

## СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Таможенный союз каждый понимает по-своему.
- 3 стр. → Женщин хотят все, даже политики.
- 4 стр. → Боевое большинство новобранцев Партии коммунистов — чиновники местного значения.
- 5 стр. → В феврале рублевые депозиты будут гораздо выгоднее валютных.
- 6 стр. → Политика высоких цен и доходов способна защитить потребительский рынок.
- 11 стр. → Национальный банк РБ разрешил свободный вывоз ценных бумаг.
- 12 стр. → Специализированные инвестфонды могут превратиться в кладбища чеков.
- 13 стр. → Мировой рынок лесоматериалов оживился.
- 14 стр. → О них мечтают многие, но покупают избранные.
- 18 стр. → Долги тоже следует индексировать.
- 19 стр. → Программа Гражданской партии.
- 20 стр. → Местная власть: жить или умереть.
- 22 стр. → Будущее "оборонки" — торговля оружием.
- 24 стр. → Международные выставки деревообработки.

# Когда политикам нечем заняться, они готовят референдумы

## ВС загружен. Борьбой с Президентом

Эхо недели

На прошлой неделе ВС принял три закона, в которых попытка цивилизованно разграничить компетенцию законодательной и исполнительной властей.

Законы "О Кабинете министров", "О Верховном Совете", "О Президенте" были неодинаково встречены Президентом. Так, ВС, несмотря на предложения Комиссии по государственному строительству, не дал Кабинету министров права законодательной инициативы и права юридического лица, не разрешил также предоставлять льготы субъектам хозяйствования, ибо это является прерогативой ВС. Тем не менее, закон о Кабинете, в общем, устроил всех.

Разграничивая полномочия свои и Президента, депутаты решительно подтвердили собственный приоритет, действуя по принципу "мы тебя породили, мы тебя и ограничим". По их решению, Президент не может теперь, в частности, тешить себя мыслью о том, что он "батька нации".

Функции батьки в законе отныне будут выполнять ВС, записав в принятом о себе документе: "ВС является гарантом ... закрепленных в Конституции прав и свобод граждан."

Судя по президентской реакции, гнев и обиду А. Лукашенко вызвали не столько социальные гарантии депутатам (кстати, больше предназначенные для нардепов следующего созыва), сколько покушение ВС на святую корову собственности. Статья 10 закона гласит: "ВС

осуществляет полномочия собственника в отношении собственности Республики Беларусь". Не по нраву А. Лукашенко пришлось также дополнительные контрольные функции, которые Закон дает Президиуму ВС. Собственно социальные же привилегии, которые Президент использовал в качестве очередной пропагандистской страшилки против депутатов нынешнего состава ВС, невелики и будут ощутимы лишь в случае, если нардепы по истечении срока полномочий останутся без работы, чего в реальной жизни ожидать не приходится.

Свое недовольство Верховным Советом, который, по мнению Президента, расширил свои права, выйдя за рамки Конституции, А. Лукашенко сформулировал недвусмысленно: "ВС назначил проведение выборов на 14 мая. Я хочу напомнить, что выборы этого состава ВС состоялись в марте, а первая сессия — 14 мая 1990 года. Таким образом, при использовании двух туров голосования и в связи с необходимостью избрать не менее двух третей, ВС нынешнего созыва существенно увеличил срок своих полномочий, что противоречит Конституции, но это уже другой вопрос".

(Окончание на 2-й странице).

Инициативы

## Предвыборное обещание — в любой момент?

Наиболее активно обсуждаемым заявлением Александра Лукашенко на минувшей неделе стала его политическая инициатива о проведении референдума, высказанная 2 февраля на встрече с руководством ветеранских организаций.

Глава государства, в частности, сообщил о своем намерении в ближайшее время инициировать всенародный референдум по вопросу об отношении к государственным гербу, флагу и языку, о целесообразности приватизации и по другим важным для страны проблемам. Этими проблемами, чего и стоило ожидать, впоследствии были названы белорусско-российские отношения. И если идею референдума о государственной символике можно было оценить как желание Президента завоевать расположение аудитории, в которой он выступал (или как один из многочисленных "ляпов"), то более позднее заявление свидетельствует о действительном вызревании у А. Лукашенко серьезного политического шага.

Так, по мнению авторитетных политологов, Президент, хорошо прочувствовав складывающийся не в его пользу расклад политических сил, решил еще раз заручиться мандатом народного доверия. Согласно его интервью российскому телевидению во время визита И. Рыбкина, А. Лукашенко уверен, что по итогам референдума народ на 90 процентов поддер-

жит идею тесного союза с Россией. Таким образом, отмечает глава государства, он сможет выполнить свое предвыборное обещание о таком союзе в любой момент. И этим моментом, безусловно, станет час "Ч", когда в новом парламенте возникнет вопрос о доверии Президенту.

Нетрудно спрогнозировать, что в этом случае А. Лукашенко не станет волноваться за сохранение государственности Беларуси, тем более, что глава государства в том же интервью телевидению России недоумевает: "Кому этот суверенитет нужен?"

Неудивительно, что оппозиция быстро отреагировала на столь далеко идущую президентскую инициативу. В интервью "Интерфаксу" координатор оппозиции БНФ Сергей Наумчик, в частности, заявил, что если глава государства действительно намерен провести референдум, "то одновременно с президентским плебисцитом БНФ организует референдум о доверии Президенту". Наумчик уверен, что необходимые для проведения референдума 500 тысяч подписей оппозиция соберет за две недели.

# МВФ дает Беларуси кредит доверия

Политика и деньги

ГЛАВНОЕ — НЕ РАСПОРЯДИТЬСЯ ИМ ТАК ЖЕ, КАК ПЕРВЫЙ ПРЕЗИДЕНТ ОБХОДИТСЯ СО СВОИМ "КРЕДИТОМ ДОВЕРИЯ".

Начало минувшей недели ознаменовалось достаточно неожиданным, но лестным для Беларуси событием — совет директоров Международного валютного фонда на заседании 31 января одобрил большинством голосов белорусскую экономическую программу на 1995 год. Это означает, что Беларуси удалось-таки получить вторую траншу кредита по программе структурных трансформаций (СТФ) в размере 70 млн. СДР (100-102 млн. USD). Средства предназначены для поддержания платежного баланса республики, часть из них также должна быть направлена на укрепление валютной позиции Нацбанка. Учитывая, что последний срок получения этого кредита истекал 2 февраля, белорусскому правительству просто повезло.

Впрочем, можно попытаться понять логику принятого Фондом решения. 27 января, то есть в самый последний момент, белорусским правительством принимается решение о повышении с 1 февраля тарифов на коммунальные услуги до 20% их себестоимости. Кроме того, издано распоряжение, запрещающее Минфину и специальной комиссии по рассмотрению финансового состояния субъектов хозяйствования "подавать предложения по налоговым льготам, не обусловлен-

ным законодательством". Как известно, МВФ настаивал на полной отмене этих льгот, но, судя по всему, Фонд устроила хотя бы такая формулировка. Таким образом, все предварительные условия для получения второй части STF были успешно выполнены.

Казалось бы, Беларусь вполне обоснованно рассчитывала на поддержку Фонда. Однако еще накануне рассмотрения советом директоров белорусской программы премьер-министр Михаил Чигирь на за-

седании Кабинета министров был практически убежден, что решение МВФ будет не в пользу Беларуси. Такого же мнения придерживался и глава Нацбанка Станислав Богданкевич. А глава государства Александр Лукашенко за день до принятия решения успел на расширенном заседании коллегии МВБ выдвинуть свою версию, почему МВФ... отказал нам в кредитах. Так, согласно Президенту, "Запад не предоставляет Лукашенко кредитов не потому, что в республике не прово-

дятся экономические реформы (кстати, прямое признание в этом — "БР"), а потому, что кое-кому не нравится политика, проводимая руководством Беларуси и направленная на теснейшее сотрудничество с Россией".

Более того, принятое к моменту выступления Президента его же правительством решение о поднятии тарифов на коммунальные услуги А. Лукашенко прокомментировал следующим образом: "Такой рыночный подход подобен смерти". Президент продемонстрировал колоссальную информированность о деятельности Кабинета, отметив, что не допустит поднятия коммунальных тарифов населению, которое обидело до такой степени, что не может купить в магазинах прямо-таки портящиеся на глазах продукты питания. Уж не те ли продукты питания имел в виду Президент, которые голодающему народу отпускаются исключительно по талонам?

Если помимо основного атрибута социалистической экономики, коими являются продовольственные карточки, учсть и другие экономические реалии, положительное решение МВФ уже не кажется логичным. В частности, прирост совокупной денежной массы за последний квартал 1994 года на 2.670 млрд. руб. превысил обещанный в совместной с МВФ программе уровень, а увеличение чистых внутренних активов Нацбанка за этот же период составило 581 млрд. руб. против планировавшихся 366 млрд. "БР" уже писал ранее также и о том, что уровень инфляции в декабре составил 31,3% против обещанных 10%. Да и в ближайшее время снижения ее темпов не ожидается. Лишний раз приходится также напоминать и о полном отсутствии каких-либо сдвигов в сторону системных реформ...

С другой стороны, если положить на чаши весов декабрьское "возвращение" цен

и нынешний подвиг правительства по поднятию коммунальных тарифов, позиция МВФ становится более понятной. Совет директоров Фонда тем самым дает понять белорусскому руководству, что в жизни, выражаясь тривиально, всегда есть место подвигу. В письме директора МВФ от Беларуси Вилли Кикеса на имя премьер-министра М. Чигиря, в частности, указывается, что для придания ему уверенности в осуществлении "смелой и имеющей далеко идущие цели" программы исполнительный директор МВФ Мишель Камдессу направит письмо Президенту А. Лукашенко, подтверждающее, что Беларусь выполнила все требования, и что доступ к кредиту stand-by будет предоставлен, как только найдется недостающее финансирование на двусторонней основе в размере 160 млн. USD.

(Окончание на 7-й странице).



# Таджикистан и Беларусь: строим базу для интеграции

Вопросы торгово-экономического сотрудничества Таджикистана и Беларуси стали основной темой переговоров, состоявшихся 4 февраля в ходе визита в Беларусь премьер-министра Таджикистана Джамишеда Каримова.

## Трактора — за алюминий

Речь, в частности, шла о поставках из Беларуси в Таджикистан металлопродукта, синтетических нитей и волокон, электротехнического оборудования, металлорежущих станков, грузовых автомобилей и тракторов, медтехники, хлопчатобумажных и шерстяных тканей, швейных изделий, крахмала, картофеля, другой продукции, которая производится в республике. Общая сумма предлагаемых поставок — 21 млн. долларов.

Таджикистан, в свою очередь, обязуется поставить алюминий (около 3 тыс. тонн) и хлопок (6 тыс. тонн), шелковую ткань, хлопчатобумажную пряжу, табак и виноматериалы на сумму около 16 млн. долларов.

В ходе визита таджикский премьер был принят

Президентом РБ А. Лукашенко.

Джамишед Каримов встретился также с Исполнительным секретарем СНГ И. Коротченей и обсудил вопросы развития экономической интеграции в рамках Содружества независимых государств.

## Таможенный союз требует нюансов

Таджикистан рассчитывает на поддержку со стороны Беларуси в вопросах вступления в белорусско-российский Таможенный союз и подключение к всем другим договоренностям РБ и РФ.

Об этом Джамишед Каримов сообщил сразу после своей беседы с Президентом Беларуси А. Лукашенко, который принял гостя по его просьбе.

Выразив понимание того, что Россия и Беларусь должны создать прочную законодательную базу для реализации своих интеграционных процессов, Джамишед Каримов подчеркнул, что Таджикистан не хотел бы терять времени и готов уже сейчас работать над механизмом подключения к двусторонним соглашениям между Беларусью и Россией.

А. Лукашенко высказал несколько иную точку зрения на масштабы интеграционных процессов. "Спонтанное эйфоричное движение к Таможенному союзу может привести к его развалу до того, как он сложится," — сказал белорусский Президент.

Во главу угла, по его мнению, при решении таких вопросов следует ставить баланс интересов, который достигается в ходе длительных обсуждений и взаимных уступок, как это

было у Беларуси с Россией. Поэтому Президент не приемлет термина "тройственный союз", который появился после присоединения к таможенным договоренностям Казахстана без учета баланса интересов с ним.

"Никакого "тройственного союза" нет," — заявил Президент. Документ подписали, с одной стороны Россия и Беларусь, а с другой — Казахстан. И не надо создавать по этому поводу нехороший политический фон с упреками в адрес руководителей соседних государств. А следует отбрасывать все нюансы Таможенного союза Беларуси и России, чтобы это стало эталоном для других республик, подчеркнул Лукашенко.

Вера ПОЛЛО,  
корреспондент  
РИА "Новости".

## Визиты



## (Окончание. Начало на 1-й странице).

Таким образом, практически впервые Президент намекнул на возможность устранения лишнего состава ВС раньше, чем пройдет второй тур выборов и будет, предположительно, избран новый ВС. Это несет серьезную угрозу тому, что второй тур может вообще не состояться и в стране установится авторитарный режим.

По мнению депутата Виктора Каковского, очередное наступление Президента на ВС связано как раз с тем, что на пути к абсолютной власти оказалась статья 10 Закона о ВС, которая не позволяет исполнительной власти бесконтрольно распоряжаться собственностью. А привилегии использованы лишь в качестве "дымовой завесы", чтобы прикрыть "бешеный" интерес Президента к собственности. Как считает В. Каковский, законопроект в их нынешнем варианте поддерживают Кабинетом министров, который желает превратиться из ширмы в орган реальной исполнительной власти, а также избавиться, наконец, от давления непрофессионалов из президентской администрации.

Сегодня вопрос о собственности зависит от того, как быстро будет опубликован, а значит, и вступит в действие Закон "О Верховном Совете". После этого возможности для манипуляций с собственностью, направленных на "реформирование экономики" или "самофинансирование президентской администрации", о чем мечтает И. Титенков, значительно сузятся.

Депутаты, часть которых не прочь остаться в креслах круглого зала и на следующий созыв, вкупе с демократическим блоком как раз и составляют конституционное большинство, которое на сегодня принятым Законом о ВС перекрыло пока Президенту дорогу к собственности.

Как и ожидалось, в конце месяца был поставлен вопрос о пятипроцентном налоге с оборота. Подняли его директора госпредприятий и аграрники, которые через месяц поняли, что новые налоги будут не столько по коммерческим структурам, которые успели перенести свои денежные потоки в Россию, сколько по их собственным предприятиям, где обстановка и так близка к кризисной. Например, директор Жлобинской фабрики искусственного меха Альберт Ковалев сообщил, что при таких налогах вынужден будет закрыть фирменный магазин на предприятии.

Две комиссии — Плановая и бюджетно-финансовая, а также по экономической реформе — предложили свои варианты Закона "О внесении изменений и дополнений в законы республики Беларусь по вопросам налогообложения". Суть предложений одна — уменьшить налог с 5 до 2 %.

Однако неожиданно на трибуне поя-

вился Президент, вставив свои пять процентов в дискуссию. Он опроверг слова председателя Плановой и бюджетно-финансовой комиссии Писаревича о том, что поправка о снижении налога нашла поддержку и в правительстве.

Президент не согласился с тем, что после введения нового налога упало производство: "Покажите мне того коммерсанта, который завалил народ товарами. Впервые не был допущен обвал в промышленности, ничего не развалилось больше того, что было развалено. Хочу сообщить о тех движениях в коммерческих структурах, которые начались после принятия налога. Пошли атаки на правительство. Все давно было определено за кулисами этого зала. Президент не вносит вопрос о снятии пятипроцентного налога. Если надо кооперации помочь, кто хлебом торгует — мы поможем. Снимите раз и навсегда этот вопрос с повестки дня. Они уже повискивали, засвидетельствовали в прямой трансляции... Перебьются коммерсанты, помогут в трудную минуту простому народу".

Секретарь комиссии по экономической реформе В. Сапронов предложил отложить этот вопрос, так как "в сложившейся ситуации он возводится в ранг политической интриги". Депутаты вернутся к рассмотрению "пятипроцентного" 8 февраля, и, судя по настроению зала, мнение Президента вновь будет проигнорировано.

Сумбурное выступление Президента, в котором присутствовали словесные обороты, которые просто невозможно воспроизвести, депутаты восприняли как еще один оскорбительный выпад. Их возмутило, что Президент связал рассмотрение вопроса о налогах с началом работы депутатов на определенных коммерческих структурах, которые, якобы, затем профинансируют их избирательную кампанию.

Под занавес ВС подтвердил свою незаинтересованность глубоко задуматься в проблемы реформирования хоть какого-либо сектора народного хозяйства. Выступление министра сельского хозяйства Василия Леонова, в котором он предложил спорную концепцию введения свободных цен на продукцию сельского хозяйства наряду с сохранением дотаций и началом реформирования отношений собственности на селе, вызвали резко отрицательную реакцию. Вместе с тем, постановление, принятое ВС по докладу Леонова, лишь декларирует необходимость реформ, даже концептивно не намечая их сущности.

Шумная парламентская неделя еще раз подтвердила: ВС в нынешней ситуации выступает лишь как противоядие усиливающейся власти Президента. Реально же динуть вперед общественный прогресс народцы пока (или уже) не в состоянии.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

## Вот как!

# "С нами можно иметь дело"

"100-миллионный кредит STF, выданный МВФ Беларуси, — это не только живые деньги, но и своего рода "зеленый свет", сигнал для других государств, что с нами можно иметь дело," — заявил журналистам как всегда оптимистичный вице-премьер Сергей Линг.

Об этом, по мнению С. Линга, свидетельствуют и многочисленные деловые предложения, и официальные приглашения посетить ряд зарубежных государств, которые последовали буквально следом за решением МВФ. Напомним, что в период недолгого прошлогоднего обострения отношений с МВФ многие страны под различными предлогами "заморозили" свои обещания. Сегодня началась "оттепель".

Сергей Линг не скрывал, что переговоры с МВФ были очень сложными. Белорусской стороне стоило большого труда доказать, что здесь не собираются сворачивать с курса реформ, но многие факторы не позволяют проводить их в том темпе,

который предлагает МВФ.

Коснувшись вопроса отставания с программой приватизации, вице-премьер заявил, что она в прошлом году была "фактически провалена" из-за различных политических дебатов, выборов и прочего. Но в апреле, завершил С. Линг, отставание будет намерено. Он уверен, что Беларуси удалось убедить МВФ и в том, что невозможно одновременно проводить либерализацию цен и снижать уровень инфляции.

Успех в переговорах с МВФ С. Линг отнес на счет твердости белорусского руководства в отстаивании своих позиций и высочайшего профессионализма специалистов Фонда.

## Семинары

17 февраля БНПА проводит деловой клуб директоров, посвященный проблеме приватизации. На заседание приглашены руководители государственных и приватизированных предприятий, а также ведущие специалисты Мингосимущества и Минэкономики.

Промышленники серьезно обеспокоены заявлениями отдельных членов правительства о необходимости форсировать акционирование предприятий. Убеждать в необходимости реформ директоров сегодня уже не надо, однако подавляющее их большинство категорично не приемлет вариант чековой приватизации. Предварительное заседание экспертной группы БНПА показало, что дискуссия в деловом клубе ожидается острой.

Контактный телефон БНПА: (0172) 27-57-59.

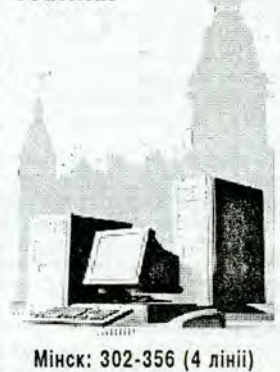
## Ассамблея

17-18 февраля в Минске состоится Национальная ассамблея прогрессивных сил РБ, которую проводит Национальная ассоциация содействия социально-экономической реформе "Геополитика. Интеграция. Прогресс".

В рамках ассамблеи — несколько научно-практических конференций. Среди них — "Проблемы социальной динамики в посттоталитарных обществах", "Антикризисная экономическая программа и системная трансформация белорусского государства в посттоталитарный период", "Организованная преступность и коррупция — основные препятствия на пути становления социально-рыночной экономики" и "Социологическое обеспечение антитоталитарной деятельности". Будет организована политическая дискуссия по проблемам структуры и приоритетов социально-политического и экономического развития Беларуси, на которую приглашены Г. Карпенко, З. Позняк и С. Шушкевич. Ассоциация "Деловая инициатива" проведет совет руководителей предприятий различных форм собственности, а Конгресс независимых профсоюзов организует "круглый стол" лидеров профсоюзного движения. Представители масс-медиа смогут принять участие в пресс-клубе по проблемам формирования четвертой власти.

Контактный телефон: (0172) 27-08-52.

Dainova  
СУЧАСНАЯ  
ЭУРАПЕЙСКАЯ  
ТЭХНІКА



О нас

## Американцы озабочены нашей преступностью

С 1 по 3 февраля в Минске находилась делегация США по сотрудничеству в области борьбы с преступностью. На итоговой пресс-конференции гости заявили о намерении оказать Беларуси техническую помощь в обучении специалистов, усовершенствовании законодательства и предоставлении соответствующего оборудования. Для чего решено подготовить проект договора о сотрудничестве в борьбе с преступностью.

Американская сторона не скрывает своей озабоченности ростом организованной преступности на территории новых независимых государств. А непосредственно Беларусь волнует Запад в первую очередь как транзитная территория для прохождения контрабанды.

## Начисление и выдача именных приватизационных чеков "Имущество" (ИПЧ) на 1 февраля 1995 года (в процентах к количеству граждан, имеющих право на получение ИПЧ)

Количество...	Брестская обл.	Витебская обл.	Гомельская обл.	Гродненская обл.	г. Минск	Минская обл.	Могилевская обл.	Всего по РБ
...граждан, обратившихся в комиссии с заявлениями о начислении ИПЧ	42,1	19,6	36,4	38,6	20,8	24,6	41,7	31,3
...выданных Сбербанком сертификатов ИПЧ	18,9	10,2	12,5	11,2	12,7	6	14,6	12,3
...чеков, используемых на покупку акций, долей в % (в млн. шт.)	16,5 (3,401)	6,5 (0,706)	13 (1,907)	9,8 (1,021)	11,5 (1,740)	22,4 (1,867)	19,1 (2,445)	14,1 (13,087)

Всего предложено для продажи за чеки акций, долей на сумму 55,8 млн. чеков.

# Иван Рыбкин: Малыми шагами к великой цели

ВС — Дума

3 февраля с официальным визитом в Минск побывал спикер Государственной Думы России Иван Рыбкин. Российский гость встречался с М. Грибом, А. Лукашенко, М. Чигирем, И. Коротченей, В. Сенко. О конкретных итогах визита (соглашениях, договоренностях) не сообщается.

Переговоры И. Рыбкина с белорусскими официальными лицами касались двусторонних парламентских связей, экономического сотрудничества.

Выступая перед депутатами белорусского парламента, гость заявил, что у обеих сторон пока нет единой четкой и согласованной концепции интеграции, "пока мы только ищем пути к великой цели". Позднее, на пресс-конференции, И. Рыбкин объяснил, что под великой целью он имеет в виду мечту бывшего французского президента Шарля де Голля о единой Европе от Атлантики до Урала. Процесс интеграции России и Беларуси вписывается в это общее строительство "европейского дома": Россия малыми шагами идет с Востока навстречу объединительному движению с Западом.

Говоря о необходимости сближения законодательств Беларуси и России, спикер парламента РФ выдвинул предложение основывать его на так называемом "модельном законодательстве", что схоже с европейским опытом. "Возможно, идея совместного заседания парламента России и Беларуси, которая вызвала подозрения у белорусских депутатов, была преждевременной," — заявил российский гость и предложил как альтернативу ей проведение регулярных межпарламентских консультаций, обмен визитами... Как ни крути, а "ход истории невозможно повернуть вспять," и добрососедские отношения нужно строить на основе непреложности факта существования двух суверенных государств.

Между тем, не все белорусские парла-

ментарии хотели видеть на трибуне Верховного Совета своего коллегу. Перед появлением в зале заседаний ВС разгорелась горячая дискуссия о том, стоит ли предоставлять И. Рыбкину слово для выступления. Депутаты оппозиции и "демократического болота" были категорически против этого, так как, по их мнению, на спикера парламента РФ лежит большая ответственность за кровавые события в Чечне, и, пуская его на свою трибуну, белорусский парламентам закрывает на это глаза. Однако голосование показало, что выступают одни, а решают другие, те, которых большинство: 190 депутатов высказались за предоставление гостю трибуны.

И. Рыбкин в своем выступлении, разумеется, затронул и чеченскую тему. Признав некоторые ошибки российского правительства, он поупал белорусских депутатов Чечней и дудаевским режимом, который мог "породить хаос в России в глобальном масштабе". В доказательство преступного характера режима Д. Дудаева и "полезности" войны И. Рыбкин использовал такой факт: "Чеченская трагедия привела к тому, что в южных районах России преступность снизилась на 40%". Впрочем, высказывания спикера Государственной Думы в оправдание правовой войны в Чечне звучали не очень убедительно.

Василь ОСТАПЧУК.



## Вопрос о 5-процентном налоге не снят

**Как известно, в преддверии нового года Верховный Совет проголосовал за то, чтобы предприятия и организации, занимающиеся торговой и торговозакупочной деятельностью, уплачивали налог на прибыль от этой деятельности в размере 5% от товарооборота.**

Жизнь подтвердила предположения экспертов, прогнозирующих рост розничных цен на товары первой необходимости на 25-30%.

Депутаты, как известно, попробовали дать инициативу поправке обратный ход — снизить налог до 2%, внести соответствующее изменение в законодательство.

Между тем, резкая реакция стала бурей в стакане воды. По словам вице-президента Союза предпринимателей РБ Александра Калинина, на рассмотрение парламента была предложена невалифицированная формулировка, которая никак не меняет сложившуюся ситуацию. Если бы правительство и комиссия ВС предлагали увеличить налог с оборота, тогда нужно было бы принимать соответствующий законопроект с

подробной методикой исчисления. Однако речь велась и по-прежнему ведется о налоге на прибыль в процентах от товарооборота — такое в мировой практике вообще не известно. 5-процентная шкала однозначно ведет к росту розничных цен. И если принять поправку в новой редакции, по сути ничего не изменится — только шкала исчисления налогов.

Операции в торговле пока приостановлены — деловые круги ждут необходимых методики исчисления, хотя в всякий случай делают максимально возможные накрутки. За все же неграмотные решения парламента сегодня расплачивается налогоплательщик, который платит за товары первой необходимости на 30% дороже.

### Вчерашняя сенсация

## Правда для народа

**В субботнем выпуске "Народной газеты" раскритикован нашумевший антикоррупционный доклад нардепа С. Антончика и опубликована информация А. Новикова, прозвучавшая в парламенте по этому вопросу.**

Публикация предваряется письмом Президента, в котором он называет ошибочной позицию ВС, не принявшего конкретного решения относительно публикации доклада С. Антончика: "Следуя своей позиции, предлагаем опубликовать доклад одновременно с материалами проверки изложенных в нем фактов... Считаю, что это будет честно и справедливо. Просьба моя продиктована верой в разум нашего народа, который, убежден, в состоянии самостоятельно разобраться во всем..."

Возможно, многие будут удивлены неожиданной возникшей у Президента "верой в разум нашего народа". Помнится, тот же А. Лукашенко заявил по поводу "белых пятен" в газетах, что "это мог сделать толь-

ко один человек в государстве". Видимо, тогда "с верой в разум" у Александра Григорьевича была напоянка. А теперь упомянутый человек убежден в том, что народ "в состоянии".

Кто же все-таки виноват в "белых пятнах", снятии двух главных редакторов, в отказе Дома печати от договоров с рядом изданий? Неужели стрелочник А. Федута или депутаты ВС?

Любопытно все-таки знать, кто тот "единственный человек в государстве", который сделал С. Антончика борцом за правду и надолго обеспечил работу злокозненных журналистов, пекущихся о свободе печати?

Соб. инф.

## По устам текло, а в рот не попадало

**Весьма своеобразно прошла 3 февраля презентация так называемого элитарного Национального клуба "Восток-Запад".**

Для освещения сего волнительного события были востребованы журналисты престижных местных и зарубежных СМИ (радио "Свобода", агентство "Рейтер", "Франс Пресс", "Интерфакс", газет "Известия", "Звезда"...), которые по протоколу увековечивают исключительно переломные моменты современной истории Беларуси. Учредители Нацклуба, судя уже по тщательно выверенному списку, сочли рождение своего детища именно такой выдающейся вехой.

Кстати, и допущенные журналисты все больше проникались исключительностью события по мере того, как хозяева, пригласив их на 17 часов, еще добрый час не спешили заканчивать какое-то обсуждение за закрытыми дверями. А все это время мимо трепетавшего репортерского спецназа то и дело проплывали подносы с яствами времен застоя: пресс-конференция обещала быть содержательной.

Наконец, журналистам предъя-

лись до боли знакомой хотя и сервированной в экзотичном сочетании: Станислав Богданкевич (председатель Совета), Анатолий Майсеня (президент клуба), Виктор Гончар, Василий Шлындиков, Александр Пупейко и др. Накладка произошла с широко известным своей рыночной деятельностью в правительстве членом Совета клуба Михаилом Мясниковичем. Видимо из-за сознания особой элитности он не дождался рандеву с прессой, хотя ведущий и заверил, что вице-премьер "только что здесь стоял"...

Давно известные персоны были на сей раз представлены в неизвестном доколе журналистам качестве миссионеров, вознамерившихся безотлагательно укрепить суверенитет, демократию и экономику нашей многострадальной страны. При этом учредители клуба отказались от замысливаемой ими до того идеи проведения согласительного "круглого стола", дабы не брать на себя политическую ини-



## Женщина — отдохновение воина

СЛАБЫЙ ПОЛ ДВИНУЛСЯ В ПОЛИТИКУ

Недавний опрос службы "Общественное мнение" выявил поразительную ситуацию — женская партия "Надзея", не имеющая за собой не только полноценной разработанной программы, но и практически неизвестная даже среди минского политического истеблишмента, в рядах которой не состоит ни одна мало-мальски известная женщина, вышла на третье место в рейтинге популярности, опередив такие партии, как ПНС и ОДПБ. Естественно, не к самой партии проявило интерес население, а к "женской идее", которая популярна во всем мире.

Совет партии возглавляет Валентина Полевикова, работница Федерации профсоюзов Беларуси, руководившая летом 1993 года сбором подписей о недоверии нынешнему

составу ВС.

По словам Полевиковой, сейчас идет разработка программы партии и тактики предвыборной борьбы, ведутся консультации с другими женскими партиями и движениями. Всего женские организации готовы выставить своих кандидатов в 90 округах.

К сильным сторонам партии можно отнести то, что по службе В. Полевикова имеет связи со всеми предприятиями Беларуси, ее инициатива пользуется поддержкой председателей профкомов крупных женских коллективов. Так что потенциально партия может иметь разветвленную структуру. К слабым же сторонам любой партии, (Окончание на 4-й странице).

### Сотрудничество

## Ну очень интересный концерт

Хотя концерты ДЛВ из ФРГ известны, прежде всего, как один из ведущих в Европе производителей высококачественных напольных покрытий, не этим он для нас в данный момент интересен. При нашем уровне благосостояния, а вернее — бедности, лишь малая толика белорусов сможет оценить всю прелесть его изделий. Поэтому более интересны принципы деятельности концерта, стратегия и даже, скажем так, идеология поведения на местном рынке.

Ознакомившись с "modus vivendi" ДЛВ, понимаешь, что такое школа столетней работы в системе рыночного хозяйства, когда интересы покупателя учитываются без патуги, как нечто естественное и само собой разумеющееся. Удивительно нашему уху, привыкшему к вакханалии варварского базара, слышать, что концерн на данном этапе деятельности не ставит своей целью получение прибыли, а хочет найти и вырастить своего потенциального покупателя, уча и информировать его; подготовить исходные позиции для последующего развертывания деятельности, когда наступят лучшие времена. "Мы пришли в нужное время в нужное место. И хотим разделить с вами трудности реформ", — заявляют немецкие предприниматели.

Что ж, в добрый путь. Только вот получится ли на нашей экономической целине привить привычки к рыночной почве ростки немецкого бизнеса?..

### Взгляд из цеха

## Промышленники потребуют селективной политики

**На 10 февраля намечено традиционное годовое собрание Белорусской научно-промышленной ассоциации (БНПА).**

Для справки. БНПА — крупнейшее республиканское общественное объединение, которое включает свыше 170 объединений, предприятий, финансовых и научных организаций республики. В ее составе не только ведущие государственные, но и некоторые акционированные предприятия, коммерческие банки.

Помимо чисто ритуальных вопросов (итоги работы ассоциации за минувший год, внесение поправок в устав в связи с выходом закона об общественных организациях) директорат поведет разговор о судьбе белорусской промышленности.

По словам экономического директора совета БНПА Сергея Сорокина, промышленники не разделяют оптимизма правительства о якобы начавшейся экономической стабилизации в республике. Они также не считают, что продекларированное создание совместных с Россией ФПГ уже в ближайшее время спасет белорусскую экономику от развала.

Опасаясь социального взрыва, правительство РБ титивно пытается сегодня помочь всем. Такая политика, считают многие директора, привела на грань катастрофы всю промышленность. Хватит размазывать помощь — на всех ее все равно не хватит. Чтобы избежать неминуемого коллапса, правительство обязано отказаться на решительный шаг: отсечь явных банкротов и поддержать льготными кредитами лишь те предприятия, которые имеют заказы и гарантированный рынок сбыта. Многие бывшие красные директора уже убедились, что дальше откладывать реформы нельзя.



## НТО «ТОП СОФТ»

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРОВ

### «БУХКОМПЛЕКС»

Автоматизированная система комплексного бухучета

- Количественный и суммовой учет по разделам:
- Основные Фонды, Нематериальные Активы, Материнские, Малоценки, Зарплата, Затраты на производство, Касса, Расчетный счет, Финансово-Расчетные Операции, Операции по внешнеэкономической деятельности, Расчет и распределение прибыли, Главная книга, Баланс, Налоговая отчетность.
- Все виды первичных документов, все формы отчетов.
- Мощный блок настройки параметров, возможность сортирования, архивирования и восстановления данных.
- Возможность перестраивать формы первичных и отчетных документов, генерировать любые новые формы.

### «МЕРКУРИЙ»

Автоматизированная система управления товарооборотом

- все операции складского учета и все операции с товарами;
- все виды закупок и продаж (вкл. консигнацию);
- все формы отношений с контрагентами, поставщиками и покупателями;
- все типы первичных и отчетных форм;
- все виды прайс-листов и ценников, любые валюты;
- мощный блок финансового анализа, планирование;
- полный цикл учета товарооборота, счета-фактуры и ТПН;
- ТМЦ сложной конфигурации (комплекты);

Разработки НТО «ТОП СОФТ» — многократные победители конкурсов программно-обеспечения в области бухучета и финансов (г. Минск, 1993, г. Москва, 1993-94г.), отмечены специальным призом SYMANTEC Corporation (США).

## КОМПЬЮТЕРЫ

от рабочих станций 386SX и офисных компьютеров 386DX до файл-серверов 486DX2

гарантия качества и надежности

## УЧЕБНЫЕ КУРСЫ

- обучение бухгалтеров ведению бухучета на компьютере (12 дней)
- обучение ведению бухучета на предприятиях малого бизнеса (2 месяца)
- подготовка бухгалтеров-экономистов для предприятий малого бизнеса (4 месяца)

Тел. (0172) 202-985, 202-133





# Стоит ли РБ на пороге коммунистического ренессанса?

**Сенсацией для белорусского общества, очевидно, в ближайшее время могут стать коллизии вокруг действий Партии коммунистов Беларуси (ПКБ).**

## Пока за счет пенсионеров

На момент 3-го съезда, проходившего в декабре 1994 года в Минске, в ПКБ насчитывалось примерно 26 тысяч членов. Это была самая многочисленная партия в Беларуси. Правда, около половины ее численности составляют люди старше 60 лет. Тех, кому до 30-ти, в партии около 20 процентов. Соответственно 30-50-летние представлены примерно лишь 30 процентами.

Применительно к любой иной политической партии такие возрастные раскладки, возможно, выглядели бы несущестственной подробностью. Но когда в самой многочисленной партии государства "погоду" делают пенсионеры, то есть непроизводящая часть населения, то возрастной фактор становится общественно актуальным.

Члены ПКБ примерно поровну распределяются по всем областям Беларуси. По 2.500 — 4.000 человек на область. Однако при этом на Западе республики коммунистов все же несколько меньше, чем на востоке. Самая многочисленная организация в Гродненской области: примерно 2.500 человек, а самая крупная — в Витебской: примерно 4 тысячи. Интересно, что в Витебской области члены ПКБ, в основном, концентрируются в восточной части, то есть на территории, которая до 17 сентября 1939 года уже входила в состав СССР. Здесь самая высокая концентрация коммунистов на душу населения. Это, можно сказать, потенциальный регион особо устойчивого влияния коммунистов.

Большая численность членов партии объясняется рядом факторов. Один из основных, видимо, — право учитывать своих членов не на основании вступления в ПКБ, а на основании членства в КПСС, которое желающие могли просто подтвердить в местной партийной организации ПКБ.

Подобный регистрационный порядок учета новых членов действовал в РБ только применительно к коммунистам. Правда, весной прошлого года ПКБ была "уравнена" в правах с остальными партиями и теперь ведет прием в свои ряды на обычных условиях. Однако к тому времени уже успело восстановиться свое членство значительное количество людей пенсионного возраста. Это те, кто не желал принимать происхождение на их глазах общественных трансформаций. Поэтому значительная часть членов ПКБ на самом деле не дееспособная в силу как возраста и состояния здоровья, так и неумения построить партийную работу в совершенно непривычных для себя новых социальных реалиях. Среди покидающих ряды ПКБ при этом очень высока доля умирающих естественной смертью.

Отходят от партии и явные карьеристы, которым сегодня членство в такой идеологизированной тяжело управляемой организации особых плюсов в продвижении не дает. В связи с необходимостью определиться, наконец, со своей реальной численностью, в ПКБ сейчас проходит переорганизация. Она должна закончиться к 1 апреля. Лидеры партии полагают, что к тому времени в ПКБ останется около 17-18 тысяч членов.

## "Офицерский" призыв

Что же будет представлять из себя к тому времени "организующая и направляющая" структура коммунистов?

Для точности прогноза учтем, что после июньско-сентябрьской паузы, с октября началось заметное пополнение ПКБ новыми членами. За октябрь-январь в партию вступили до 1.500 человек. Примерно по 300 в каждой

областной организации. Причем среди них совсем немного пенсионеров. Вновь принятые, в основном, мужчины 30-40 лет, то есть самого деятельного возраста. За то же время, преимущественно за счет естественной убыли, из партии ушли 2-3 тысячи членов. Таким образом, в ПКБ меняется соотношение возрастных групп в нужную для партии сторону.

Есть основания полагать, что эта тенденция продолжится, так как летняя пауза в росте партии была явно связана с ростом именно среди потенциального электората коммунистов популярности А. Лукашенко, выступившего на выборах по сути с программными положениями ПКБ. В то же время провал собственной партийной кандидатуры на президентских выборах продемонстрировал активу ПКБ слабый политический и интеллектуальный потенциал пенсионерски ориентированных лидеров, а также необходимость серьезных внутренних структурных трансформаций. Уже с конца сентября популярность Президента начала падать, и этот процесс привел к росту количества новых членов ПКБ. К коммунистам уходит часть электората А. Лукашенко.

Замедления темпов падения президентского рейтинга социологи пока не фиксируют, если не сказать больше. Уже потому можно предполагать, что продолжится и рост ПКБ за счет части левых сторонников Лукашенко, не пожелавших расставаться со своими близкими к программе ПКБ взглядами. Также в ПКБ продолжится и естественная убыль. Значит, к апрелю или, точнее, к моменту парламентских выборов, доля пенсионеров в партии от 17-18 тысяччленов должна уже составлять примерно до 30 процентов. Доля 30-40-летних поднимется примерно до половины. Удельный вес вступивших в партию "при Лукашенко" составит в итоге около трети от всех членов. Вот тогда, очевидно, Беларусь и получит ожидаемый фактор на своей политической сцене.

Маловероятно, чтобы мужчины во цвете лет решили связать свою судьбу с партией иррациональных, погруженных в воспоминания людей. А потому проанализируем социальный состав этих "неофитов" ПКБ.

В подавляющем большинстве коммунистические новобранцы — это работники исполнительных органов власти районного и городского звена. Даже руководящее ПКБ в Минске фактически представляет собою руководство Советского райисполкома Минска. Рабочих, студентов, колхозников, интеллектуалов среди новых членов партии, как, впрочем, и среди старых очень мало. Уже одно это заставляет задуматься о реальном характере сформировавшейся при первом Президенте политической силы под названием ПКБ.

Пока эта партия сумела собрать в своих рядах, так сказать, офицерские чины. Но вполне реально, что она доберется до рабочих коллективов или профсоюзов, и тогда у командиров появятся солдаты. Последний митинг в Минске, как и вся акция Гончарика, в этом плане вполне могут оказаться первыми ласточками коммунистического ренессанса, предсказанного одним из бывших приближенных Президента.

## От партии нового типа к красному "национал-социализму"?

Основные программные положения разных партий в наше время, как известно, особенного значения не имеют. По крайней мере, пример Президента свидетельствует именно об этом. В ко-

нечном счете это объясняется маргинальным характером большей части белорусского электората. Его надо "брать" скорее ментальной, эмоциональной пропагандой, а не апелляциями к холодному разуму и расчету. Поэтому реальный характер партийных программ стоит рассматривать не по их тезисам, а по потенциалу партии к реализации каких-то элементов своей программы.

Тем не менее интересно, что ПКБ жестко акцентирует свой социалистический характер. Этот тезис, в частности, пока позволяет ей не идти на создание устойчивых коалиций с пророссийскими силами типа филиалов русских партий в Беларуси.

В этой связи интересен процесс формирования и функционирования предвыборного блока во главе с ПКБ. Сначала было заключено Соглашение о серьезной координации усилий семи политических организаций социалистической ориентации. Среди них, кстати, и Социалистическая партия Кузнецова. Не здесь ли кроется причина малой активности этой партии? Нельзя ли предположить, что инициировавшие ее силы самым фактом ее появления принудили ПКБ быстрее трансформироваться из партии пенсионеров в нечто большее, и, добившись необходимых гарантий этого процесса, решили в конечном счете ставить на нее? Как бы то ни было, а сегодня все семь партий, из которых серьезная, конечно, лишь ПКБ, имеют право вето на принятие в свой союз новых политических организаций.

Основные программные установки союза семи предусматривают не левый характер своего блока, а именно социалистический. Тем самым от блока отсечено, например, Народное движение Беларуси Гайдукевича, в состав которого входят такие явно не социалистические по идеологии организации, как Славянский собор "Белая Русь". Само НДБ приняло решение о присоединении к блоку семи, а блок постановил иначе. И теперь каждой организации НДБ необходимо поодиночке вступать в блок при условии права вето каждого из семи его учредителей и социалистическом характере идеологии объединения.

Чтобы там ни говорили партийные идеологи о своих мотивах, для общества Беларуси главное, что в государстве не формируется красно-коричневый блок пророссийской ориентации. Зародыш этого блока в виде НДБ явно оказался не у дел. Подобное кажется невероятным и почему-то прошло незамеченным, но ПКБ сейчас выступает против присоединения Беларуси к России и, в частности, против инициативы российской Думы о проведении совместного заседания Думы и ВС РБ по этому поводу.

Правда, ПКБ одновременно высказывается за воссоздание СССР, по путем добровольного объединения процесса, исходящего изнутри этих стран. Выведем за скобки коммунистическую идеологию, и на виду останется нежелание коммунистов объединяться с ельцинской Россией. Очень маловероятно, чтобы в самой России коммунисты смогли взять власть в обозримом будущем и воссоздать СССР путем добровольного и равноправного объединения социалистических республик. По крайней мере, эту власть удержать. Значит, позиция ПКБ ведет к уменьшению российского влияния в Беларуси и к укреплению ее государственности, что само по себе стимулирует медленный дрейф РБ на Запад.

Кстати, позиция ПКБ по поводу такого дрейфа также четко определена: ПКБ, разумеется, против него. Так же, как и против экономических реформ рыночного типа. Именно за этот дрейф и фактически, пусть и медленные, реформы ПКБ не принимает А. Лукашенко, считая его правым да еще и западником. Заявлять партия, как извест-

но, может, что пожелает, да еще перед выборами. Но можно оценивать значение этой позиции для общества уже сегодня.

ПКБ строит свою предвыборную кампанию не под лозунгами общественной конфронтации и присоединения Беларуси к России, а под лозунгом построения в РБ общества с высокой степенью социальной защиты его членов. А это требует в области реальной политики учета, по крайней мере, геополитических факторов. Они же диктуют любому правительству Беларуси необходимость, хотя бы ограниченных рыночных реформ: вспомним требования МВФ и реакции России на попытки Президента обойти эти моменты.

## Новой Беларуси — обновленных коммунистов

Простой прагматизм, ненацеленность коммунистов на провокацию общественной конфронтации прокладывают путь, неизбежно ведущий к трансформации этой партии в сторону социал-демократических образцов. Тем более убеждает в этом факт быстрого, если не сказать организованного, роста партии за счет как раз той категории аппаратных работников, которая непосредственно сталкивается с предпринимательскими структурами и насущными нуждами людей. Ну кто поверит, что этот социальный слой поддержит партию, желающую возврата к прошлому? Скорее, речь может идти о выходе на поверхность новой генерации политической элиты, которая рядом с большими деньгами еще не была, но управляет с ними в условиях рынка умеет.

Характерно, что уже сейчас часть принципиальных программных установок ПКБ сближает ее с программными положениями БНФ: по поводу существования суверенной РБ, социальной защиты населения со стороны государства от отрицательных последствий рыночных реформ, по поводу борьбы с преступностью и коррупцией. В этом же ряду — всемерное укрепление государства и его органов управления, неприятие русского национализма.

Конечно, такое парадоксальное сходство объясняется в значительной мере случайным стечением обстоятельств. Просто стена пророссийских настроений в белорусском обществе весьма невелика и потому у нас не сформировалось влиятельных пророссийских политических движений. А значит, коммунистам здесь нет необходимости идти на уступки иным по идеологии союзникам. И потому они могут позволить себе роскошь идеологической принципиальности. Но в России подобной роскоши их единомышленники себе позволить не в состоянии. Потому белорусские коммунисты в независимой Беларуси обладают значительно более комфортными условиями для реализации своих творческих порывов, чем, скажем, в рамках России.

У такого пути развития есть и свои отрицательные моменты. Например, подталкивание общества к своего рода красной самоизоляции по примеру Албании времен Энвера Ходжи. Или к политической конфронтации с БНФ хотя бы из-за неприятия дорогих оппонентам символов. Но такого рода конфликты гасятся обществом проще, чем те, в которых заангажированы внешние силы. Так что ПКБ, похоже, будет не менее активно выполнять ряд пунктов программы оппозиции, чем Президент — ныне, а В. Кебич — раньше. Не похоже, чтобы общество имело что-то против этого, если регулярно порождает подобное.

**Юрий ШЕВЦОВ, политический обозреватель "БР".**

# Женщина — отдохновение война

слабый пол двинулся в политику

(Окончание. Начало на 3-й странице).

Ориентированной на социал-демократию и женские проблемы, можно отнести нежелание сегодняшней "средней" женщины иметь дело с любыми политическими партиями.

Видимо, на выборы партия двинется в блоке. Но вот с кем — большой вопрос. Скорее всего, с партией так называемого "центра", которые гарантируют лидерам "Надзеи" определенную поддержку и места в органах власти. Женщины есть что предложить, в первую очередь — свою безотказность и согласие служить общему делу на вторых и даже третьих ролях.

4 февраля прошла конференция еще одной женской организации — Женского христианско-демократического движения. Сюда входят женщины, которые декларируют свою идейную общность с БНФ и Белорусской христианско-демократической партией. На конференции выступил заместитель председателя сойма БНФ Юрий

Ходыко, который так сформулировал свое видение роли женщины в политике: "Женщина — отдохновение война".

Как явствовало из выступления Ходыко и Веры Чуйко, члена сойма, движению будет отведена функция технической поддержки общих усилий. Но не исключено и то, что лидеры движения, в частности, председатель Людмила Пестина, будут баллотироваться в одном из округов как единый кандидат блока пяти партий (БНФ — БСДГ).

Женщина, известно, хорошо смотрится также в составе группы поддержки, а ее агитация звучит куда убедительнее. Дотошная, грамотная женщина незаменима в составе избирательной комиссии. Что ж, женское движение в Беларуси делает первые шаги, и на первых порах опереться на надежную мужскую руку не помешает. Главное — не ошибиться в выборе этой руки.

# За гуманизм, свободу и процветание

## ПРОГРАММА ГРАЖДАНСКОЙ ПАРТИИ

Принята учредительным съездом партии 17 декабря 1994 года

## 1. основополагающие ценности

1.1. Наука не знает того идеала, той главной ценности, во имя которой следует подчинить жизнь всего общества. Каждый человек или группа вправе реализовать свои представления о счастье, будь то служение своему Богу, нации, Родине, семье, увлечение творчеством, воспитание детей, достижение личного успеха и т.д. Но никто не вправе навязывать свои идеалы и образ жизни другим, ограничивать их свободу выбора, если они не нарушают при этом законы и мораль общества.

Мы против тоталитаризма, подчиняющего жизнь общества во имя осуществления какой-либо одной идеи, и опасаемся тех, кто хочет и "знает" как осчастливить других.

1.2. Для нас демократия — это право народа сменить тех, кому он делегировал исполнительную и законодательную власть. Для нас демократия — это не только равенство всех перед законом. Это, кроме того, уважение ценностей и идеалов всех групп населения, даже если они не совпадают с нашими, уважение прав меньшинств и отдельных граждан.

Институты демократии утвердятся при условии, что свобода личности будет сочетаться с ответственностью за свои действия. Эта ответственность воспитывается рыночными отношениями. Поэтому путь к зрелой демократии лежит через рыночную экономику, через экономическую демократию.

1.3. Приоритет прав личности над правами нации и государства. Главное внимание — защите прав

личности и ее собственности.

1.4. Гражданское общество — саморегулирующаяся система свободных объединений людей. Оно противопоставит проявлениям государственной власти и защищает права личности от подавления их государством.

Мы рассматриваем конкурентную рыночную экономику как саморегулятор хозяйственной деятельности общества, действующий намного эффективнее государственного регулирования. Для нас рыночная экономика — не только условие выхода из экономического кризиса, но и первоочередное условие развития гражданского общества.

1.5. Государственный суверенитет Беларуси. Только в независимой Беларуси может быть реализована наша программа.

1.6. Строительство белорусского государства на принципах гражданства.

1.7. Частная собственность — главный гарант индивидуальных свобод человека. Общество, основу которого составляют частные собственники, не заинтересовано в социальных потрясениях, революциях, хаосе и анархии.

1.8. Непреходящее значение семьи как первоосновы в сохранении и приумножении собственности и в формировании духовного и нравственного мира человека. Бережное отношение к традициям и обычаям, являющимся элементами стабильности и преемственности в гражданском обществе.

Равные возможности для каждого члена общества в реализации своих способностей. (Продолжение на 19-й странице).



Валютное обозрение: январь

## Последний месяц стабилизации

За январь курс доллара на МВБ вырос всего на 10%, курс немецкой марки — на 10,7%, курс российского рубля снизился на 2,8%. Однако надеждам на стабилизацию не суждено сбыться.

Как известно, из валют, котируемых на МВБ, только доллар и российский рубль имеют самостоятельное значение. Немецкая марка следует за долларом, время от времени позволяя себе выходы в ту или иную сторону относительно курса USD/DM на Лондонской бирже. Украинский карбованец следует за RUR, пародируя взаимоотношения твердых валют.

Что же было в январе с главными валютами: USD и RUR? В первую неделю месяца они быстро набирали темп. Доллар поднялся на 10,1% и достиг цифры 11.670, оказавшись волшебной, рубль, несмотря на падение его в Москве, вырос на 4,2% и добрался до 3,00.

Но после 9-10 января наступили три недели затишья. Доллар колебался в пределах 11.700-11.740, а в конце января — начале февраля снизился до 11.670. Российский рубль неделю постоял на уровне 3,00, затем съехал до 2,95-2,90, затем (с 23 января) до 2,87 и к концу месяца успокоился на 2,80.

С 10 по 27 января объем торгов по USD стабилизировался на уровне 23-24 млн. в неделю, а предложение то и дело превышало спрос. Этим воспользовался Нацбанк, заметив пополнившийся свои валютные запасы. Правда, по некоторым сведениям, все эти накопления уже ушли, причем внебиржевым путем (вероятно, на покрытие части бюджетных нужд или нефтегазовых долгов).

И только в начале февраля ситуация изменилась. За последние недели объем торгов по USD вырос до 26-28 млн. в неделю (в начале января было 28 млн. при быстром росте курса). А главное — резко вырос объем торгов по RUR. За "пограничную" январско-февральскую неделю он составил 47 млрд. против 32 млрд. неделю тому назад. Рост почти в

1,5 раза!

Особенно впечатляют объемы торгов, начиная с 1 февраля: 32 млрд. RUR всего за три дня. Причем разница между спросом и предложением достигла 4,8-5,7 млрд. RUR, и отнюдь не в пользу предложения. Не зря российский рубль 3 февраля подорожал на, казалось бы, почти незаметные 2 копейки.

В чем причина неизбежного в самые ближайшие дни роста курса? Во-первых, на торги в полном объеме вышел "Белтрансгаз", чтобы оплатить поступающие из России энергоносители. Во-вторых, стало очевидно, что инфляция в январе не только не успокоилась, но намного превзошла декабрьский уровень (ожидается 40-45% против декабрьских 31,3%). В-третьих, расчеты предприятий с бюджетом благополучно завершены — теперь фирмам нужна валюта для продолжения внешнеэкономической деятельности. В-четвертых, высокие ставки по депозитам (32% в месяц), принудительно введенные Нацбанком для коммерческих банков, пока не находят адекватного выражения в кредитах — их под сверхвысокие проценты "здоровые частники" не берут (о госпредприятиях разговор особый — они берут кредиты под любые проценты, вот только отдать не могут...). В результате в банках скапливаются огромные рублевые запасы, которые невозможно использовать с прибылью. Куда двинуть эти деньги, если не на валютный рынок?

Теперь все зависит от Нацбанка. Как только он истощит свои возможности влиять на исход торгов — курс USD взметнется не менее чем до 12.300-12.800. И это только начало!

Александр БУРДА.

## Итоги торгов МВБ в январе

Дата	USD				DM				RUR			
	Курс	Оборот (млн.)	Спрос (млн.)	Предлож. (млн.)	Курс	Оборот (млн.)	Спрос (млн.)	Предлож. (млн.)	Курс	Оборот (млн.)	Спрос (млн.)	Предлож. (млн.)
2.01.	10.600	8.322	8.756	8.310	6.980	0.827	0.882	0.824	2.88	6.523	5.427	6.618
3.01.	10.700	3.377	5.435	1.068	7.050	0.271	0.912	0.271	2.93	9.915	9.915	7.610
4.01.	10.800	5.534	7.557	3.300	7.080	0.458	0.786	0.458	2.95	14.750	14.749	7.327
5.01.	11.130	6.456	6.568	3.105	7.080	0.729	1.014	0.723	2.95	6.014	6.015	6.014
6.01.	11.220	4.391	4.825	4.348	7.100	0.719	0.770	0.660	3.00	11.350	11.340	4.611
9.01.	11.670	3.771	5.847	2.355	7.270	1.059	1.212	1.050	3.00	5.495	4.712	5.495
10.01.	11.720	4.641	5.432	4.234	7.600	0.706	0.913	0.687	3.00	6.358	3.158	6.590
11.01.	11.720	5.514	5.694	5.446	7.600	0.689	0.945	0.677	3.00	4.571	3.826	4.597
12.01.	11.720	5.941	6.315	5.931	7.600	1.074	1.178	1.058	3.00	3.532	3.890	3.532
13.01.	11.720	4.344	4.573	4.248	7.600	0.615	0.822	0.615	3.00	4.194	2.865	4.194
16.01.	11.700	4.885	3.868	5.344	7.740	0.640	0.780	0.497	2.98	7.296	4.146	7.175
17.01.	11.700	4.369	4.323	4.083	7.540	1.298	0.354	1.308	2.95	5.961	1.273	6.143
18.01.	11.740	3.382	4.300	2.547	7.570	1.101	1.216	1.095	2.95	6.748	2.863	6.748
19.01.	11.740	5.484	5.181	4.884	7.570	1.104	1.538	1.385	2.95	5.923	5.077	5.926
20.01.	11.740	4.776	5.104	4.713	7.570	0.772	1.037	0.759	2.90	8.610	2.967	8.611
23.01.	11.740	4.622	4.764	4.538	7.590	0.693	0.749	0.625	2.87	3.672	7.730	3.672
24.01.	11.740	5.982	6.059	5.921	7.610	1.331	1.418	1.292	2.87	8.351	8.274	8.351
25.01.	11.740	4.816	4.993	4.815	7.610	1.162	1.317	1.146	2.87	8.793	8.774	8.793
26.01.	11.740	3.707	3.807	3.705	7.620	0.965	0.991	0.965	2.87	5.219	3.250	5.219
27.01.	11.690	8.687	5.735	8.835	7.620	1.048	0.338	1.048	2.80	6.112	2.629	6.173
30.01.	11.670	5.134	4.333	5.159	7.730	1.262	1.265	0.566	2.80	7.624	7.624	7.268
31.01.	11.670	6.916	7.003	6.752	7.730	1.018	1.177	0.972	2.80	7.728	7.357	7.577
1.02.	11.670	3.521	3.521	3.371	7.730	1.566	1.566	0.996	2.80	12.290	12.290	11.046
2.02.	11.670	4.361	4.363	4.549	7.820	1.372	1.372	0.315	2.80	9.805	9.805	5.042
3.02.	11.670	6.203	6.183	5.873	7.655	0.591	0.328	1.184	2.82	9.779	9.799	4.083

## Храните деньги в любом банке. Но не долго

Вклады

## Рублевые депозиты

В январе практически все банки, выполняя требование НБ, повысили ставки по срочным депозитам до 32% в месяц (384% годовых без учета сложных процентов). Только "Комплекс" (Минск) и брестские филиалы Беларусбанка, судя по таблице, позволяя себе игнорировать предписание Нацбанка и держа ставки на уровне соответственно 320-340% и 280% годовых.

Для сведения: НБ намерен применить к таким банкам штрафные санкции, так что в самое ближайшее время ситуация для их вкладчиков может улучшиться.

Некоторые областные отделения БелАПБ, БелПСБ, БелВЭБ даже дают

410-420% годовых по срочным вкладам на 1 месяц, то есть до 35% в месяц. Это неудивительно: банки отчаянно нуждаются в депозитах, так как то и дело оказываются за "красной чертой" дебетового сальдо. Интересно только, сумеют ли полугосударственные гиганты "отбить" эти деньги, то есть получить хоть какую-то прибыль? Как известно, кредиты под 40-42% в месяц на "ура" отнюдь не идут... Если политика Нацбанка не изменится, уже к концу первого квартала у банков возможны большие трудности, вплоть до банкротства наиболее неповоротливых, а затем этот процесс угрожает стать массовым.

Что касается граждан, то рублевые депозиты до 20 февраля, когда НБ может поменять ставку, бу-

дут чрезвычайно выгодны (намного выгоднее валютных). Надолго ли? Во всяком случае, их доходность при вкладах на срок больше 1 месяца резко падает (из-за потери сложных процентов), да и надежность снижается из-за все более тяжелого положения банков.

Отсюда вывод: храните деньги на депозитах сроком 1 месяц. И каждый месяц снова вкладывайте их (реинвестируйте) на тот же срок. Но будьте бдительны — либо проценты уменьшатся, либо (возможно, уже к апрелю) банки начнут лопаться.

## Валютные депозиты

За месяц проценты и условия вкладов практически не изменились. Ре-

альная же доходность явно упала из-за приостановки курса доллара (в январе он вырос лишь на 10%). Так что держать сбережения в валюте, а валюту — на депозитах рекомендуем только тем, кто рассчитывает на рост СКВ в феврале: хотя бы на 25-30%. А в этом, между прочим, нет ничего невозможного.

Кстати, по данным ряда банков, типичный валютный вкладчик имеет возраст 30-35 лет и приносит в банк 1.500 USD. Не столь крутые кладут обычно около 300 USD и не более чем на 1 месяц (затем реинвестируют или меняют банк).

Александр БУРДА.

## Процентные ставки по валютным депозитам для физических лиц

На 02.02.95	Минимальная сумма, USD	Процентные ставки		
		1 мес.	2 мес.	3 мес.
Минск:				
Приорбанк	300	—	—	16
Комплексбанк	500-1.000	10	11	14
	1.001-4.500	12	13	18
	более 4.500	13	14	20
"Олимп"	500-1.000	6	10	13
	1.000-4.000	—	—	15
	более 4.000	—	—	16
Белбизнесбанк	500-1.000	8	—	10
	1.000-5.000	10	—	12
	более 5.000	12	—	15
Беларусбанк	300-1.000	—	—	14
	1.000-5.000	—	—	16
	более 5.000	—	—	17
"Дукат"	300-1.000	11	12	15
	1.000-5.000	13	14	17
	более 5.000	14	15	18
"Поиск"	300	—	—	15
Сбербанк	любая	до востребования, 4%		
Гомель:				
Беларусбанк	до 1.000	—	13	14
	более 1.000	—	14	15
"Поиск"	100	—	—	15
Белвнешэкономбанк	100-3.000	12	12	12
	более 3.000	14	14	14
Белбизнесбанк	500-1.000	8	10	—
	1.001-5.000	10	12	—
	более 5.000	12	15	—
Брест:				
Беларусбанк, ф-л 10	500-5.000	—	—	15
	более 5.000	—	—	20
Вестбанк	500	—	—	10
Белвнешэкономбанк	100-3.000	12	12	12
	более 3.000	14	14	14
Комплексбанк	200-1.000	—	—	11
	1.001-5.000	—	—	15
	более 5.000	—	—	16
Витебск:				
Беларусбанк	300-1.000	—	—	14
	1.001-5.000	—	—	16
	более 5.000	—	—	17
Комплексбанк	100-3.000	15	—	20
	более 3.000	16	—	24
Виткомбанк	500	до востребования, 18%		
"Поиск"	100	—	—	15
Приорбанк	500	—	—	8

## Процентные ставки по рублевым депозитам для физических лиц

На 02.02.95	Минимальная сумма, тыс. руб.	Процентные ставки		
		1 мес.	2 мес.	3 мес.
<b>Минск:</b>				
Сбербанк	50	384	384	384
	любая	до востребования, 240%		
"Дукат"	100	до востребования, 300%		
"Белалтия"	100	385	395	405
"Олимп"	100	384	384	384
"Северо-Запад"	100	384	384	410
Комплексбанк	100-500	320	340	
	более 500	340	350	
Беларусбанк	300	385		
"Поиск"	300	до востребования, 300%		
РРБ	500	384	384	384
<b>Витебск:</b>				
Беларусбанк	30*	385	390	395
Виткомбанк	50	384	—	390
Профбанк	100	384	—	390
"Дукат"	100	—	—	384
Комплексбанк	100	350	—	—
Вит. район отдел БАПБ		420	—	432
<b>Брест:</b>				
Беларусбанк, ф-л 10	10	280	315	345
Белвнешэкономбанк	100	410	410	410
Брестпрофбанк	150	385	—	390
Беларусбанк, ф-л 29	300*	280	315	345
Бресткомбанк	—	390	395	400
"Северо-Запад"	—	390	395	400
Вестбанк	—	—	410	410
БПСБ	—	410	—	420
КБ "Сож"	—	390	—	410
<b>Гомель:</b>				
"Дукат"	30	до востребования, 240%		
"Поиск"	50	до востребования, 300%		
БПСБ	100	—	—	384
Белбизнесбанк	100	385	385	385
Белвнешэкономбанк	300	385	385	385
Беларусбанк	—	—	430	480

\* минимальная сумма на срок 2, 3 мес. — 50 тыс. руб.

\* минимальная сумма на срок 2, 3 мес. — 50 тыс. руб.

## Состояние финансового рынка республики Беларусь

На 03.02	Курс НБ РБ	Итоги торгов на МВБ	Курс обмена нал. валюты в КБ		Внебанковский рынок	
			покупка	продажа	покупка	продажа
DM	7.678,64	7.655 (-0,90%)	7.240 (-0,35%)	7.590 (-0,10%)	—	—
RUR	2.80	2.82 (+0,71%)	2.51 (+3,29%)	2.80 (-3,45%)	2.78 (-0,36%)	2.90 (-1,03%)
KRB	0.092	0.089 (+1,13%)	—	—	0.087 (+2,45%)	0.095 (0%)

\* для СКВ указан средний курс покупки / продажи наличной валюты за безналичный расчет; для мягких валют — средний курс диллинговых операций у финансовых компаний.

Служба информации ассоциации R O N A S. Тел.: Минск — (0172) 311-097, 311-023, факс: 328-715, E-mail: alex@ron.belpak.minsk.by; Гомель — (0232) 535-853; Витебск — (0212) 369-891; Брест — (01622) 64-797.

## Еще одна декларация чистой воды

Прецедент

Председатель Конституционного суда В. Тихина пополнил ряды белорусских политиков, обнародовавших в печати размеры и источники получаемых ими доходов.

Как следует из этого документа, среднемесячный доход подателя декларации в 1994 году, получаемый в виде заработной платы за основную работу и научно-педагогическую деятельность по совместительству, составлял 406,9 тыс. руб., что примерно в 4,5 раза превышает среднемесячную заработную плату занятых в народном хозяйстве, которая, по оценкам Министата, равнялась 89 тыс. руб.

На первый взгляд, просчитанные "до копейки" и заверенные гербовой печатью суммы свидетельствуют только об одном: Председатель КС если и

не бедствует, то уж точно не процветает. Впрочем, как и все простые люди. Однако В. Тихина человек "не простой". Как один из высших государственных чинов он принимает решения, в которых заинтересованы все существующие сегодня политические фигуры и силы. Не подвергая сомнению человеческие качества его и других "иерархов", также отметим, что более чем скромные доходы отнюдь не укрепляют волю к бескорыстному служению общему благу.

У всех в памяти застойные годы, так что за примером да-

леко ходить не надо. Вообще трудно избежать греха морализаторства, когда оно становится инструментом текущей политики. Когда заявления о коррупции, прежде чем попасть к прокурору, обсуждаются на собраниях заинтересованных сторон. Когда глава государства, обвиняя парламентариев в корыстолюбии, пробует решать проблемы на уровне социальных инстинктов.

Парламентарии безусловно заслуживают упреков. В том числе и по причине, мягко говоря, личной нескромности многих из них. Но в гораздо большей степени за политическую непоследовательность, неадекватность, если угодно, за отсутствие государственной мудрости. Они проявились



Негосударственные  
пенсионные фонды:Чего ждуть  
от российских  
миссионеров

## Благие намерения

**Аукционная форма распределения централизованных кредитов получила, похоже, довольно широкое распространение. Данные за первые четыре недели года свидетельствуют о достаточно большом интересе к ним со стороны коммерческих банков. Правда, этот интерес явился в начале года скорее вынужденным, нежели как средство для получения высоких доходов.**

Так получилось, что в начале года большинство коммерческих банков, включая таких финансовых "китов" как Белпромстройбанк, Белвнешэкономбанк, Приорбанк, Белбизнесбанк, оказались у опасной черты дебетового сальдо на корсчетах в ЦММР и соответствующих штрафных санкций со стороны Нацбанка. Причин этому много, но основными можно считать, во-первых, беспрецедентную затоваренность промышленных предприятий малолитражной продукцией и фактическим выведением огромных денежных сумм из производственного оборота, а также связанную с этим невозможность своевременного погашения кредитов. Во-вторых, задержку с перечислением бюджетных средств на содержание соответствующих непроизводственных сфер, деньги которых должны были, по расчетам банкиров, помочь им "обернуться" с платежами.

Повышенный спрос на кредитные ресурсы Нацбанка привел к резкому росту процентных ставок на них. Если в начале января кредитные ресурсы сроком на 1-3 дня можно было приобрести под 271-281% годовых, то 26 янва-

ря (рекордный показатель) их цена достигла отметки 545%. То есть более чем двукратный рост за 20 дней.

Несколько менее резвыми темпами росли ставки по кредитным ресурсам сроком на 6-7 дней — с 310% в начале месяца до 480-500% во второй половине января. И примерно на одном уровне застыли ставки по кредитам сроком на 14-17 и 30-32 дня, пройдя путь от 326% в начале месяца до 490-515% в конце.

Общая сумма проданных за четыре недели ресурсов составила немногим более 97 млрд. рублей, что с избытком превышает плановые суммы на эти цели, предусмотренные Нацбанком. И, судя по всему, спрос на них остается стабильно высоким.

Успешная торговля централизованными ресурсами по столь высоким ставкам ставит, между тем, ряд вопросов, одно из которых — это возможность предоставления льготного кредитования, будут вынуждены уже без всяких уговоров со стороны Национального банка поднимать ставки по предоставляемым кредитам примерно до этого же уровня плюс

собственная маржа. Ориентировочно, ставка по кредитам коммерческих банков должна вырасти до уровня 500-550%. Ни о каком долгосрочном кредитовании в таких условиях не может быть и речи, а, следовательно, блокируется любое инвестирование за счет привлечения средств на цели технологического обновления производства.

Одновременно с высокими ставками по депозитам, это привлекает значительные рублевые средства в банковскую систему, но препятствует их производительному использованию. Уход части рублевых сумм с валютного рынка способствует прекращению падения белорусского рубля, но формирует угрожающий рублевый "навес" над относительно стабильным курсом, который по своим последствиям может привести к "черному вторнику" в белорусском варианте.

Объективно удорожание кредитов должно было бы привести к приостановлению инфляции. Но, учитывая негибкость государственного сектора в экономике, а он у нас, как известно, является чуть ли не единственным, можно предположить, что результат будет почти обратным. Госпредприятия будут не задумываясь продолжать брать кредиты, перегонять их в сырье и заработную плату, продолжая заполнять склады никому не нужной продукцией. На фоне их спроса на кредиты, дорогие ссуды придется брать и вполне конкурентоспособным предприятиям, которые в такой ситуа-

ции имеют все шансы перейти в разряд убыточных. Иначе говоря, высокие процентные ставки по централизованным кредитным ресурсам вполне законно "перетекут" в цены и тем самым еще больше раскрутят инфляционный маховик.

Избежать подобного развития событий можно было бы при условии запуска механизма банкротства госпредприятий с последующей их продажей на аукционах. Но, поскольку нынешнее белорусское руководство даже думать об этом, то, вероятно, всего, наживет себе неприятности руководство Национального банка. Под тем простым предлогом, что, дескать, не нужны нам рыночные рычаги воздействия на экономику — мы еще не доросли до них. Ожидаемый рост цен в январе на уровне 30-35% — как нельзя кстати для противников рыночной экономики.

Не исключено, что Национальный банк вынужден отказаться от намерения иметь положительную ставку процента, а, следовательно, расстаться с планами привлечения сбережений населения и частных предпринимателей для будущего инвестирования экономики. В этом случае сценарий развития событий станет до боли знакомым. Привычный рост цен по 30-40% в месяц, адекватное ему падение курса белорусского рубля, новая волна долларизации экономики и полное отсутствие перспектив.

Валерий  
БЕЛИЦКИЙ.

## Потребительский рынок

## Не ловите челнока, не ловите

**Периодически из верхних эшелонов власти раздаются клич: "Все на борьбу с вывозом товаров!", — и вооруженные люди, как когда-то в гражданскую, начинают ссаживать мешочников (а по нынешнему "челноков") с поездов.**

Однако запала хватает ненадолго, ибо еще никто запретами не отменил действие экономических интересов, тем более, что человек с ружьем — тоже человек.

Реальные причины вывоза продовольствия и других товаров из Беларуси в Россию и другие государства связаны с проводимой руководством республики политикой низких цен и доходов, движением и соотношением курсов белорусского рубля и других валют.

Прежде всего сравним фактический и реальный курсы белорусского и российского рублей. При этом реальный курс можно определить на основе так называемого показателя паритета покупательной способности (ППС). В международной практике ППС различных валют представляет собой количество денежных единиц одной страны, необходимое для покупки определенного набора товаров, который можно приобрести за одну денежную единицу другой страны. Упрощенно его можно рассчитать как соотношение стоимостей согласованной "корзинки" продовольственных и непродовольственных товаров в сравниваемых странах. В расчете ППС белорусского рубля по отношению к российскому, например, использовалось 97 наиболее важных для населения товаров. К примеру, в декабре прошлого года курс белорусского рубля по отношению к российскому, рассчитанный на основе ППС, составил 1,54, в то время как фактический средний рыночный курс — 3.

Такое соотношение свидетельствует о явно заниженном рыночном курсе белорусского рубля относительно его покупательной способности. Однако, следует заметить, что, начиная с августа, который запомнился очередным отпуском цен,

наметилась тенденция их сближения.

На основе данных о курсах валют можно определить национальный уровень цен (НУЦ) в разных странах. В международных сопоставлениях НУЦ — это отношение стоимости "корзинки" важнейших товаров в одной стране к ее стоимости в другой стране (ППС) при условии, что цены в обеих странах выражаются в одной валюте и для перевода валюты используется официальный (или рыночный) обменный курс. НУЦ представляет собой простую концепцию, хорошо понятную коммерсантам, "челнокам", туристам, часто называемым страной, которые они посещают, дорогими (высокий НУЦ) или недорогими (низкий НУЦ). Международная практика подтверждает, что НУЦ соответствует уровню общего экономического развития стран и доходов населения. Национальный уровень цен, согласно этой концепции, в Республике Беларусь относительно России составлял на декабрь прошлого года 51% (1,54/3 x 100). В то же время средняя зарплата в республике соответствовала 25% этого показателя в России. Такой разрыв между уровнями цен и доходов сам по себе способствует развалу потребительского рынка, поскольку низкие цены и еще более низкая покупательная способность населения стимулируют вывоз товаров отечественного производства за пределы республики.

Положение на потребительском рынке усугубляется динамичным движением курсов валют, которые определяют ситуацию с экспортно-импортными операциями в пользу первых. Действительно, высокие темпы обесценения белорусского рубля (до 30% в месяц) делают эк-

спортные сделки относительно выгодными, а что экспортировать — всегда найдется. Продемонстрируем это на простом примере. Вывоза продукцию в Россию, скажем на 154 белорусских рубля, мы продаем ее там за 100 российских рублей (исходя из ППС), которые, привезя обратно в республику, обмениваем по действующему курсу на белорусские рубли и получаем доход (без учета транспортных затрат) в 146 рублей (100 x 3 - 154). Выгода очевидна.

Импортные сделки, наоборот, становятся менее привлекательными. Стремительное падение курса белорусского рубля требует значительного увеличения рублевого эквивалента цены с тем, чтобы возместить затраты импортера. Однако низкая покупательная способность населения не позволяет в полной мере отразить меняющийся курс рубля в розничной цене и не стимулирует приток товаров. В результате ситуация на валютном рынке и во внешнеторговом обороте тоже работает не в пользу насыщения рынка.

Таким образом, для решения проблемы формирования и развития потребительского рынка одним из важнейших условий становятся переориентация на политику высоких цен и доходов, стабилизация национальной валюты, стимулирование экспорта. Здоровая конкуренция со стороны импортеров подтолкнет отечественных производителей к снижению затрат. Повышение заработной платы вынудит их деструктурировать себестоимость продукции в сторону уменьшения доли материальных затрат и увеличения доли зарплат. Одновременно рост доходов отразится на деловой и покупательской активности населения, оживит рынок.

Ирина ПОЛЕЩУК,  
доцент кафедры  
маркетинга БГЭУ,  
телефон: 49-91-73.

спортные сделки относительно выгодными, а что экспортировать — всегда найдется. Продемонстрируем это на простом примере. Вывоза продукцию в Россию, скажем на 154 белорусских рубля, мы продаем ее там за 100 российских рублей (исходя из ППС), которые, привезя обратно в республику, обмениваем по действующему курсу на белорусские рубли и получаем доход (без учета транспортных затрат) в 146 рублей (100 x 3 - 154). Выгода очевидна.

Импортные сделки, наоборот, становятся менее привлекательными. Стремительное падение курса белорусского рубля требует значительного увеличения рублевого эквивалента цены с тем, чтобы возместить затраты импортера. Однако низкая покупательная способность населения не позволяет в полной мере отразить меняющийся курс рубля в розничной цене и не стимулирует приток товаров. В результате ситуация на валютном рынке и во внешнеторговом обороте тоже работает не в пользу насыщения рынка.

Таким образом, для решения проблемы формирования и развития потребительского рынка одним из важнейших условий становятся переориентация на политику высоких цен и доходов, стабилизация национальной валюты, стимулирование экспорта. Здоровая конкуренция со стороны импортеров подтолкнет отечественных производителей к снижению затрат. Повышение заработной платы вынудит их деструктурировать себестоимость продукции в сторону уменьшения доли материальных затрат и увеличения доли зарплат. Одновременно рост доходов отразится на деловой и покупательской активности населения, оживит рынок.

Необходимо сказать, что в 1992 году мир находился в определенной эйфории от результатов пенсионной реформы в Чили, что и позволило широко пропагандировать ее принципы. В мае 1981 года чилийское правительство пошло на радикальный шаг, передав государственную пенсионную систему в руки десятка частных пенсионных фондов, а к марту 1991 года объем их средств достиг 9 млрд. USD. По сути НПФ получили государственный заказ, поскольку все работающие по найму граждане обязаны были уплачивать в тот или иной частный пенсионный фонд страховые взносы в размере 10% заработка. После вычета комиссионных, идущих на административные расходы, взносы зачислялись на лицевой счет и инвестировались. Таким образом, сегодня около 50% активов пенсионных фондов размещено в ценных бумагах государства. Такая система подкреплена правовой базой и строго регламентируется. Контролируется также соблюдение

обязательств перед клиентами.

Взяв за основу этот опыт, указ Президента РФ предусматривал его закрепление законодательными актами в трехмесячный срок. Спустя два года остается лишь констатировать что не сделано. Не приняты законы о НПФ, о компаниях по управлению активами, о межведомственной комиссии по оценке рисков инвестиций, постановление о минимальном уровне рентабельности, не разработан примерный договор между НПФ и страхователем.

Фактически идея негосударственного пенсионного обеспечения выхолащена. Единственно действующим положением данного указа осталась 2 статья, предусматривающая, что все вопросы по размеру, условиям и порядку внесения взносов, а также осуществлению выплат остаются на усмотрение самих фондов. Чем они и пользуются до сих пор, создавая почву для злоупотреблений. Злоупотребления затрагивают:

а) сферу услуг: досрочные выплаты пенсий происходят задолго до наступления пенсионного возраста; НПФ выступают доверительными собственниками квартир, принимают необоснованные обязательства;

б) инвестирование: инспекция НПФ не контролирует размещение пенсионных активов, поскольку НПФ, согласно закону, делают это не самостоятельно, а через банки и финансовые компании;

в) государственный контроль: строгий порядок, существующий, к примеру, в страховых организациях (нормативы, отчетность, предписания, меры воздействия), заменен анкетами и рекомендациями присылать для экспертизы свои документы;

Кроме того, из зарегистрированных в Министерстве социальной защиты почти 600 организаций НПФ, только 30% начали работать. Указ же № 1233 "О защите интересов инвесторов" поставил НПФ фактически вне закона, ибо право привлечения денежных средств было предоставлено юридическим лицам, имеющим соответствующую лицензию для банков, кредитных учреждений, страховщиков и инвестиционных институтов. Ни к одной из перечисленных категорий НПФ не причислили. Как же в этих условиях работать, если работать честно не позволяло?

В октябре 1994 года в Государственной Думе состоялись парламентские слушания о роли и месте негосударственных пенсионных фондов в пенсионном обеспечении граждан. Хотя окончательное решение по этому вопросу не принято, видимо, парламентарии обескуражены некоторыми негативными тенденциями развития НПФ в течение последнего года. Недаром многие специалисты стали сейчас пропагандировать идею прикращения НПФ к более развитой и целостной системе страховых организаций, подчиненных Росстрахнадзору. Пресса критикует навязанную чилийскую систему пенсионного обеспечения, а на ее фоне отмечают преимущества западно-европейского варианта страхования дополнительной пенсии.

Во всех развитых странах регулирование страховых фирм и НПФ доверено одному ведомству. Кроме того, одни страховые компании специализируются на предоставлении услуг дополнительной пенсии, другие — нет. А для того, чтобы фирма имела право заниматься пенсионным страхованием, государство обязано требовать выполнения ряда правил, получения особой лицензии.

Предоставленный выше анализ позволяет по-другому взглянуть на возможность появления в ближайшее время на белорусском рынке российских негосударственных пенсионных фондов. Нельзя забывать, что НПФ создаются и распадаются, а пенсионное страхование рассчитано на всю жизнь клиента. Вот почему не хотелось бы видеть Указ "О защите прав инвесторов" только в исполнении Президента Беларуси.

Сергей ПЫЖ,  
Белорусский народный  
страховой пенсионный фонд.







**СУММИТ СИСТЕМС COLLECTION**

## КОМПЬЮТЕРЫ САММИТ СИСТЕМС

Лучшие компьютерные технологии в сочетании с 4-мя уровнями контроля качества, профессиональным подбором инженеров и опытом пяти лет работы на компьютерном рынке СНГ позволяют нам удовлетворять запросы самых требовательных клиентов.

Три года гарантии на все компьютеры Саммит Системс поддержаны мощным сервисным центром в Минске и консультационной технической линией Hot Line.

**Решение любых задач на любом уровне сложности: от простейших работ по автоматизации офиса до реализации сложнейших сетевых проектов.**

**ГАРМОНИЯ КАЧЕСТВА, ТЕХНОЛОГИИ И СЕРВИСА**

САММИТ Минск: (0172) 342-772, 973-119, 973-419  
 САММИТ Hot Line: (0172) 973-323, 342-772  
 САММИТ Support BBS: (0172) 973-819

**Беломо** Белорусское оптико-механическое объединение

предлагает новейшие разработки в области оптико-электронных прицельных устройств.

### Прицел коллиматорный

**позволяет:**

- быстро и точно навестись на цель;
- вести стрельбу в условиях низкой освещенности;
- добиться высокой эффективности при скоростной стрельбе.

### Лазерный целеуказатель

- снайперская точность без напряжения внимания и зрения;
- мощное психологическое воздействие

Тел.: (0172) 635 547, 642 451, 638 556, 644 470. Факс: (0172) 643 163.

**Богат БЕЛ  
Благороден БИЗНЕС  
Безупречен БАНК**

Минск, ул. Ленина 16,  
Тел. (0172) 27-15-15

Минск, пр. Ф. Скорины 77,  
Тел. (0172) 32-38-05, 32-38-04

Минск, пр. Ф. Скорины 77,  
Тел. (0172) 32-38-05, 32-38-04

### ВЕКСЕЛЯ СРОЧНЫЕ

Срок размещения	Годовые процентные ставки			
	2-10 млн. руб.	10,1-30 млн. руб.	30,1-50 млн. руб.	свыше 50 млн. руб.
5 банк. дней	275	285	305	320
12 к. дней	320	330	340	355
20 к. дней	360	370	380	390
30 к. дней	380	385	390	400
45 к. дней	385	390	400	405
60 к. дней	390	395	405	410
90 к. дней	400	405	410	415
120 к. дней	405	410	415	420
150 к. дней	410	415	420	425
180 к. дней	415	420	425	430
270 к. дней	420	425	430	435
360 к. дней	425	430	435	440

### ВЕКСЕЛЯ ПО ПРЕДЪЯВЛЕНИИ

Срок размещения	Годовые процентные ставки			
	2-10 млн. руб.	10,1-30 млн. руб.	30,1-50 млн. руб.	свыше 50 млн. руб.
до 5 б. дней	255	270	275	280
6-12 к. дней	280	285	290	295
13-20 к. дней	320	325	330	335
21-28 к. дней	340	345	350	355
29-45 к. дней	360	365	370	375
46-60 к. дней	370	375	380	385
61-90 к. дней	380	385	390	395

**ЭФФЕКТИВНОЕ СРЕДСТВО ПЛАТЕЖА** **ВЫСОКОДОХОДНАЯ ЦЕННАЯ БУМАГА**

**Российская Финансовая Группа**

Любые операции с СКВ и мягкими валютами.

**конвертация**

RUR ↔ СКВ  
 BRB ↔ СКВ  
 KRB ↔ СКВ

**К**

- Оплата валютных контрактов.
- Оплата счетов в Туркменистане.

Тел.: (0172) 368-593.

КАЛЬКУЛЯТОРЫ, ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

**CITIZEN** 80 видов  
 8-16 разрядные с печатью и без

**КАССОВЫЕ АППАРАТЫ**  
**CASIO, ROYAL, OKA**  
 соответствующие требованиям налоговой инспекции РБ.

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, СЕРВИС, ГАРАНТИЯ.

ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ, ДИКТОФОНЫ, ПЛЕЙЕРЫ,  
 ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРЕВОДЧИКИ, СЧЕТЧИКИ БАНКОТ

**CASIO**

220050, Минск, Комсомольская, 15  
 Тел. в Минске: 768163, 768213, 768253

**ziKo**

ГОМЕЛЬ	574948
БАРАНОВИЧИ	58539
БОРИСОВ	34139
ПИНСК	24653
БРЕСТ	36569
ВИТЕБСК	360768

МОГИЛЕВ 222129  
 ГРОДНО 443489  
 ЛИДА 26842  
 МОЗЫРЬ 24420

**Да воздастся глухим и незрячим!**

MULTIMEDIA — новый виток человеческой мысли, еще одна возможность компьютерной техники, а именно:

- CD-диск (носитель видеoinформации),
- CD-ROM (устройство для воспроизведения),
- Sound Blaster — звуковая плата внутри компьютера —

составляют обыкновенное чудо — MULTIMEDIA.

Это звуковой видеомир на дисплее компьютера, это мысль, выстроенная в художественный ряд, это кино без кинокамеры, это опять что-то для и во имя человека.

Гамбург-Санкт-Петербург-Москва-Минск

**"МАС Электроник"**

Тел./факс (0172) 351-201 (пять линий). Факс: (0172) 351-200.

**Фирма "Фельтре"**  
 Официальный дистрибьютер фирмы "RHEA PROJECTS" в Беларуси

**Предлагает**  
**Итальянские автоматы "VIVA".**

**П**ри символической оплате за установку и техобслуживание, при возможности не покупать оборудование, Вы улучшите сервис для клиентов и персонала, предложив им горячие: кофе, кофе с молоком, чай с лимоном, бульон, какао-шоколад.

**В** аппарате используются пищевые концентраты Всемирно известной фирмы "NESTLE", одноразовая посуда, отсутствует необходимость слива, возможно круглосуточное использование аппарата.

Установка, техобслуживание, поставка пищевых концентратов гарантируется официальным дистрибьютером фирмы "RHEA PROJECTS" в Беларуси ООО "Фельтре".

Тел.: (0172) 768-551, Факс: (0172) 274-531.

**Издательство Красико-принт**  
**ПРЕДЛАГАЕТ:**

**Солидным фирмам и Состоятельным бизнесменам!**

ОРГАНИЗОВАТЬ ВЫПУСК ВАШЕГО СОБСТВЕННОГО ФИРМЕННОГО ЖУРНАЛА: ОТ ЕГО РЕГИСТРАЦИИ ДО ПЕЧАТИ ТИРАЖА И РЕАЛИЗАЦИИ.

тел./факс 20-26-14.

**BelComData**  
 КОМПЬЮТЕРЫ И ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

**Acer** ♦ **Lotus** Your global partner in computing

Тел./факс: (0172) 49-44-05, 49-44-07.

**цена = оптимальное решение**  
**качество**





№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	НАКОПИТЕЛИ			МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА	КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ГАРАНТИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН	
		тип / MHz	cache	установл.	байт возм.	FDD	объем	тип / видео							формат доступа
1	Компьютерный класс									под заказ	от 1600	12	МПОВТ	327139	
2		286/7 16	1	5.25"	42		VGA		39	256			БЕЛКОМ	345586	
3		286/7 20	1	5.25"	40	IDE	sVGA		39				ПРОГРАММА	328735 / 324343	
4		286/7 20	1	5.25"	40	IDE	sVGA						Организация	291228	
5	SUNRISE	286/20	1	4	100	IDE/ISA	18		+	28	512	ISA	SUNRISE	344356 / 344470	
6	ADING	386/7 SX/25	1	16	85	IDE	13	msVGA		39	256	ISA	АДИНГ	783512	
7	ADING	386/7 SX/25	1	16	85	IDE	13	sVGA		39	256	ISA	АДИНГ	783512	
8	EC1863.11	386 SX/25	2	16	170	IDE	14	VGA		39	256	ISA	МПОВТ	324583 / 313549	
9		386 SX/33	2	16	106		msVGA			39	256		ИНФОРМАТИКА	370662 / 374519	
10		386 SX/33	2	16	170		sVGA			39	256		ИНФОРМАТИКА	370662 / 374519	
11	ADING	386/7 DX/33	64	2	32	170	IDE	13		sVGA		39	256	АДИНГ	783512
12	LAND	386 DX/33	128	4	16	210	IDE/ISA	15		256			РЕСТА	784100	
13	SUNRISE	386 SX/40	1	16	3.5"	100	IDE/ISA	15		+	28	512	SUNRISE	344356 / 344470	
14	SUNRISE	386 SX/40	1	16	100	IDE/ISA	15	sVGA		+	39	512	SUNRISE	344356 / 344470	
15		386 SX/40	1	64	3.5"	120	IDE	12			28	512	SUNRISE	344356 / 344470	
16	DAINOVA	386 SX/40	1	16	5.25"	170	IDE	14			256		ДАЙНОВА	302356	
17	IT	386 SX/40	1	16	3.5"	170	IDE	15	msVGA		256		ИНФОТЕХ	236281 / 267341	
18	DAINOVA	386 SX/40	1	16	170	IDE	14			256			ДАЙНОВА	302356	
19	DAINOVA	386 SX/40	1	16	170	IDE	14	sVGA		39	256		ДАЙНОВА	302356	
20		386 SX/40	2	16	5.25"	40		VGA		39	256		БЕЛКОМ	345586	
21	American Logic	386 SX/40	2	16	107	IDE	14	sVGA		39	512	ISA	АмериканЛоджик	523312 / 525428	
22		386 SX/40	2	64	120	IDE	12	msVGA		28	512	ISA	ИнтерКомСервис	306401	
23	SUNRISE	386 SX/40	2	16	130	IDE/ISA	15	sVGA		28	512	ISA	SUNRISE	344356 / 344470	
24	UNITEC	386 SX/40	2	16	130	IDE	14	sVGA		28			ПРОГРАММА	328735 / 324343	
25	DAINOVA	386 SX/40	2	16	170	IDE	14	sVGA		39	256		ДАЙНОВА	302356	
26		386 SX/40	2	16	170	IDE	14	VGA		39	256		БЕЛКОМ	345586	
27	LAND	386 SX/40	2	16	210	IDE/ISA	15			256			РЕСТА	784100	
28	IT	386 SX/40	2	16	210	IDE	14	sVGA		28	512	ISA	ИНФОТЕХ	236281 / 267341	
29	SUNRISE	386 SX/40	2	16	260	IDE/ISA	14	sVGA		+	39	512	SUNRISE	344356 / 344470	
30	MAS	386 SX/40	4	15	420	IDE/ISA	12	sVGA			28	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
31	UNITEC	386 SX/40	4	16	3.5"	426	IDE/ISA	13	sVGA		28	1	МАС Электроник	351201 / 351200	
32	IT	386 DX/40	128	2	32	170	IDE	15		msVGA		256	МАС Электроник	351201 / 351200	
33		386 DX/40	128	4	107	IDE	14	sVGA		39	512	ISA	МАС Электроник	351201 / 351200	
34	American Logic	386 DX/40	128	4	107	IDE	14	sVGA		39	512	ISA	МАС Электроник	351201 / 351200	
35	NTT	386 DX/40	128	4	170	IDE	14	msVGA			256		МАС Электроник	351201 / 351200	
36	DAINOVA	386 DX/40	8	4	170	IDE	14			256			МАС Электроник	351201 / 351200	
37	DAINOVA	386 DX/40	128	4	170	IDE	14	sVGA		256			МАС Электроник	351201 / 351200	
38	DAINOVA	386 DX/40	8	4	170	IDE	14	sVGA		39	256		МАС Электроник	351201 / 351200	
39	DAINOVA	386 DX/40	128	4	170	IDE	14	sVGA		39	256		МАС Электроник	351201 / 351200	
40		386/7 DX/40	128	4	170	IDE	14	sVGA		28			МАС Электроник	351201 / 351200	
41		386/7 DX/40	128	4	32	170	IDE	12		+	28	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
42		386 DX/40	128	4	3.5"	210	IDE	13	sVGA		+	39	256	МАС Электроник	351201 / 351200
43		386 DX/40	128	4	210	IDE/ISA	14	sVGA		+	39	256	МАС Электроник	351201 / 351200	
44		386 DX/40	128	4	210	IDE	12	sVGA		+	39	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
45	NTT	386 DX/40	128	4	210	IDE	12	sVGA		+	39	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
46	UNITEC	386 DX/40	128	4	3.5"	210	IDE	13	sVGA		28		МАС Электроник	351201 / 351200	
47		386 DX/40	128	4	210	IDE	13	sVGA		39	256		МАС Электроник	351201 / 351200	
48		386/7 DX/40	128	4	210	IDE	13	VGA		39	256		МАС Электроник	351201 / 351200	
49	NTT	386/7 DX/40	128	4	210	IDE	13	sVGA		28	512		МАС Электроник	351201 / 351200	
50	DAINOVA	386 DX/40	8	4	250	IDE	12	sVGA		39	256		МАС Электроник	351201 / 351200	
51	DAINOVA	386 DX/40	128	4	250	IDE	12	sVGA		28	512		МАС Электроник	351201 / 351200	
52	SUNRISE	386 DX/40	128	4	260	IDE/ISA	14	sVGA		+	39	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
53	SUNRISE	386 DX/40	128	4	260	IDE/ISA	14	sVGA		+	28	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
54	NTT	386 DX/40	128	4	270	IDE/ISA	12	sVGA			28	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
55	MAS	386 DX/40	128	4	32	420	IDE/ISA	12	sVGA		28	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
56		386/7 DX/40	128	8	452			sVGA		+	28	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
57	BM2002	486 SX/25	4	32	170	IDE	14	VGA		39	512	ISA	МАС Электроник	351201 / 351200	
58	Vectra N2 4/25i	486 SX/25	opt.	96	3.5"	170	Fast-IDE	12		1	VLB		МАС Электроник	351201 / 351200	
59	OLIVETTI M4-40	486 SX/25	8	4	170	IDE	12	sVGA		+	28	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
60	LAND	486 SX/25	128	4	48	210	IDE/ISA	15			28	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
61		486 SX/25	256	4	170	IDE	14	sVGA		39	512	ISA	МАС Электроник	351201 / 351200	
62	Intel Champion	486 SX/25	4	32	3.5"	210	IDE/ISA	15			28	512	МАС Электроник	351201 / 351200	
63	CHAMPION	486 SX/25	4	32	3.5"	210	IDE	13	sVGA		28		МАС Электроник	351201 / 351200	
64	ACER	486 SX/25	8	4	36	3.5"	210	IDE	12	UNGA	+	28	1	МАС Электроник	351201 / 351200
65	Intel Champion II	486 SX/25	int.	4	32	3.5"	245	IDE/ISA	11	sVGA	+	28	1	МАС Электроник	351201 / 351200
66	Magtron Office	486 SX/25	4	128	170	IDE/ISA	11	sVGA		28	1	VLB	МАС Электроник	351201 / 351200	
67	HP Vectra VL2	486 SX/33	4	64	3.5"	210	IDE	12			512	VLB	МАС Электроник	351201 / 351200	
68	HP Vectra VL2	486 SX/33	4	64	3.5"	210	IDE	12			512	VLB	МАС Электроник	351201 / 351200	
69	OLIVETTI PCS	486 SX/33	8	4	270	IDE	12	sVGA		28			МАС Электроник	351201 / 351200	
70		486 SX/33	128	4	340	IDE	14	sVGA		39	256		МАС Электроник	351201 / 351200	
71		486 SX/33	256	4	340	IDE	14	sVGA		39	512		МАС Электроник	351201 / 351200	
72	ICS	486 SX/33	4	32	340	IDE	14	sVGA		28	512	ISA	МАС Электроник	351201 / 351200	
73	HP Vectra VL2	486 SX/33	8	4	32	420	IDE/ISA	12		sVGA		28	512	МАС Электроник	351201 / 351200
74	MAS	486 SX/33	8	4	32	420	IDE/ISA	12		sVGA		28	512	МАС Электроник	351201 / 351200
75	ACER	486 SX/33	8	4	36	3.5"	210	IDE	12	UNGA	+	28	1	МАС Электроник	351201 / 351200
76	Vectra N2 4/33s	486 SX/33	opt.	8	64	3.5"	210	Fast-IDE	12	sVGA		1	VLB	МАС Электроник	351201 / 351200
77	Vectra N2 4/33s	486 SX/													



№ п/п	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ			МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ГАРАНТИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																							
		ТИП / MHz	cache		установл.	max. возм.	FDD	объем	тип / модель	ярн.к. доступ	тип							разр. точек	плата	шина	min. акс.																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																			



Обращение акций

# Вывоз одобрен. Ввоз запрещен

**Начинает меняться ситуация с межгосударственным обращением ценных бумаг в РБ. Фактически сейчас сняты все ограничения с вывоза акций из РБ, но ввоз пока запрещен.**

Госинспекция РБ по ценным бумагам получила в конце января письмо Нацбанка РБ, в котором предлагается разрешить свободный вывоз ценных бумаг из РБ и отказаться от ввоза акций в первом полугодии 1995 года.

Таким образом, можно считать, что хотя формально вывоз ценных бумаг из РБ сейчас запрещен вследствие отсутствия квоты на вывоз, фактически он разрешен.

На текущей сессии Верховного Совета должны обсуждаться поправки к закону о ценных бумагах. В одной из поправок предполагается законодательно зафиксировать сложившуюся ситуацию. Право регулирования ввоза акций намерено сохранить за правительством и Нацбанком. Предполагается вместо квоты ввести контрольные цифры, что позволит оперативно изменять количество ввозимых акций в зависимости от ситуации. Регулирование вывоза правительством и Нацбанком должно быть отменено.

Мингосимущество уже действует в соответствии с фактическим положением — 27 января английской компании был продан крупный пакет акций минской гостиницы "Планета".

Снятие ограничений на вывоз ценных бумаг из РБ не означает отсутствие контроля и вседозволенности. Покупка долей собственности приватизируемых предприятий акционирования предприятий все равно возможна только с разрешения Мингосимущества и Госинспекции, которые обладают достаточными полномочиями для запрещения тех сделок, которые они сочтут невыгодными для РБ.

Специалисты всех ведомств, регулирующих межгосударственное обращение ценных бумаг — Госинспекция, Мингосимущества, Нацбанка — выступают за свободный вывоз ценных бумаг из РБ, так как это равнозначно привлечению инвестиций. Нельзя не согласиться с их точкой зрения.

Тем не менее, подходить к продаже акций следует осторожно.

Дело в том, что инвестиции могут осуществляться с разной выгодой, или, другими словами, стоимость привлекаемого для инвестиций капитала может быть различной. Акции могут быть реализованы на аукционах при проведении приватизации, на вторичном рынке ценных бумаг, на фондовых биржах в РБ и вне ее. Какой вариант более выгоден? Пока ответ на этот вопрос неизвестен, трудно оценивать конкретные сделки.

В прошлом номере "БР" была опубликована статья о котировке на токийской фондовой бирже акций приватизированных в бывших социалистических странах предприятий. Этот способ привлечения капиталов для стран, в которых проводятся реформы, по крайней мере, выглядит как один из наиболее выгодных.

Редакция "БР" готова предоставить свои страницы для обсуждения проблемы выгодности различных способов межгосударственного обращения ценных бумаг.

**Владимир ТАРАСОВ,**  
экономический обозреватель "БР".



## Курс снижается

**Молчание Президента по поводу приватизации и неспешное проведение аукционов сделали свое дело.**

На прошедшей неделе многие компании снизили курсы покупки и продажи чеков. Не помогло даже и объявление о чековых аукционах для СИФов и рост масштабов закупки чеков коммерческими банками.

### Котировки чеков "Имущество" на 03.02.95 (в тыс. руб.)

Название	Наличный расчет		Безналичный расчет		мин. пакет (тыс. шт.)
	покупка	продажа	покупка	продажа	
<b>Минск:</b>					
Новокомбанк	1,5/1,5**	—	дог.	дог.	5
Беларусбанк	1,25/1,5**	—	дог.	—	50
Банк "Олимп"	1,2/1,2**	—	—	2	10
Банк "Понск"	1,45**	—	1,45	2-2,1	2
"Рамос-Инвест"	1,5	—	1,6	1,85	10
"Интерфинанс"	1,3	—	1,8-1,9	дог.	2
"Финансы и Активы"	1,35	—	1,7-1,8	1,8-1,9	5
"Интерластик"	1,47	—	дог.	1,8-1,9	—
"Финек-Инвест"	1,5	—	1,65	—	—
"Альвена-Инвест"	—	—	1,7	2	1
"Аспасия"	—	—	1,6	—	500
"Николь-Инвест"	1,4*	—	—	—	—
"Джем-Инвест"	1,05	—	1,7	1,85-1,9	10
"Интерконтиненталь"	—	—	1,75-1,8	—	10
"СБК"	1,3	—	дог.	—	5
"Актив-Инвест"	1	—	—	2	200
"Освея-Инвест"	1,35	—	дог.	дог.	10
"Краско-Инвест"	1,25	—	—	—	—
"Интер-Ньюс"	1,25	—	—	—	—
"Инвест. технологии"	1,4/1,5*	—	—	—	—
ПРИФ	1,45/1,2**	—	—	—	—
<b>Гродно:</b>					
"Финком"	1,3	—	—	1,8-1,9	5
"Albarossia"	1,4*/1,4**	—	—	2,05-2,15	0,5
<b>Брест:</b>					
"Галактика"	—	—	1,15	—	—
<b>Витебск:</b>					
ПРИФ*	1,2	—	—	—	—
"Стокс-Маркет"	1,35	1,8	—	—	2
Виткомбанк	1,05	дог.	1,05	дог.	дог.
"Титан-Холдинг"	1,1	—	2	—	—
Витфонд	1,1	2	1,4	1,9	—
Комплексбанк	1,2	—	—	—	—
"Град-Инвест"	—	—	дог.	1,8	50
<b>Гомель:</b>					
"БелАСКО-Инвест"	1,1	—	1,1	1,8	10
ООО "Эгал-Инвест"	1,36	2,5	1,36**	2,5	—
ООО "Полкар-Инвест"	1,1	1,9	—	1,9	—
Белэкономинвест	1,6*	—	—	—	—
Фонд "Генеральный"	1,5	—	—	—	—
"Финансы и активы"	1,4	—	—	1,9	10
"Финансов.экспресс"	1,4	—	—	2,2	10
"Агроинвест" (г. Жлобин)	1,05*	—	—	1,75	15

\* зачисление производится на счет в Сбербанке; \*\* зачисление производится на депозитный вклад.

**Служба информации ассоциации "RONAS",**  
тел.: Минск — (0172) 311-097, Витебск — (0212) 369-891,  
Гомель — (0232) 535-853, Брест — (01622) 64-797,  
Гродно — (0152) 967-457.

Внебиржевой рынок

## Гражданам нужнее колбаса

**Завершается подписка на акции ряда новых компаний, проводимая среди населения. Заметного интереса к покупке акций не наблюдается.**

В марте завершается подписка на акции АО "Компания Рамос". По утверждению специалистов компании "Рамос-Интернешнл", большая часть подписки уже размещена, но не среди широких масс населения, а среди учредителей. Первая открытая подписка на акции даже не преследовала цель привлечения больших средств населения.

В январе должна была завершиться подписка на акции АО "Актив & Н Инк". Но она продлена, так как далеко не все акции распроданы.

### Внебиржевой рынок ценных бумаг. Котировки на 03.02.95 г.

Эмитент	Цена бумаги	Номинал	Компания	Покупка	Продажа	Объем за неделю (шт.)
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	ФД "Траст-Актив"	1.000	1.600	420
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Краско-Инвест"	800	1.150	н/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	800	2.500	н/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	100	ФД "Траст-Актив"	1.000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	1.000	—	н/н
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	ФД "Траст-Актив"	3.000	—	с/н
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	"Инвестиционные технологии"	дог.	—	н/н
АКБ "Дукат"	акции, I, II, III выпуски	1.000	"Финансы и Активы"	5.500	9.000	н/н
АКБ "Дукат"	акции, I, II, III выпуски	1.000	"Инвестиционные технологии"	дог.	—	н/н
АКБ "Бел-ПСК"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Актив"	500	2.400	с/н
АКБ "Бел-ПСК"	акции, III и IV выпуски	100	"Albarossia"	400	—	н/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1.000	"Краско-Инвест"	2.000	5.000	н/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1.000	"Аспасия"	—	7.000	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, III выпуск	1.000	"Albarossia"	—	1.000	н/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, III выпуск	1.000	"Краско-Инвест"	—	1.000	н/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, III выпуск	1.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	—	1.000	н/н
АКБ "Белорусский народный банк"	акции	1.000	"Инвестиционные технологии"	1.000	15.000	с/н
АКБ "Белорусский народный банк"	акции	1.000	ФД "Траст-Актив"	1.000	—	с/н
АКБ "Понск"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	350	2.500	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Актив"	500	1.500	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	600	2.500	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции	100	"Николь-Инвест"	600	1.500-1.700	400
СИФ "Дукат-Инвест"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Основной"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Недвижимость"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Трастовый"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Буг-Инвест"	акции	1.000	ФМ "Буг-Инвест"	—	1.000	н/н
АО "Актив & Н Инк"	акции	20.000	ФК "Ориентир-Центр"	—	20.000	н/н
АО "Минский фарфоровый завод"	акции	5.000	ФД "Траст-Актив"	3.000	—	с/н
АО "Минский лакокрасочный завод"	акции	5.000	"Рамос-Интернешнл"	5.000	—	н/н
АО "Коммунарка"	акции	10.000	ФД "Траст-Актив"	8.000	—	с/н
АО "Газопарат"	акции	5.000	ФМ "Буг-Инвест"	14.500	—	н/н
АО "Брестхлебобулочный завод"	акции	5.000	ФМ "Буг-Инвест"	7.500	—	н/н
АО "Ковры Бреста"	акции	10.000	ФМ "Буг-Инвест"	4.000	—	н/н
АО "Брестинтертранс"	акции	2.000	ФМ "Буг-Инвест"	2.500	—	н/н
АО "Компания Рамос"	акции	1.000	"Рамос-Интернешнл"	—	1.000	н/н
Бел. Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Рамос-Интернешнл"	—	300.000	н/н
Бел. Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Аспасия"	—	300.000	с/н
БФБ	акции	5.000	"Albarossia"	1.500.000	—	н/н
БФБ	акции	5.000	"Аспасия"	—	4.300.000	1
БФБ	акции, I выпуск	5.000	ФД "Траст-Актив"	2.000.000	—	с/н
Минфин РБ	ГКО, IV-й выпуск	10.000	"Albarossia"	7.090,56	7.369,36	н/н

Презентации

## Доу Джонс в Минске

**В конференц-зале выставочного комплекса "Минск-Экспо" состоялась презентация одной из крупнейших в мире компаний в области электронной информации — "Dow Jones Telerate".**

Компания Доу Джонс была основана в 1882 году в США. Наиболее широкую известность ее имя приобрело в связи с введением ею индекса Доу Джонса, характеризующего состояние на фондовом рынке США.

В 1990 г. с ней слилась компания "Telerate", и в настоящее время компания "Dow Jones Telerate" является одной из ведущих на рынке электронной информации.

Компания предоставляет информацию практически по всем регионам мира, в том числе и по рынку России.

Появление одного из мировых информационных гигантов в Беларуси весьма симптоматично — это означает, что наша республика начинает рассматриваться как потенциальный потребитель и поставщик информации.

Нашим отечественным информационным компаниям будет трудно составить конкуренцию мировым лидерам и поэтому наиболее вероятно сотрудничество. Сейчас интересы "Dow Jones Telerate" в РБ представляет НПП "Аксиома".

Новости фирм

## Информация от "Ньюс-релиз"

**По сообщению фирмы "Ньюс-релиз", информация о прекращении деятельности информационного отдела ИКФ "Финконсалт", поступившая в редакцию на прошлой неделе, не вполне соответствовала действительности.**

Согласно новым сведениям, отдел не проводил независимых от ИКФ "Финконсалт" финансовых операций и не мог нарушать финансовую дисциплину, так как не вел самостоятельной бухгалтерии.

Причина прекращения деятельности состоит в разногласиях между руководством фирмы "Финконсалт" и сотрудниками отдела.

На базе отдела создана са-

мостоятельная фирма — ООО "Ньюс-релиз", которая будет предоставлять информационные услуги в прежнем режиме.

Фондовая биржа

## Расширен состав расчетной палаты

**На состоявшемся 31 января аукционе по продаже мест членом расчетной палаты по фьючерсным торгам проданы три места.**

Расчетная палата БФБ была организована осенью прошлого года Биржевым банком, БФБ и тринадцатью другими компаниями. Ее задачей является создание гарантий выплат по фьючерсным контрактам. До конца января 1994 года число участников оставалось неизменным.

На три предложенные на аукционе места было подано 6 заявок, а в самом аукционе приняли участие 4 компании. Начальная цена была равна 1 млн. рублей. Первое место было продано за 1,7 млн. рублей, второе — за 1,9 млн. рублей и третье — за 2,1 млн. рублей.

Увеличение числа членом расчетной палаты предшествовало значительное оживление торговли фьючерсами на бирже.

Пресс-конференции

## У Минстатистики от нас секретов нет

**Министерство статистики и анализа РБ провело пресс-конференцию, посвященную подведению итогов года и изменению политики в области предоставления информации населению.**

В Минстатистики образована структура по связям со средствами массовой информации, которая и должна обеспечить открытость информации. Журналистам предложено непосредственно обращаться и к министру, и к любому специалистам министерства. Обещана доступность всех сведений, исключая информацию о конкретных субъектах хозяйствования.

Совместно с Центральным статистическим уп-

равлением Австрии Минстатистики проводит расчет реальной покупательной способности белорусского рубля через сравнение потребительских корзин жителей РБ и Австрии. Работа весьма актуальна в связи с заниженным реальным курсом рубля по отношению к доллару. Летом этого года мы сможем узнать, какой реальный уровень жизни в РБ.





## Обречены управлять парикмахерскими

**Специализированные инвестиционные фонды в течение полутора после объявления массовой приватизации по сути остаются мертвой институциональной структурой. Аккумуляторы чеков, которые, как ожидалось, взорвут рынок ценных бумаг в Беларуси, в течение всего этого времени были, по сути, от него отлучены. Лишь 22 февраля Мингосимущество РБ намеревается провести первый аукцион для СИФов по продаже акций государственной доли. Такая, по милости государства, неразворотливость на старте потенциальных профессиональных инвестиционных структур, по мнению экспертов, может слишком дорого стоить республике.**

**Корреспондент "БР" беседует с председателем правления СИФа "Стабильность" Вячеславом ЛУКАШИКОМ и директором фонда Валентином ШУХНО.**

Для справки. Среди учредителей "Стабильности" — предприятия полиграфической и бумажной промышленности, строительной индустрии Беларуси. Эти отрасли промышленности, как показывает опыт приватизации в России, по доходности входят в лидирующую десятку. Зарегистрированный капитал "Стабильности" по итогам первой подписки составил 42,8 млн. рублей. Фонд намерен привлечь деньги и чеки "Имущество" для вложения их в банковские государственные ценные бумаги и акции приватизируемых предприятий полиграфической, бумажной промышленности, в строительстве, а также на снижение коммерческого риска акционеров и повышение доходности их вложений.

**— Не исчерпан ли, на ваш взгляд, лимит времени, отведенный на становление белорусских СИФов?**

**В. Шухно.** Действительно, белорусские фонды выглядят сегодня такими же хилыми, как и белорусская приватизация. И естественно, что в этой экономической ситуации им на будущее не видится. Хотя сравнивать эти два института ни в коем случае нельзя. Хорошо известно, что российские компании выполняли банковские функции, не имея на то лицензии. СИФы же поставлены в жесточайшие рамки — для работы с чеками они обязаны иметь две лицензии от госструктур, и, кроме того, разрешенные им функции можно буквально пересчитать по пальцам.

Фондам трудно встать на ноги еще по одной причине. Депозитарные функции по операциям с ИПЧ изначально сконцентрированы в Сбербанке, однако он не в состоянии обслужить около 40 СИФов. Играет свою роль и непоследовательность государственной политики в отношении фондов. На начальном этапе предполагалось, что СИФы как субъекты, помогающие формированию фондового рынка, займут ключевое место в акционировании предприятий. Однако этого нет. Фактически сегодня любому гражданину, имеющему депозитарный счет, гораздо легче купить чеки.

**В. Лукашик.** Находясь под жестким контролем Госинспекции по ценным бумагам и Мингосимущества, СИФы оказались даже в гораздо менее выгодном положении, чем частные лица. Частные лица или скромные фирмы, за которыми, как правило, стоят очень сильные российские структуры, тихо себе работают по двухстрочному объявлению в газете "Скупаю чеки" и по сути не подотчетны контролирующим организациям.

**— И каковы могут быть последствия?**

**В. Лукашик.** Из соседнего государства к нам постепенно перекачиваются капиталы — идет тихое внедрение российского капитала на белорусский рынок. Тенденция эта усиливается. Если раньше образующиеся фонды с достаточной внушительностью российским капиталом хоть как-то маскировались, то сейчас этого никто не скрывает. Надо признать, что поведение этих компаний совершенно естественное, а возможности таковы, что ни один из национальных специнвестфондов, включая самый старейший — ПРИФ, конкурировать с ними не сможет. Кстати, менеджеры этих фондов весьма иронично относятся к инвестиционным возможностям аналогичных белорусских структур.

Еще одна проблема. Министерство приватизации наконец-то отвалилось на проведение чековых аукционов, однако до сих пор не решило вопроса выбора приоритетов. Получается, что белорусским фондам не только не созданы условия для формирования мощного капитала, но и лишены их последней возможности превратиться в мощную финансовую структуру и влиять на инвестиционную политику в республике — не отдали приоритет на чековых аукционах. В этой ситуации случится следующее:

придет иностранный инвестор и купит предприятие.

**В. Шухно.** Например, недавно правительство подписало соглашения о создании ФПГ с российским капиталом. По этому поводу можно долго рассуждать, однако если при этом не решать проблемы разгосударствления и приватизации, этот процесс будет неуправляемым.

**В. Лукашик.** Если отбросить словесную шелуху, то очевидно — идет раздел и захват собственности. А СИФы, которые по логике должны были сконцентрировать капитал и на равных участвовать в этом процессе, не только не смогли этого сделать, но и постоянно находятся в зоне риска, степень которого растет. Прежде всего, в последнее время резко снизились темпы получения чеков, а рыночная цена ИПЧ упала с 4 USD (как его оценивали в начале массовой приватизации) до 7-13 центов. Кроме того, фонды лишены возможности вкладывать чеки. В этой ситуации у учредителей возникает сомнения в перспективах фондов.

Если говорить более конкретно, то исходя из той схемы приватизации, которая проводится в республике, уже сейчас ясно, что белорусские предприятия скупят российские инвесторы. А после этого мы можем рассуждать о чем угодно, но управлять СИФы будут только парикмахерскими.

**— В этой связи вспоминаю "проороческие" слова одного профучастника рынка ценных бумаг, который говорил, что на создание СИФа в Беларуси решится разве что "смертник".**

**В. Лукашик.** Если фонд существует изолированно, не являясь одним из элементов предприятия, не исключено, что его существование окажется под угрозой. А какой у фонда может быть инструмент воздействия на ситуацию? Попытка создать ассоциацию инвестиционных фондов — это стремление найти форму для лоббирования разумного законодательства. Надо проводить приватизацию, а не имитировать реформы. ПРИФ, например, работает почти год, но у него, кроме чеков, ничего нет, а чеки ведь вкладывать куда-то надо.

**— Неужели СИФы лишили хотя какой-то возможности приращивать капитал?**

**В. Лукашик.** Согласно уставу, им фактически запрещена инвестиционная деятельность. Все, что им разрешили — это обменивать чеки на свои акции и совсем недавно — покупать и продавать пакеты чеков. Если бы процесс приватизации шел динамично, "Стабильность" покупала бы пакеты акций рентабельных предприятий и имел маржу на росте курсовой стоимости акций. Параллельно мы формировали бы стабильный пакет акций в тех отраслях, которые интересуют наших учредителей, и таким образом воздействовали бы на инвестиционную политику в этих отраслях. Была бы нормальная ситуация, и фонды бы нашли себе место.

**В. Шухно.** Но сегодня уже надо думать о том, что в следующем году заканчивается чековая приватизация и начинается денежная. Перед нашими учредителями стоит задача: либо обновить свой капитал и выстоять в конкуренции, либо со временем исчезнуть. Специнвестфонд — только один из инструментов, который мы предполагаем использовать для этой цели. Если не удастся, будем искать другие пути. Наша задача — сделать все для того, чтобы создать в республике современную полиграфическую базу.

А где мы возьмем для этого деньги — в своем ли кармане, в кармане учредителя или внешнего инвестора — жизнь покажет. На дальнейшее развитие процессов в большей степени сейчас влияет политическая ситуация.

**Татьяна МАНЕНОК.**

## Белорусские СИФы:

# Кладбище чеков?

**В Беларуси создано 37 специализированных инвестиционных фондов (СИФов), имеющих право работать с ИПЧ "Имущество", и, по прогнозам специалистов, их количество в ближайшее время может вырасти до 100. Опыт чековой приватизации в постсоциалистических странах покажет, что специнвестфонды могут стать эффективным инструментом перелива капитала мелких инвесторов в прибыльные и быстрорастущие отрасли экономики.**

По мнению экспертов, в России после окончания ваучерной приватизации чековые фонды также стали самым мощным институциональным инвестором. И если деятельность этих фондов там получит логическое развитие, они в скором времени превратятся в близкий аналог массовых инвестфондов (в США они носят название "взаимных").

В отличие от российских ЧИФов, которые имели большую свободу действий, белорусские СИФы поставлены государством в жесточайшие рамки. До недавнего времени фондам было позволено только обменивать чеки на свои акции и лишь

недавно им разрешили покупать и продавать пакеты чеков (правда, это решение не до конца согласовано с Госинспекцией по ценным бумагам).

Не вложив в создание СИФов ни копейки, государство, тем не менее, запрещает им крутиться в коммерции. Хотя, как считают специалисты, если фонд делает ставку на доход в интересах своих инвесторов, то единственным его реальным источником при отсутствии поддержки спонсоров могут быть лишь спекуляции ценными бумагами.

По мнению экспертов, установленные для СИФов жесткие правила

игры при фактической остановке приватизации привели к невиданной дестабилизации рынка чеков. За полгода массовой приватизации в Беларуси стоимость чека так и не доросла до номинала. Хотя, по оценкам специалистов Мингосимущества, каждый чек сегодня обещает инвестору стоимость не 2,5 тысячи рублей, а 30. СИФы же в нынешней экономической ситуации фактически не могут влиять на курс ИПЧ. И если в ближайшее время не начнется приватизация, то СИФы, как считают эксперты, могут превратиться в "кладбище чеков".

Наблюдатели полага-

ли, что оживление на рынке ценных бумаг произойдет в связи с началом чековых аукционов. Однако, по оценкам менеджеров специнвестфондов, в чековом аукционе 22 февраля, который Мингосимущество проводит для СИФов, смогут принять участие лишь 3-5 фондов. Согласно положению о чековом аукционе, к участию в нем допускаются лишь те фонды, которые успели зарегистрировать вторую эмиссию своих акций. Остальные вряд ли до этого срока смогут пройти процедуру, которая длится около месяца.

**Информация фондов об операциях с ИПЧ "Имущество" за 1994 год (в тыс. штук)**

Наименование СИФ	Остаток ИПЧ на начало кв-ла	Аккумулятивно ИПЧ				Остаток ИПЧ на конец кв-ла	Движение акций фонда										Остаток неразмещен. акций	Предпо- ложитель- ный выпуск акций след. кв-ла
		за IV кв.	с нач. года	с начала деят.	Выпущено акций			Размещено акций										
					за кв.		с нач. года	с начала деят.	Всего			в т. ч. за чеки						
									за кв.	с нач. года	с начала деят.	за кв.	с нач. года	с нача- ла деят.				
ПРИФ	1.848,5	4.329,5	6.178	6.178	6.178	—	45	45	—	—	—	—	—	—	—	—	13.254,9	
"Славнефть"	—	153,1	153,1	153,1	153,1	8	8	8	8	8	8	—	—	—	—	—	392	
"Витфонд"	0,9	8,2	9,1	9,1	5,3	1.500	1.500	1.500	17,4	25,9	25,9	17,4	19,3	19,3	1.474,1	—	—	
"Майский"	3,5	198,5	202	202	202	306	308	308	306	308	308	202	202	202	—	—	600	
"Недвижимость и финансы"	—	52,9	52,9	52,9	52,9	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	—	—	—	—	—	50	
"Дайнова-Инвест"	—	72,9	72,9	72,9	72,9	—	4	4	—	4	4	—	—	—	—	—	396	
"Белэкономинвест"	11,1	231,5	242,7	242,7	242,7	872	1.200	1.200	120,7	448,7	448,7	118,9	118,9	118,9	751,3	1.200	—	
"Строительные материалы"	—	—	—	—	—	—	39,4	39,4	—	39,4	39,4	—	—	—	—	—	2.000	
"Приватизация"	—	36,9	36,9	36,9	36,9	18,2	18,2	18,2	18,2	18,2	18,2	—	—	—	—	—	10.000	
"Дукат-Инвест"	—	21,4	21,4	21,4	21,4	39,4	41,4	41,4	39,4	41,4	41,4	21,4	21,4	21,4	—	—	558,6	
"Основной"	—	10,4	10,4	10,4	10,4	31,4	33	33	31,4	33	33	10,4	10,4	10,4	—	—	567	
"Сатурн-Инвест"	—	0,8	0,8	0,8	0,8	30	55,6	55,6	30	55,6	55,6	0,2	0,2	0,2	—	—	10.000	
"Буг-Инвест"	—	77,8	77,8	77,8	77,8	10	10	10	10	10	10	—	—	—	—	—	300	
"Славянский Союз"	—	27,8	27,8	27,8	27,8	40.000	40.020	40.020	27,95	47,95	47,95	27,9	27,9	27,9	39.972	—	—	
"Недвижимость"	—	7,8	7,8	7,8	7,8	—	2	2	—	2	2	—	—	—	—	—	478	
"Трастовый"	—	0,3	0,3	0,3	0,3	—	2	2	—	2	2	—	—	—	—	—	478	
"Супримэкс"	—	15,4	15,4	15,4	15,4	16.000	16.032	16.032	15,4	67,1	67,1	15,4	15,4	15,4	15.985	—	—	
"Стабильность"	—	0,4	0,4	0,4	0,4	150	154,3	154,3	1,1	5,4	5,4	0,1	0,1	0,1	148,9	—	—	
"Атлант-М-Инвест"	—	0,6	0,6	0,6	0,6	—	50	50	—	50	50	—	—	—	—	—	5.950	
"Беласко-Инвест"	—	25,9	25,9	25,9	25,9	950	1.000	1.000	29,5	79,5	79,5	25,9	25,9	25,9	920,5	—	—	
"Фин-Инвест"	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
"Осмос-Инвест"	—	—	—	—	—	—	8	8	—	8	8	—	—	—	—	—	—	
"Генеральный"	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
"Западный"	—	—	—	—	—	—	2	2	—	2	2	—	—	—	—	—	478	
"Национальный"	—	16,2	16,2	16,2	16,2	28,3	28,3	28,3	28,3	28,3	28,3	—	—	—	—	—	200	
"Интеграл-Инвест"	—	—	—	—	—	—	4	4	—	4	4	—	—	—	—	—	40	
"Народный"	—	—	—	—	—	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	—	—	—	—	—	10	
"Сигнотроник-Инвест"	—	—	—	—	—	3	3	3	3	3	3	—	—	—	—	—	300	
"Собственность народа"	—	—	—	—	—	1	1	1	1	1	1	—	—	—	—	—	1.000	
"Реформа-транс"	—	8,5	8,5	8,5	0,6	—	15,2	15,2	—	15,2	15,2	—	—	—	—	—	2.000	
Итого	1.864,0	5.296,8	7.160,9	7.160,9	7.149,1	59.947,5	60.604,6	60.604,6	687,5	1.307,9	1.307,9	439,6	441,5	441,5	59.251,8	50.252,5	—	

СИФы, зарегистрированные после 1.01.95 г. информации не представили.

## Комментарий специалиста

На 31 января 1995 года Мингосимуществом выдано 37 лицензий специализированным фондам. В их числе 2 — в Бресте, 2 — в Витебске, 2 — в Гомеле и по одному в Мозыре, Орше, Бобруйске и Могилеве. Остальные — в Минске.

По своей инвестиционной политике фонды имеют следующую направленность:

- свыше 80% планируют вкладывать чеки в акции предприятий пищевой и легкой промышленности;
  - один фонд — в предприятия нефтепереработки и нефтедобычи, один — только в предприятия строительных материалов;
  - большинство фондов планирует вкладывать чеки в предприятия торговли, общепита и других отраслей.
- Некоторые из этих фондов только начинают свою деятельность, а другие планируют третий и даже четвертый выпуски акций. Учредителями фондов являются от нескольких физических до 50 физических и юридических лиц. Первоначальный уставный капитал, по нашему мнению, не характеризует перспективы роста фон-

да. Безусловно, когда в составе учредителей есть коммерческий банк, руководству фонда работать легче. Однако не исключено и такое, что бурно стартовавшие СИФы к финишу придут далеко не первыми.

За 1994 год фондами аккумулятивно 7.161 тыс. ИПЧ, продано 12 тысяч. Выпущено 60.605 акций. Предполагаемый выпуск акций в I квартале 1995 года — 50.252 тыс. штук.

Несколько советов владельцам чеков, желающим стать акционерами СИФов.

Прежде всего, внимательно ознакомьтесь с проспектом эмиссии акций фонда.

Фонд, в который вы собираетесь вложить чеки, преследует цели, которые и вы считаете наиболее разумными и перспективными.

Безусловно, инвестиционный фонд хорош только тогда, когда в нем работают профессионалы. Постарайтесь убедиться в том, что это та команда, с которой стоит иметь дело. Некоторые из СИФов даже не могут составить отчет за квартал, ибо их сотрудники не имеют никаких экономических навыков.

Вырабатывайте собственную точку зрения. Хотя причиной вашего вступления в фонд может явиться отсутствие времени и опыта, не следует думать, что это будет продолжаться вечно.

Внимательно наблюдайте за деятельностью фонда и участвуйте в собраниях акционеров. Это даст возможность постепенно и безболезненно изучить основы бизнеса, чтобы потом самостоятельно покупать акции и продавать их на рынке ценных бумаг.

Сейчас многочисленные коммерческие структуры предлагают купить чеки "Имущество" с расчетом наличными или вложением причитающейся суммы на депозит с начислением 20-25% в месяц (250-300% годовых).

По мнению специалистов, действительная стоимость чека в десять раз выше номинала. Это станет очевидным сразу после переоценки имущества и индексации номинала чека.

**Петр НОВИК,**  
экономический советник  
управления ценных бумаг  
Мингосимущества.



# Конъюнктура и цены

## Строительные материалы, мелкооптовый оборот

Сухая ценовая сводка на тахливает на глобальные обобщения о будущем. Если судить по темпам роста цен на строительные материалы, нашим детям и внукам доведется ютиться в шалашах.

За месяц 1.000 штук керамического кирпича подорожала на 35 долларов и стоит нынче аж 85 USD, минимальная цена куб. м раствора — 14 USD. Квадратный метр самой дешевой облицовочной плит-

ки — 16 USD, а более качественной до — 23 USD. Простенький линолеум без рисунка тянет на 3,7 USD за кв. м против прежних 2,9.

Если принять во внимание, что месячная зарплата и в 30 USD для многих недостижима, то становится понятным, почему жители заведских окраин так часто с тоской вспоминают времена развитого социализма...

### Усредненные цены предложения (Минск 29.01-05.02.95 г.)

Товар	Ед. изм.	Мин. цена	Валюта
Блоки дверные филленчатые	м кв.	50	USD
Блоки оконные	м кв.	20-25	USD
Блоки перегородочные, бетон-деревянные добавки	м кв.	2,2	USD
Блоки стеновые, 20x20x40 см	шт.	0,46-0,65	USD
Блоки фундаментные, 2,4x0,6x0,3 м	шт.	7	USD
Гипс, мешки по 40 кг	кг	847	BRB
Двери филленчатые, 2,1x0,9 м, с установкой БЕЗ 55	шт.	70	USD
ДВП, 5 мм	м кв.	8.500	BRB
Доска необрезная, 25 мм	м куб.	700.000	BRB
Доска обрезная	м куб.	75	USD
ДСП шпифованная, 2,75x1,83 м, ширина 13 мм	шт.	120.000	BRB
ДСП, 2,75x1,7 м	м кв.	78.000	BRB
ДСП, 3,75x1,7 м	м кв.	1.430.000	BRB
Известь молотая, 1 сорт	т	508.339	BRB
Известь молотая, 2 сорт	т	427.590	BRB
Кирпич керамический	шт.	1.000	BRB
Кирпич строительный силикатный	шт.	476	BRB
Линолеум утепленный, без рисунка	м кв.	3,7	USD
Линолеум утепленный с рисунком под паркет	м кв.	4,2-5,5	USD
Листы асбестоцементные св40 / 150	шт.	23.010	BRB
Мез, мешки по 35 кг	кг	593	BRB
Наличники подвесные, без установки	м	2.000	BRB
Окна двойные	м кв.	33	USD
Панели гипсовые	м кв.	36	USD
Панели отделочные, 2,60x0,18 м	м кв.	9	USD
Паркет, евро стандарт, лакированный	м кв.	22	USD
Перекрышки железобетонные, 1,9 м	шт.	11.847	BRB
Плитка в ассортименте	м	1,5-3,5	USD
Плитка облицовочная напольная в ассорт.	м кв.	20-23	USD
Плитка облицовочная стандартного качества	м кв.	10-16	USD
Плитка облицовочная повышенного качества	м кв.	22-28	USD
Плиты перекрытия, 6x1,2 / 6,1,5 м с пустотами	шт.	35-47	USD
Покрывала типоразличные, стекловолоконные	м кв.	3-5	USD
Потолки подвесные минераловолоконные	м кв.	17,3-25	USD
Рамы балконные, с устан. и остекл. (без 9 USD)	м кв.	14	USD
Раствор 100	м куб.	164.000	BRB
Рубероид рубка 15-20 м	трубка	40.000-45.500	BRB
Утеплитель арбалитовый	м куб.	18,5	USD
Фанера 12 мм	м куб.	180	USD
Фурнитура дверная внутренняя отделка дверей	шт.	23-43	USD
Цемент портл. М-400, с тарой (без 442.533 BRB)	т	533.143	BRB
Цемент портл. М-500, с тарой (без 524.644 BRB)	т	683.228	BRB
Черепица керамическая, глянцевая	м кв.	5-9	USD
Шифер	шт.	18.000-23.000	BRB
Штукатурка оконный	м	0,08	USD

Infomarket, 1995 г. Информ. материалы по оптовой торговле стран СНГ и базы данных, тел.: (0172) 69-58-51.

## Услуги

Предложение услуг (вслед за товарами) все более дифференцируется по категориям "обычные", "качественные", "элитные". И если, допустим, урок иностранного языка, даваемый студентом, обойдется в 2 доллара, то за такое же время занятий с "квалифицированным препода-

вателем вуза" придется заплатить в 4-5 раз дороже. Помимо обучения, дифференциация цен наблюдается в медицине и строительстве. Цены на услуги по ремонту, грузоперевозкам, а также "бытовые" отличаются по городу незначительно.

### Расценки в Минске на 1 февраля (выборка)

Вид работ	Цена (USD)
<b>Ремонт. Строительство.</b>	
Реставрация ванн, отечеств. м-лы	18
м-лы	45
в том числе:	
упаковка эмалей	33
работа	10
доставка	2
Шпифовка и лакировка полов в помещении, за 1 кв. м до 25 кв. м.	3
свыше 25 кв. м.	2
Обшивка вагонкой, за 1 кв. м: стены	8
потолка	9
Отделка зеркалами, за 1 кв. м	35
Изготовление балконных рам со стеклами (под ключ)	70-75
Настил полов (м-л исполнителя), за 1 кв. м	10
Настил линолеума (м-л заказчика), за 1 кв. м	1
+ ст-ть клея	
Роспись дверей	4
Изготовление жалюзи, за 1 кв. м	15
Паркетные работы (паркет заказчика)	6
Установка дверей: металлических филленчатых деревянных	270
	110
	70
Ремонт TV	1,5-5,5
+ ст-ть деталей	
Кинескоп	70 + 2
за установку	
Ремонт швейных машин на дому	от 2,5
Штукатурные работы из материала заказчика, за 1 кв. м	2
Облицовка, за 1 кв. м	3-4
Перегородка под ванну	10
Обивка мягкой мебели из материала исполнителя в том числе работа	150
	50

Ремонт электроплиты	15
<b>Медицина.</b>	
Лечение ит.лоукальванием: гипно- и гипертония, курс / сеанс	20 / 2
алкоголизм, курс	20
ожирение, курс	20
бронх. астма, курс	20
курение, курс	5-10
Кодирование по Довженко: курение	6-7
алкоголизм	12-13
ожирение	12-13
Массаж: лечебный	2-4
общий	5
Пломбирование зубов	3-23
Обезболивание	3
Протезирование	10-40
Отбеливание зубов	10
Мануальная терапия	50
Курс лечения псориаза	500-1.000
Курс лечения бр. акне	200-500
<b>Образование</b>	
Обучение ин. языку, за 1 час	2-10
Переводы, за 1 страницу: с русского на ин. яз.	1-3
с ингл. на русский	0,5-1
Присмотр за детьми, за 1 час	0,5
Уроки рисования, за 1 час	2
Уроки танцев на дому, за 1 час	2-3
Репетиторство м.л. школьников, за 1 час	1,5-3
Подготовка дошкольников к поступлению в гимназию, за 1 час	3
Занятия с логопедом, за 1 час	1,5-2
<b>Бытовые услуги</b>	
Пошив кож. изд.	35-40
Вязание, за изделие	5-15
Наварка шнур, за штуку	4
Видеосъемка, за 1 час	20
Фотосъемка, за сюжет	1-2
Машинистка, за 1 стр.	0,2
Набор на ПЭВМ, за 1 стр.	0,1
Пошив костюма	20-25



## Лесоматериалы:

# Шлите плинтус в Чикаго

В октябре 1994 года сессия Комитета по лесоматериалам Европейской экономической комиссии ООН оценила состояние дел в лесном комплексе РФ (по результатам отчета российской делегации о производстве и экспорте лесоматериалов) крайне пессимистически.

На протяжении последних 4 лет показатели производства и потребления лесоматериалов обвально уменьшаются со средним ежегодным темпом в 14,5% (см. табл. 3). По сравнению с 1988 годом общий уровень производства основных видов лесной продукции в 1994 году сократился на 46,6% (в 1993 г. этот показатель составлял 58%). В последние месяцы прошлого года производство деловой древесины колебалось в районе 4,3-4,5 млн. куб. м.

Хотя в 1994 году падение производства замедлилось, и некоторыми оптимистически настроенными экспертами в текущем году предсказывается подъем в лесных отраслях, общее состояние экономики России и стран СНГ заставляет скептически относиться к этим прогнозам.

Если падение спроса на лесоматериалы в республиках бывшего СССР объясняется общим сокращением промышленного производства, капитального и жилищного строительства, а также ростом цен, то сокращение экспортных поставок определяется низким (по мировым стандартам) качеством российского лесного сырья и пилотных материалов, недостаточной степенью их переработки; резким повышением тарифов на внутренние железнодорожные перевозки и высокими ставками экспортных пошлин на готовую лесопроизводство.

В сложившейся ситуации наиболее крупные лесоэкспортеры на общем собрании своего Союза в конце сентября попытались наметить пути выхода из кризиса.

Большинство участников высказались против прямого государственного регулирования экспортных поставок леса, существующего ныне в виде квот. В качестве альтернативы предлагалось ввести сертификат члена Союза лесоэкспортеров России. Для поднятия качества экспортного лесного сырья и лесоматериалов Союз намерен развернуть по стране сеть центров сертификации леса

и добиться принятия единого государственного стандарта на древесное сырье, лесоматериалы и изделия из них. Ведутся переговоры с транспортными органами и портами о снижении платы за их услуги. В качестве альтернативы рассматривается возможность вывоза леса через порты Балтии, где плата за перевозку ниже российской.

Рослеспром, обладающий правами генерального распределителя экспортных квот, в свою очередь, наметил программу стандартизации лесоматериалов, признал необходимость увеличения в экспорте доли продукции, глубина переработки которой соответствовала бы международным требованиям, и высказался за снижение ставок экспортных тарифов.

Большое влияние на сокращение спроса на лесоматериалы на рынке СНГ, кроме причин общеэкономического характера, оказал беспрецедентный рост цен на них. За последние два года темп роста на древесину и продукты лесопереработки обогнал соответствующий показатель на сельскохозяйственное сырье и продукцию пищевой промышленности в 4,33 раза, продукцию текстильной промышленности — в 4,72; продукцию химической промышленности и нефтепереработки — в 2,97; автомобили легковые и грузовые — в 6,4 и т. д. и т. п. Только цены на металлопродукцию и строительные материалы росли в более или менее сопоставимом темпе (отставание от цен на лесопроизводство составило 1,33 и 1,34 раза соответственно).

С 10.01.93 года средние цены на изделия из древесины выросли в рублях РФ в 31,61 раза, в USD — в 4,11 раза. Более всего подорожали доски необрезные и обрезные хвойных и лиственных пород — в 24-30 раз, в USD в 3-4 раза, вагонка — в 30 раз (3,4), блоки дверные в 53,57 раз (7,12). Рекордсменом оказался плинтус, цена на который в рублевом исчислении увеличилась в 115 раз, а в USD — просто в 15. (Подробнее см. табл. 7).

В настоящий момент (в период с 16 по 27 января) цены реальных сделок на биржевом и внебиржевом рынке РФ составляют в долларовой эквиваленте, в зависимости от региона, на лес круглый хвойных пород — 8,5-15 USD/куб. м., пиломатериалы необрезные хвойных пород — 15,5-22 USD/куб. м., пиломатериалы обрезные хвойных пород — 20-25 USD/куб. м.

В то время, когда на рынке лесоматериалов СНГ продолжается кризис, мировой рынок леса переживает в 1994 году оживление. События развивались столь благоприятно, что многие иностранные эксперты считают этот период переломным для продавцов леса. На рынке США, вплоть до осени, происходил рост спроса на лесоматериалы, он увеличился на 5,2% по сравнению с 1993 годом. По предварительным оценкам производство лесоматериалов, например, в Канаде достигло 62,8 млн. куб. м, что выше уровня 1993 года на 5%.

Для Европы прошлый год ознаменовался скандинавской экспансией. Швеция, Норвегия и Финляндия увеличили объем продаж только в первой половине 1994 года на 11%. Не ограничиваясь своим континентом, скандинавы резко активизировали проникновение на рынки Японии, Китая и стран Юго-Восточной Азии. Только шведские поставки в Японию оцениваются в 250 тыс. куб. м.

Неожиданностью для специалистов явился выход на одно из ведущих мест в Европе по производству лесоматериалов Германии. По решению Конференции европейских экспортеров и импортеров хвойной древесины, она была переведена из категории потребителей в разряд экспортеров. За 1994 год вывоз лесных материалов из Германии возрос более чем на 60%, а производство хвойной древесины составило 12,5 млн. куб. м. Так как на лесоперерабатывающих предприятиях ФРГ, в отличие от скандинавских стран, есть резервы мощностей и планируется строительство новых заводов в Вос-

точной Германии, немецкие лесоэкспортеры в будущем смогут еще более укрепить свои позиции.

Как мы уже отмечали, российские экспортеры оказались оттесненными на второй план, и их роль в мировом лесном бизнесе ослабла.

Оптимистические прогнозы на 1995 год способствовали росту фьючерсных контрактов в середине ноября на крупнейшей в мире лесоторговой бирже в Чикаго (Chicago Mercantile Exchange). За несколько дней произошел резкий скачок с 316,4 USD за тыс. древесных футов до 355,6 USD. Однако в конце года под влиянием сезонных факторов и изменения ситуации на рынке ценных металлов (снижение цен на серебро перетянуло туда свободные капиталы, и спрос в других секторах биржевого рынка упал) и к середине декабря произошло столь же резкое снижение цен на фьючерсные контракты — до 315-317 USD/тыс. древесных футов.

Тем не менее действие долгосрочных благоприятных факторов, вызванных общим оживлением в экономике ряда ведущих стран (в частности, в строительстве), сохранится, и аналитики прогнозируют благоприятную конъюнктуру для экспортеров.

Что касается Республики Беларусь, то в 1994 году по сравнению с 1993 годом производство в лесной и деревообрабатывающей промышленности снизилось на 12-20% (Изменение объемов производства по основным видам продукции см. в табл. 4).

Данные об объемах экспортных поставок лесоматериалов РБ в ближайшее и дальнее зарубежье в 1994 г. официальной статистикой пока не приводятся (очевидно вследствие их неприглядности). Однако в 1995 году следовало бы воспользоваться благоприятной ситуацией на мировом лесном рынке.

Александр АЛЕСИН.

### 1. Оптовые цены коммерческого рынка на лесоматериалы на 31.01.95 г.

Наименование	Характеристика	Цена
Брус	15x15, 10x10, хв. пород 1-4-6 м	70 USD / куб. м
Брус	хв. пород необрезной 40-125 мм	40-45 USD / куб. м
Вагонка	хв. пород шир. 40-125 мм	90-120 USD / куб. м
Вагонка	лиственных пород модифицированная береза, осина под орех	60 USD / куб. м
Вагонка	лиственных пород модифицированная береза, осина под орех	120 USD / куб. м
Доска	необрезная хв. пород	25-50 USD / куб. м
Доска	обрезная хв. пород	30-40 USD / куб. м
Доска	половая хв. пород	80-105 USD / куб. м
ДВП	1.500x3.500 мм	7.875 BRB / кв. м
ДВП	в ассортименте	0,60-0,85 USD / кв. м
ДСП	3.750x1.700x16	110 USD / куб. м
ДСП	группа Б, 2.750x1.830x16	20.000 BRB / кв. м
ДСП	мебельная, разноцветная	16 USD / кв. м
Дверные блоки	филленчатые	28-30 USD / кв. м
Оконные блоки	двойные, одинарные	10-15 USD / кв. м
Оконные блоки	двойные с фурнитурой	25 USD / шт.
Рамы балконные	одинарные	7 USD / кв. м
Паркетная заготовка	модифицированная береза, 350x60x20	6-8 USD / кв. м
Фанера	сорт А / А6, 4-10 мм	325-375 USD / кв. м
Паркет	в ассортименте	5-12 USD / кв. м
Лес круглый	береза	65.000 BRB / куб. м
Лес круглый	дуб	415.000 BRB / куб. м
Лес круглый	хвойных пород деловой, 1-4-6 м	15 USD / куб. м

### 2. Объемы внутреннего потребления экспорта и импорта древесины хвойных пород в некоторых странах мира 1994 год (оценки, млн. куб. м)

Страна	Внутреннее потребление	Экспорт	Импорт
Германия	12,5	1,6	—
США	100,8	5,3	37
Великобритания	9	0,025	7,1
Канада	17,5	44,8	0,7
Франция	1,5	—	1,5
Италия	5,1	—	4,3
Швеция	3,4	10,7	0,1
Бельгия	1,4	—	0,6

### 3. Производство основных видов лесной продукции в России\*

Наименование видов лесной продукции	Ед. изм.	1988	1990	1993	1994	1995	2000	1993 в % к 1988
Вывозка (вырубка) древесины	млн. куб. м	354	304	174	137	160	230	49
Пиломатериалы	млн. куб. м	85	75	40	32	36	53	47
Фанера	тыс. куб. м	1.727	1.597	1.026	880	890	1.300	59
ДСП	тыс. куб. м	5.490	5.568	3.961	3.600	3.800	5.600	12
ДВП	млн. куб. м	501	483	340	300	330	470	68

\* Объемы производства на 1994-1995 и 2000 г. даны оценочно.

### 4. Производство основных видов лесной продукции в Республике Беларусь

Наименование видов лесной продукции	Ед. изм.	Произведено 1994 г.	1994 г. в % к 1993 г.	1994 г. в % к 1993 г.	1994 г. в % к 1993 г.
Вывозка древесины	тыс. куб. м	3.931,5	335,6	88,6	103,3
Пиломатериалы	тыс. куб. м	1.132,5	94,4	79,4	102,6
Фанера клееная	тыс. куб. м	96,1	7,6	80,5	97,8
Древесно-стружечные плиты	тыс. куб. м	311,3	26,5	76,3	84,9
Древесноволокнистые плиты	млн. кв. м	34,5	3,1	84,3	145,3

### 5. Цены реальных биржевых сделок на лесоматериалы с 16 по 27.01.94 г.

Наименование товара	Биржа	Цена за куб. м.
Лес круглый хв. пород	КУТФБ*	55.000
Пиломатериалы необр. хв.	Рослес-биржа	34.214
Пиломатериалы обр. хв.	Рослес-биржа	64.400
		82.298

\* Красноярская универсальная товарно-фондовая биржа.  
\*\* По средневзвешенному курсу ММВБ за 16-27.01.94 г.

### 6. Производство, потребление, экспорт лесоматериалов в России в 1993-1995 г. г. (млн. куб. м.)

Год	Производство			Потребление			Общий экспорт			Экспорт в страны СНГ		
	Круглый лес 75% хв. пород	Пиломатериалы хв. пород	Бал-лансы	Круглый лес 75% хв. пород	Пиломатериалы хв. пород	Бал-лансы	Круглый лес 75% хв. пород	Пиломатериалы хв. пород	Бал-лансы	Круглый лес 75% хв. пород	Пиломатериалы хв. пород	Бал-лансы
1993	118	32	26	103	23,9	19	14,2	6,1	7	2,7	1,5	0,3
1994	80	23	19	69,5	18	14	10,5	5	5	2,5	1,2	0,3
1995	—	29	24	—	22	17,5	—	8	8,9	—	1,8	0,5

\* Данные 1995 г. — прогноз.

### 7. Индексы цен АЭН на некоторые изделия из древесины (Российская Федерация, оптовый оборот)

Наименование вида продукции	Ед. изм.	Базовая цена на 10.01.93 г.		Текущая цена (24.01.95 г.)		Индекс относительно	
		руб. РФ	USD	руб. РФ	USD*	руб. РФ	USD
Блоки дверные	шт.	1.400	2,65	75.000	18,86	53,57	7,12
Блоки оконные	шт.	2.857,75	5,41	69.833,33	17,56	24,44	3,25
ДВП твердая	м кв.	90,64	0,17	850	0,21	9,38	1,24
ДСП шпифованная	м кв.	400					





# Автомобиль как зеркало революции

Эти автомобили сравнительно недавно стали встречаться на наших улицах, но сразу привлекли внимание мужской половины населения: "Ferrari", "Porsche", "Lamborghini"... Автомобили класса Gran Turismo (GT) как породистые лошади или красивые женщины — обладают ими избранные, но поговорить об их прелестях и капризах любят все.

Идея автомобиля, позднее получившего название GT, принадлежала итальянскому электромеханику Никола Ромео, возглавлявшему в годы I мировой войны небольшую фирму ALFA, перебивавшуюся военными поставками. После войны Никола первый сделал ставку на серийные скоростные автомобили.

Спортивная ходовая часть, усиленная рама, достаточно жесткая подвеска, мощный двигатель (способный разогнать машину до 100 км/ч за считанные секунды) и изысканный, комфортабельный с аэродинамическими обводами кузов — вот основные элементы, которые унаследовали современные GT. Но, как это часто бывает, идея намного опередила время, потенциальные покупатели таких автомобилей в то время еще просто не родились. Подлинная эра GT наступила во времена промышленного бума конца 50-х — начала 60-х годов.

Автогонщик Энцо Феррари был младшим современником Никола Ромео, и именно он считается создателем современных автомобилей класса GT. В период 1948-53 гг. родилась схема, надолго определившая развитие автомобилей семейства Ferrari: двухлонжеронная рама, сварной силовой каркас из стальных и хромансильовых (сплав хрома и марганца с добавкой кремния) труб; легкий уравновешенный двигатель V12 с цельным V-образным блоком и головками цилиндров из алюминиевых сплавов; коленвал, выточенный из цельной отливки и способный работать на очень высоких оборотах; кузов со стремительными спортивными обводами.

Рождение GT было плодом творческого союза Энцо Феррари (общая компоновка), Джиакино Коломбо (двигатель), Баттиста Фарина (кузов). Хотя летописцы первым подлинным GT считают модель 166 "Inter", мировую славу Феррари принесли модели 60-х годов "250 GT Lusso" (V12, 2.953 куб. см, 300 л. с.) и "250 TR", оснащенные одним двигателем. Эти автомобили еще и сейчас можно встретить на дорогах, так как многие автофанаты разделяют точку зрения знаменитого в свое время пилота "Формулы-1"

Никки Лауда: "Автомобили — это машины, но "Ferrari" — нечто большее, несомненно и неоспоримо большее, это живые машины".

Среди машин, которые, при наличии желания, может приобрести отечественный покупатель, GT "F-40" (1987 г.) и GT "F-348" (1991 г.). Модель 1994 года "Ferrari 512 Testarossa" с задним расположением двигателя в 421 л. с. стоимостью 194.500 USD, мягко скажем, доступна не всем.

Чтобы Энцо Феррари не было скучно на Олимпе, бог послал ему конкурентов, и среди первых надо назвать тракторного "короля" Италию Ферручио Ламборгини. Поставив своей целью догнать и перегнать признанного мастера, он создал новую конструкцию, взяв за основу гоночный "Ford GT-40" — знаменитый "синий ураган". 7-литровый двигатель V8 мощностью 485 л. с., продольно расположенный позади двухместной кабины, разогнал "ураган" за 4 сек. до 100 км/ч, за 8 — до 320 км/ч (а максимум — до 325).

Первый "Lamborghini" класса "Gran Turismo" с двигателем V12 в 350 л. с. конструкции Джампаоло Даллара и кузовом фирмы "Carozzeria Bertone" развивал 280 км/ч и носил имя, обозначающее испанского боевого быка "Miura". Красота и мощь позволили модели закрепиться на привередливом американском рынке во второй половине 60-х годов.

А самая могучая "Miura" с индексом "SV" с двигателем 385 л. с. особо полюбилась американским приверженцам "muscle cars" и благополучно пережила энергетический кризис начала 70-х годов.

Почти 20 лет, до 1990 г., выпускалась модель "Countach 5000 4VLP". Ее компоновка (продольно установленный по центру машины двигатель с четырьмя клапанами на цилиндр, гоночный силовой каркас и совершенная подвеска) стала классической для современных GT. Двигатель V12 объемом 5.617 куб. см мощностью 445 л. с. позволил "Countach" развивать скорость до 295 км/ч и стал прообразом "сердца" новых моделей. Модернизированный, с увеличенным до 5,7

л объемом и мощностью в 492 л. с. он позволил "Diablo" ("Дьяволу") преодолеть 300 км/ч. А суперсовременный "M.C.A. Centenario" оснащается уже двигателем, форсированным до 500 л. с.

Тройку великих, по хронологии, а не по значимости, замыкают автомобили GT фирмы Porsche из Штутгарта (ФРГ). Всемирную славу этой фирме, чьи истоки восходят к Фердинанду Порше старшему — главному танковому конструктору третьего рейха, создавшему не только "Тигра", "Фердинанда", но и автомобиль "Volkswagen" — "жука", принесла модель "911". Появившись на рынке в 1965 году скромной золушкой со 148 сильным 6-цилиндровым оппозитным двигателем воздушного охлаждения, нынче она превратилась в королеву дорог. Сейчас "911-я" выпускается в нескольких вариантах, отличающихся типом кузова: "купе", "кабрио" и "тарга" (съемная пластмассовая крыша и заднее панорамное стекло) и рядом автомобильных аксессуаров. Каждый из вариантов имеет модификацию с приводом на все колеса и может оснащаться автоматической коробкой передач "Tiptronic". Наиболее вероятно появление на наших дорогах модели "Porsche Carrera RS" выпуска 1991 года. Мощность двигателя объемом 3.600 куб. см — 260 л. с. Время разгона до 100 км/ч — 5,3 сек.

Однако 6-цилиндровый оппозитный двигатель воздушного охлаждения, бывший долгое время сердцем всех "Porsche", исчерпал возможности модернизации, и каждая лошадиная сила дается теперь непропорциональным увеличением веса. Фирма "Porsche" оказалась заложницей популярности "911": несмотря на отсутствие перспектив, модель держали на конвейере вплоть до последнего времени.

Наследницей ее славы должна была стать появившаяся в 1977 году "Porsche 928" с переднерасположенным двигателем V8 воздушного охлаждения, которую некоторые эксперты посчитали лучшим автомобилем мира. Однако консервативные поклонники "911-й" до сих пор не соглашаются признать достоинств младшей сестры, которая к 17 годам выросла и похорошела. У наших богатых сограждан есть возможность порадовать душу, купив "Porsche 928 GTS" 1992 года (на более новую модель могут рассчитывать только очень богатые). Двигатель 350 л. с., объем 5.397 куб. см, время разгона до 100 км/ч — 5,7 сек.,

тормоза всех колес с вентилируемыми дисками и системой автоблокировки (ABS).

Среди других фирм, специализирующихся на производстве автомобилей класса GT, отметим две британские компании, пора расцвета которых пришлось на 60-е годы: Jaguar (модель "E-type") и Aston Martin ("DB-4", "DB-5"). Под могучим давлением итальянского тандема, а в последнее время — и американских, японских GT, им пришлось отступить в тень и довольствоваться "крошками" от пирога, поделенного лидерами.

Правда, периодически они напоминают о себе. О том, что есть еще "порох в пороховницах", говорят "Virage Coupe 32V" с 310-сильным двигателем V8 (4 клапана на цилиндр) и "Vantage Z" фирмы Aston Martin и "Jaguar XJ220" одноименной фирмы, оснащенный двигателем V6 с двойным турбонаддувом мощностью в 549 л. с. Такая энергонаправленность позволяет "зверю" набрать 100 км/ч за 3,85 сек. и иметь максимальную скорость в 342 км/ч.

Однако высокие издержки производства поднимают стоимость английских моделей до 87-200 тыс. фунтов стерлингов, что не способствует их популярности среди широких кругов рядовых миллионеров. Похоже, время британских GT не вернется.

Кроме профессиональных производителей автомобилей марки GT, периодически грешат романтизмом и мировые гранды автомобилестроения. Детища этой страсти являются:

"Chevrolet Corvett" (ZR-1, LT-1 и т. д.) — мощность от 300 до 380 л. с., скорость 325-380 км/ч;

"Dodge Viper" ("Гадюка") с 8-литровым мотором;

"Honda Acura" с 270-сильным двигателем и максимальной скоростью 355 км/ч;

"Nissan 300ZX Turbo" — мощность 300 л. с., а максимальная скорость 315 км/ч — т. д. и т. п.

Обычно стоимость этих автомобилей колеблется в районе 30-190 тыс. USD, и обладание ими символизирует принадлежность владельцев к высшим слоям общества. Появление подобного товара на отечественном рынке говорит о свершившейся "получившей" революции в обществе. И у нас появились люди с большими деньгами.

Александр АЛЕСИН.

## Прогноз

# Мировой урожай зерновых в 1995-1996 годах

Согласно последним прогнозам Международного совета по пшенице (МСП), мировой урожай пшеницы будущей сельскохозяйственной кампании (июль 1995 г. — июнь 1996 г.) может достичь 560 млн. т против 526 млн. в текущем аграрном году.

Первоначальные оценки МСП базируются на предположении о росте производства в ЕС и США как реакции на повышение мировых цен на зерно в нынешнем году вследствие уменьшения предложения на мировом рынке и сокращения мировых запасов до самого низкого за последние 15 лет уровня — 120-130 млн. т.

Результаты реформы единой аграрной политики ЕС, одной из основных целей которой яв-

ляется уменьшение "излишков" сельскохозяйственной продукции, превзошли все ожидания: к концу нынешней кампании запасы пшеницы не превысят объема двух месяцев нормального потребления.

Что касается 1994-1995 г. г., то МСП был вынужден пересмотреть свои оценки мирового урожая пшеницы в сторону понижения (на 4 млн. т) — из-за сокращения урожая в России (на 7,6 млн. т) и на Украине (на 5,7 млн. т).

Мировое потребление пшеницы в текущем аграрном году прогнозируется в 550 млн. т, что на 2 млн. т меньше, чем предполагалось в октябре 1994 г., и на 16 млн. т меньше, чем в 1993-1994 г. г. Объем мировой торговли пшеницей должен составить 95 млн. т против 96 млн. т, согласно прогнозам октября нынешнего года, и 93 млн. т в 1993-1994 г. г. Сокращение спроса со стороны России и Пакистана было компенсировано его расширением со стороны Алжира и Бразилии. Мировые запасы пшеницы, видимо, снизятся до 104 млн. т (по прогнозам октября 1994 г. — 106 млн. т) — самого низкого уровня с 1979-1980 г. г.

В отношении вторичных зерновых культур (кукуруза, ячмень, овес, сорго и др.) МСП прогнозирует урожай в 864 млн.

т против 854 млн. по прогнозам октября нынешнего года и 790 млн. в 1993-1994 г. г. Оценки МПС мирового потребления вторичных зерновых остались неизменными — 830 млн. т против 800 млн. в 1993-1994 г. г., тогда как оценки мировых запасов пересмотрены в сторону повышения — до 133 млн. т против 126 млн. по прогнозам октября 1994 г. и 112 млн. т в 1993-1994 г. г.

Мировой рынок зерновых незамедлительно среагировал на опубликованные МСП прогнозы: в условиях ожидающегося расширения предложения цены несколько снизились, хотя пока сохраняются на довольно высоком уровне.

# Чтобы вас не "обули"

## ПРИЕМКА ЗАКУПЛЕННОЙ ОБУВИ

Расширение круга людей, занимающихся торгово-закупочной деятельностью, кроме очевидных всем положительных сторон, имеет и ряд негативных последствий, вызванных элементарной неподготовленностью значительной части новоиспеченных коммерсантов.

Оставим в стороне вопрос о материальном и моральном ущербе, который несут сами предприниматели: "взялся за гуж — не говори, что не дюж". Чтобы построить нормальное рыночное хозяйство, в первую очередь, следует обеспечить права потребителей на надлежащее качество товаров.

Стремление купить подешевле "там" и продать воз-

можно дороже "здесь" грозит

превратить наш рынок в место,

где торгуют низкокачественными

подделками со всего

мира. Поэтому редакция

решила познакомить всех,

кто пришел в коммерческую

деятельность "всерьез и на

долго", с техническими

требованиями к качеству обуви.

Итак, качественной счи-

тается обувь, у которой:

- Все одноименные дета-

ли в паре одинаковы по

плотности, толщине, форме,

размерам, цвету и естествен-

ному рисунку кожи.

- Материалы верха и низа

зимней обуви и методы креп-

ления рассчитаны для носки

при температуре до -30°C,

обуви из ПВХ — до 20°C

при сохранении эластичнос-

ти верха.

- Подкладочные материа-

лы — с крашением, устойчи-

вы к сухому и мокрому тре-

нию; бахтармная сторона

кож бесподкладочной обуви

хорошо отшлифована.

- Подкладка (для зимней

обуви) — из натурального

или искусственного меха с

плотным, равномерным по

высоте мехом; верхний кант

и передний край заготовки и

подкладки обработаны со-

гласно ТУ контракта; под-

кладка в местах соединения,

при отсутствии ниточных

швов, хорошо подклеена,

хорошо вытянута, без раз-

рывов, складок, загрязнения

и трещин и осыпания по-

крытия;

- Верх обуви чистый, без

пятен, складок, морщин,

трещин, осыпания по-

крытия, разрывов кожи по

строчке и отдушинности (от-

слоения лицевого слоя кожи

от мездры); края деталей

верха и подкладки равно-

мерно спущены по линии

скрепления, чистые и ров-

ные; детали верха обуви

скреплены обувными нитка-

ми, обеспечивающими проч-

ность крепления.

- Стачные швы тщательно

разглажены, расстрочены

и длина деталей тесьмы;

крепление декоративной

фурнитуры, украшений и

застежек прочное, симмет-

ричное; строчка, соединя-

ющая детали, ровная, чистая,

без пропусков стежков и об-

рывов ниток; стежки равно-

мерные, на одинаковом

расстоянии от краев деталей

и параллельны друг другу;

концы нитей закреплены и

обрезаны.

- Форма, ширина, высота

и длина деталей обуви в об-

еих полупарах одинаковы;

подноски и задники в обуви

упругие и формоустойчи-

вые, хорошо отформованы;

задники устойчивы по всему

периметру, кроме верхней

части на расстоянии 18-20

мм от края и в крыльях на

лодки по контуру и размеру. - Детали низа плотно прилегают друг к другу и к деталям верха, без зазоров и расщелин.

- Открытый край подошвы равномерно выступает за грань следа обуви; урез подошвы и боковая поверхность каблука обработаны, окрашены и отделаны соответственно материалу подошвы и каблука; поверхность подошвы ровная, без вылегания (выступания за край) промежуточных деталей; каблуки в паре одинаковые по форме, длине, ширине и высоте; набойки хорошо закреплены на каблучке и обеспечивают возможность их ремонта.

Контроль качества обуви по внешнему виду, отсутствию или наличию дефектов производится органолептическим методом.

Практика работы по контролю качества импортной обуви свидетельствует о том, что в фирменной импортной обуви редко встречаются производственные дефекты, которые перечисляются ниже в таблице, наличие их позволяет предположить, что вы имеете дело с подделкой.

Наименование дефектов	Предлагаемый % снижения цены
Загрязненность подкладки клеем	10
Недостаточная утяжка ниток строчки на деталях заготовки верха обуви	20
Выпадение бочек, крючков, кнопок, холщитенов (соединительных заклепок) и другой фурнитуры	20
Неровная обрезка кожаной подкладки	20
Отставание (неприклеивание) подкладки к заднику	30
Отставание (неприклеивание) материала верха к заднику	20
Неустойчивость обуви в голоночной части	40
Неравномерное выступание открытого края подошвы за грань следа обуви в полупарах	20
Наличие пятен на деталях заготовки верха обуви	10-20
Разная высота, толщина, длина или ширина каблука от 2 мм	10-20
Раковины, углубления, пузыри, вздутия на подошвах или каблуках	20-40
Разный естественный рисунок мерен (поверхностного слоя кожи) деталей заготовки верха обуви	10-20
Осыпание покрытия подошвы или каблука	10-20
Исторное включение между верхом и подкладкой обуви	10

Феликс ЛОЗОВСКИЙ, гл. консультант-эксперт ПКФ "ШЭНЬ".





МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
<b>МОДЕМЫ</b>					
GVC SM24V ext.	2400, V.42 bis, MNP 5, серт.	149	АТЕХ	589336	
HAYES Accura 248 int.	2400, SmartCom LE for Windows, V.22, V.22bis, 2 г.г.	80	БЕЛСОФТ	253745	
HAYES OPTIMA 24 ext.	V.22 bis, V.42 bis, кабель, 2 г.г.	150	DATA STREAM	261786	
HAYES OPTIMA ext.	2400, V.42 bis, MNP5, до 9600 bps, 220V, кабель	150	БЕЛСОФТ	253745	
INTEL 2400 int.	V.42bis, MNP 1-5, 1 г.г.	76	ИНТИС	788490	
US Robotics Sportster ext.	14400, V.32bis, V.42, V.42bis	195	Выс. Технологии	207029	
ZOOM ext.	2400 bps, 1 г.г.	60	ИНФОРМАТИКА	370662	
Interface cable 9-25	25-25	10	ДАЙНОВА	302356	
<b>ФАКС-МОДЕМЫ</b>					
CirrusLogic MD9624T	int., 24/96, V.42bis, MNP 1-5, Group3 Class1 fax, voice, 1 г.г.	98	ИНТИС	788490	
DSI 14400 (19200)	голосовые сообщения, 1 г.г.	165	АмериканПодорож	503312	
GALAXY 1414EX ext.	14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, voice, soft, 1 г.г.	180	МАС Электроник	351201	
GVC 14400 int.	V.32bis, V.42, V.42bis, V.17	125	Выс. Технологии	207029	
GVC 14400 ext.	14400, V.32bis, V.42bis, MNP 2-5, кабель, 3 г.г.	155	ИНФОРМАТИКА	370662	
GVC FM144V ext.	2400-14400	190	ДАЙЛЭНД	394990	
GVC ext/int.	2400-14400	139	АТЕХ	586122	
HAYES ACCURA 288	+Fax V.FAST class, 28800 bps, кабель, 2 г.г.	450	DATA STREAM	261786	
Hayes Optima 24+288	PCMCIA, 2400 bps, V.42bis, 2 г.г.	90	DATA STREAM	274910	
HighScreen LC 2496	packet, 9600/2400, MNP 5, V.42bis, Hayes	260	АКСИОМА	774144	
Internal 14400 bps	800A Commodore, Practical Peripherals, Cardiac, V.32, V.32bis	170	ДЕТРИМЕХ	661609	
Infotel 1440 ext.	V.32bis, V.42, V.42bis, V.17	140	Выс. Технологии	207029	
Internal 9624	9600/2400 bps, V.42bis, MNP 5, MNP 4	65	ДАЙНОВА	302356	
Internal 9624	9600/2400, BitFax, Comit MNP 2-7, Taiwan, склад, 1 г.г.	63	ЛИМЕНС	236164	
MEGAGERTZ 14000	PCMCIA, 1 г.г.	350	БЕЛАШ	327666	
OEM 9624V int.	2400/9600 bps, V.22bis, soft, 1 г.г.	60	МАС Электроник	351201	
OEM 9624V int.	2400/9600 bps, V.22bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	67	МАС Электроник	351201	
OEM 414V int.	14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	125	МАС Электроник	351201	
OEM 414V ext.	14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	165	МАС Электроник	351201	
OEM 28800 int.	VFC, V.32bis, V.42bis, V.42, V.17, 1 г.г.	230	Выс. Технологии	207029	
OMRON IMPACT 14400	packet, 1 г.г.	209	БЕЛАШ	327666	
PCMCIA FAX-MODEM	14400, MNP 2-5, V.42bis, V.32, V.32bis, склад, 1 г.г.	230	ЛИМЕНС	237913	
ROCKWELL 1414H int.	ext., 9600/2400, V.22bis, V.23, Hayes Compatible, склад, 1 г.г.	75	ЛИМЕНС	236164	
ROCKWELL 1414H int.	V.32, V.32bis	115	ПРОГРАММА	328735	
Smart One 1442F int.	14400 bps, V.42, V.42bis, V.32, V.32b (аппаратно), 1 г.г.	170	ДЕТРИМЕХ	661609	
Smart One 1442F ext.	14400 bps, V.42, V.42bis, V.32, V.32b (аппаратно), 1 г.г.	225	ДЕТРИМЕХ	661609	
U.S. Robotics Sportster ext.	14400 bps, V.42bis, V.42bis, MNP 5, Group 3 fax, 1 г.г.	210	ФортНокс	631613	
U.S. Robotics Sportster 14.4 int.	V.32bis, V.42bis, PO, 2 г.г.	180	DATA STREAM	261786	
U.S. Robotics Sportster 14.4 ext.	V.32bis, V.42bis, PO, 2 г.г.	200	DATA STREAM	274910	
U.S. Robotics WorldPort DS PCMCIA, V.32bis, V.42bis, PO, 2 г.г.		350	DATA STREAM	232476	
U.S. Robotics WorldPort V.34 ext.	28800 bps, V.42bis, кабель, PO, 2 г.г.	370	DATA STREAM	232476	
U.S. Robotics Courier V.34 ext.	28800 bps, V.42bis, кабель, PO, 2 г.г.	660	DATA STREAM	232476	
TOSHIBA 9600/2400	PCMCIA, 1 г.г.	120	БЕЛАШ	327666	
ZyXEL U-1496+ 19.2 ext.	4/2 wire, LCD, 3 voice mode, доставка, пусконаладка, 3 г.г.	650	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZyXEL U-1496+19.2 int.	4/2 wire, 2 voice mode, доставка, пусконаладка, 3 г.г.	445	БИ-ПРОЕКТ	394056	
ZyXEL U-1496+19.2 int.	4/2 wire, 2 voice mode, доставка, пусконаладка, 3 г.г.	410	БИ-ПРОЕКТ	312493	
ZyXEL U-1496+19.2 int.	4/2 wire, 2 voice mode, доставка, пусконаладка, 3 г.г.	345	БИ-ПРОЕКТ	24 часа	
ZyXEL U-1496+19.2 int.	4/2 wire, 2 voice mode, доставка, пусконаладка, 3 г.г.	325	БИ-ПРОЕКТ	24 часа	
ZyXEL U-1496+19.2 int.	4/2 wire, 2 voice mode, доставка, пусконаладка, 3 г.г.	450	БИ-ПРОЕКТ	24 часа	
ZyXEL U-1496+19.2 int.	4/2 wire, 2 voice mode, доставка, пусконаладка, 3 г.г.	680	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZyXEL U-1496+19.2 int.	4/2 wire, 2 voice mode, доставка, пусконаладка, 3 г.г.	783	БИ-ПРОЕКТ	394056	
ZyXEL U-1496+19.2 int.	4/2 wire, 2 voice mode, доставка, пусконаладка, 3 г.г.	605	БИ-ПРОЕКТ	312493	
ZyXEL U-1496+19.2 int.	4/2 wire, 2 voice mode, доставка, пусконаладка, 3 г.г.	650	БИ-ПРОЕКТ	24 часа	
ZyXEL RS-1602	станция 16 каналов, отдельный блок питания, управ. от компьютера, склад, доставка, 3 г.г.	1274	БИ-ПРОЕКТ	261786	
ZyXEL U-1496B int.	16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, PO, склад, 2 г.г.	325	DATA STREAM	274910	
ZyXEL U-1496B ext.	16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, PO, склад, 2 г.г.	345	DATA STREAM	232476	
ZyXEL U-1496B int.	16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, PO, склад, 2 г.г.	430	DATA STREAM	232476	
ZyXEL U-1496B ext.	16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, PO, склад, 2 г.г.	445	DATA STREAM	232476	
ZyXEL U-1496B int.	16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, PO, склад, 2 г.г.	650	DATA STREAM	232476	
HAYES ACCURA	Hayes Microcomputer R-пр. 28800bps, (V. FC) + Fax	от 80	БЕЛСОФТ	253745	
HAYES OPTIMA	Hayes Microcomputer R-пр. 28800bps	от 170	БЕЛСОФТ	253745	
ZyXEL U-1496S Plus	3 голосов. режима, ЖКИ, ZFAX for DOS, возм. работы по 2, 4, 8 последовательным, 2 г.г.	650	БЕЛСОФТ	253745	
ZyXEL U-1496S Plus	19200+14400fax, 3 голосов. режима, ZFAX for DOS, 2 г.г.	445	БЕЛСОФТ	253745	
ZyXEL U-1496S Plus	19200+14400fax, 2 голосов. режима, ZFAX for DOS, 2 г.г.	345	БЕЛСОФТ	253745	
<b>СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ</b>					
кабель RG-58	1 м	0.48	ПРОГРАММА	328735	
кабель RG-58	Ethernet, 1 м, Германия, 1 г.г.	0.5	ЛИС	360157	
кабель RG-58	Thin Ethernet, 100 м, 1 г.г.	70	МАС Электроник	351201	
кабель ETHERNET RG-58/U, 1 м, склад		0.65	ЛИМЕНС	237913	
кабель RG-58, 50 Ом, 1 м, Helikabel Германия		0.65	БЕЛСОФТ	253745	
кабель RG-62	93 Ом, 1 м, BICC Brand-Rex, UK	0.65	БЕЛСОФТ	253745	
кабель UTP категории 5, 1 м, BICC Brand-Rex, UK		0.65	БЕЛСОФТ	253745	
коннектор для кабеля витая пара, Германия, 1 г.г.		0.65	ЛИС	360157	
коннектор BNC, с антипомехой для RG-58, Германия, 1 г.г.		1	ЛИС	360157	
коннекторы LAN BNC, T, Barrel, Terminator		2	МАС Электроник	351201	
коннектор BNC для RG-58		2	ДАЙНОВА	302356	
коннекторы, терминаторы		2	ПРОГРАММА	328735	
Terminator for RG-58 (50 Ohm)		2	ДАЙНОВА	302356	
Remote boot rom for Ethernet		16	ДАЙНОВА	302356	
IOA	2Mbit/10Mbit+PO, 3 г.г.	130	ЭКСПРОЕКТ	540846	
Pocket LAN Adapter	SV, NE 2000 TP port, серт. Novell	130	БЕЛСОФТ	253745	
Pocket EtherNet	Adapter BNC/UTP/2Ccoethernet	150	БЕЛСОФТ	253745	
PCMCIA LAN Adapter	10BASE2/10BASET, 1 г.г.	270	БЕЛСОФТ	253745	
CNet Ethernet Repeater	2BNC port + 2AU ports	245	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET repeater	NE-5020C 2-Ports(2AU/2BNC)	260	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET repeater	2/4 port 10BASE2/5T, display, 1 г.г.	290/100	СЕРВЕР	239268	
ETHERNET repeater	4BNC port + 1AU port	470	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 8 bit	8 Mbit/s, T, BNC-connector, 1 г.г.	35	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 16 bit ISA	CNet2000, NE2000, BNC with T-connector, серт. Novell	46	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 16 bit ISA	CNet6000, NE2000, TP, серт. Novell	46	БЕЛСОФТ	253745	
Ethernet 16 ISA Combo	CNet6000 Plus, NE2000, TP/BNC, jumperless, серт. Novell	50	БЕЛСОФТ	253745	
EtherLink III 16 bit	3COM, ISA, тех. упаковка	130	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 16	GE2000II-2(BNC/UTP), Novell cert., LifeTimeWarr.	50	БЕЛСОФТ	253745	
ARCNET 16	Complex STAR/BUS, 1 г.г.	54	СЕРВЕР	239268	
ETHERNET 16	Complex EN2000 Combo, w. BootRom, 1 г.г.	60	СЕРВЕР	239268	
ETHERNET 16	NE 2000	62	СЕРВЕР	239268	
ETHERNET 16 Adapter	ISA, Action MPX Ascel, серт. Novell, 1 г.г.	70	ПРОГРАММА	328735	
3com EtherLink III	ISA, BNC/AUI/3C509B, склад, LifeTimeWarranty	121	ЛИС	360157	
ETHERLINK III ENET	16 bit AUI/BNC/UTP, 3C509COMBO LifeTimeWarranty	135	БЕЛСОФТ	253745	
LAN CARD	NE2000 10Base-2, 32 bit, VL, 1 г.г.	110	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 32	VEGA LB, CNet 10BT/ML Combo, jumperless, серт. Novell	180	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 32 EISA	CNet 911E, 32bit BNC with T-connector, серт. Novell	230	БЕЛСОФТ	253745	
EtherLink III 32 bit	3COM, EISA, тех. упаковка	285	БЕЛСОФТ	253745	
3com EtherLink III	EISA, BNC/AUI/3C579, склад, LifeTimeWarranty	259	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 32	Complex PCI/ML/EISA Combo, 1 г.г.	215/270	СЕРВЕР	239268	
ETHERNET 32 Adapter	VLB, Action MPX Ascel, серт. Novell, 1 г.г.	283	ЛИС	360157	
Intel EtherExpress Flash 32 EISA, склад		246	РЕСТА	784100	
ETHERNET NE 2000 jumperless card		41	Выс. Технологии	207029	
ETHERNET NE 2000 jumperless BNC/UTP		43	ДАЙНОВА	302356	
ETHERNET NE 2100 BNC/UTP/AUI		70	ДАЙНОВА	302356	
ETHERNET	3Com EtherLink III, ISA, EISA, MSA, TP	от 130	РЕСТА	784100	
HP Ether Twst PC Link 10Base-T, склад		от 145	РЕСТА	784100	
ARCNET Active HUB	CN 008 LH, 8 ports, COAX, 2 г.г.	165	БЕЛСОФТ	253745	
CNet TP HUB	8 TP ports, 1 BNC port, серт. Novell	230	БЕЛСОФТ	253745	
HP Ether Twst HUB 8, 8 twisted pair ports, склад		516	РЕСТА	784100	
3com LinkBuilder FMS II TP 12 HUB, склад		883	РЕСТА	784100	
HP AdvanceStack ET 12 HUB, склад		929	РЕСТА	784100	
HP Ether Twst Plus, 12 twisted pair ports, склад		1342	РЕСТА	784100	
3com EtherLink III TP, склад		от 129	РЕСТА	784100	
3com EtherLink III BNC, склад		от 139	РЕСТА	784100	
3com EtherLink III TP EISA, склад		346	РЕСТА	784100	
3com EtherLink III BNC EISA, склад		346	РЕСТА	784100	
NSS WNIC Compression Add on Adapter, склад		1557	РЕСТА	784100	
NSS LAN 2 LAN/MPR Compression ISA, склад		3011	РЕСТА	784100	
<b>ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ СЕТЕЙ</b>					
PROCARRY	пакет сетевых программ	80	КЭРРИКОМ	397726	
Personal NetWare 1.20	одноранговая ЛВС	99	ALBA Group	209379	
LANtastic V.6.0	одноранговая ЛВС, склад для гос. и учебн. упрод., 1 г.г.	от 98	ТехноПаркСети	452087	
LANtastic V.6.0	одноранговая ЛВС с ап. почтой, 5-100 users	от 439	АКСИОМА	774144	
CoStream server	выделенный сервер для LANtastic V.6.0, 1 г.г.	от 493	ТехноПаркСети	452087	
3com Transcend Workgroup Manager for Windows		486	РЕСТА	784100	
Cheyenne ARCISERVE NLM V.5.01		1635	РЕСТА	784100	
Novell NetWare 3.11 R, 20 users		1755	РЕСТА	784100	
Novell NetWare 3.12 R, 25/50 users		2435/3295	РЕСТА	784100	
NetWare 3.12 R	5/25/50 users	от 730	СЕРВЕР	239268	
NetWare 3.12 R	5, 10, 25, 50, 100, 200, 250 users	от 795	БЕЛСОФТ	253745	
NetWare 3.12, 3.12R	5, 10, 25, 50, 100, 250 users	от 795	ALBA Group	209379	
NetWare 4.02	5, 10, 25, 50, 100, 250, 500, 1000 users	от 1395	ALBA Group	209379	
NetWare 4.02	5, 10, 25, 50, 100, 250, 500, 1000 users	от 1395	БЕЛСОФТ	253745	
Upgrade to NetWare 3.12, 4.02		от 395	ALBA Group	209379	
Компьютер. продукты фирм Novell, Newport Systems Solutions, Crix, Microdyne		от 245	БЕЛСОФТ	253745	
Novell DOS 7.0	+Personal NetWare	66	БЕЛСОФТ	253745	
NOVELL DOS 7.0	+Personal NetWare (3.5"/5.25")	68	БЕЛСОФТ	253745	
NOVELL DOS 7.0	многопользовательная, сетевая, MS-DOS-совмест.	69	ALBA Group	209379	
NetWare 3.12R	5/10/25/50/100/250 users, CD-ROM/3.5"	от 755	БЕЛСОФТ	253745	
ЛВС	под ключ	от 60	БЕЛСОФТ	253745	
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	DATA STREAM	261786	
Установка ПО Novell и др. "под ключ"		от 60	ALBA Group	209379	

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
УСТРОЙСТВА БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
APC Smart UPS 400/600 VA, склад			399/473	TRANSTEXT	369754
APC UPS	250-2000 VA, 1 г.г.		от 150	New System Group	066602
EXIDE ONE UPS	250 VA, standby, США, 1 г.г.		170	МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	400 VA, standby, IAN, США, 1 г.г.		259	МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	600 VA, standby, IAN, США, 1 г.г.		378	МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	900 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		635	МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	1200 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		817	МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1000 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		1129	МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1250 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		1522	МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1500 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		1600	МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	3000 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		3063	МАС Электроник	351201
Half Battery for PRESTIGE, батарея расширения для PRESTIGE, 1 г.г.			456	МАС Электроник	351201
Full Battery for PRESTIGE, батарея расширения для PRESTIGE, 1 г.г.			569	МАС Электроник	351201
EXIDE Powerware-System 300, 1200VA-6000VA, on-line, IAN, США, 1 г.г.			158	МАС Электроник	351201
EXIDE LAN Monitor Software, on-site TM for Novell, Unix, Windows NT, OS/2, 1 г.г.			158	МАС Электроник	351201
EXIDE UPS 250 VA			273	Вис.Технологии	207029
EXIDE UPS 400 VA			368	Вис.Технологии	207029
EXIDE UPS 600 VA			337	ПРОГРАММА	328735
ONLINE			231	ПРОГРАММА	328735
UPS 250 VA			231	ПРОГРАММА	328735
UPS 500 VA			231	ПРОГРАММА	328735
TRIPP LITE BC INT 250/-/1250, 2 г.г., склад			234, 623	РЕСТА	784100
TRIPP LITE OMNI INT 500/-/1250, 2 г.г., склад			321, 807	РЕСТА	784100
TRIPP LITE SMART INT 250/-/1250, 2 г.г., склад			312, 898	РЕСТА	784100
UPS SB-300	300 VA, 1 г.г., Германия		170	БЕЛКОМ	345586
UPS Back APC (USA)	250, 400, 600, склад, доставка, дилерские скидки, 1 г.г.		158, 334	БИ-ПРОЕКТ	3195
UPS Back APC (USA)	900, 1250, склад, доставка, дилерские скидки, 1 г.г.		571/724	БИ-ПРОЕКТ	34046
UPS Back APC (USA)	250, 400, 600, склад, доставка, дилерские скидки, 1 г.г.		180, 387	БИ-ПРОЕКТ	3195
UPS Smart APC (USA)	250, 400, склад, доставка, дилерские скидки, 1 г.г.		311/576	БИ-ПРОЕКТ	312493
UPS Smart APC (USA)	600, 900, склад, доставка, дилерские скидки, 1 г.г.		982/1578	БИ-ПРОЕКТ	24 403
UPS Smart APC (USA)	1250, 2000, склад, доставка, дилерские скидки, 1 г.г.		от 145	БЕЛАСКОМ	546730
UPS APC e BEST	от 250VA до 18kVA, 2 г.г., скидки, ТО, США		175-832	НОВЫЙ ВЕК	564304
BACK UPS 250/400/600/900/1250, склад, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)			348-1784	НОВЫЙ ВЕК	660122
SMART UPS 250/400/600/900/1250/2000, ПО, 2 г.г., склад, сервис, APC (США)			220-440	НОВЫЙ ВЕК	660122
BACK UPS PRO	280/420/650 VA, ПО, 2 г.г., склад, сервис, APC (США)		5224	НОВЫЙ ВЕК	660122
MATRIX 3000 VA	2 г.г., APC (США)		от 175	БЕЛСОФТ	253276
Smart-UPS series	250/400/600/900/1250/2000 VA		от 348	БЕЛСОФТ	253276
BACK/SMART UPS	250, 400, 600, 900, 1250, 2000		от 210	ДРАЙВ	25489
LINE-6R/0/1250 APC	США, фильтр-стабилизатор, склад, сервис, 2 г.г.		231,200	НОВЫЙ ВЕК	660122
Фильтр PILOT L/G/L	2000/5000A, 1.3кВт, 2.2кВт, 4 розетки, 2 г.г., опт. скидки		27/32	Удачный Выбор	552735
Фильтр PILOT L/G/L	1.3кВт, 2.2кВт, 4 розетки		29/36	ПРОГРАММА	328735
Фильтр PILOT L/G/L	сетевой		29/34	ПРОСВЕТ	323011
Фильтр PILOT L	2000A, 2.2кВт, 4 розетки, 2 г.г., опт. скидки		27	ВЕРСА Компьют	628111
Фильтр PILOT L	2000A, 2.2кВт, 4 розетки, 350x75x55 мм, 2 г.		35	ДАЙНОВА	302356
СЕЛЕНОВЫЕ БАРАБАНЫ					
HP LJ 2P/3P/4P			45	Электросервис и К	660215
CANON FC/PC	Германия		55	Электросервис и К	660215
CANON NP	1010, 1020, 6010, Германия		72	Электросервис и К	660215
CANON NP	1550, 1550, 2020, 6020, Германия		89	Электросервис и К	660215
CANON NP	1215, 1550 в сборе, Япония, опт от 10шт./розница	125/137		Электросервис и К	660215
CANON 1550	в сборе, Япония, опт от 10шт./розница	255/284		Электросервис и К	660215
CANON, RICOH, MITA				ТОРИС	262519
Panasonic KD-PDM-6	для KX-P4400/4401		112	МЕГАЕРЦ	637113
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
картридж	WorldWide к Epson Lx/FX 1050/1170, Украина		2	ДАЙНОВА	302356
картридж	WorldWide к Epson LQ-100, Украина		2	ДАЙНОВА	302356
картридж	WorldWide к Epson LX-800/FX-850, Украина		2,2	ДАЙНОВА	302356
картридж	EPSON, STAR, HYUNDAI (hulkmark)		3-4	ЭКМПРОЕКТ	540846
картридж	STAR LC-10/NK-1000		4	МЕГАСОФТ	217011
картридж	к Fujitsu DL700		5	ДАЙНОВА	302356
картридж	к CFF-136		5,5	ДАЙНОВА	302356
картридж	STAR NX1500, LC15/NX2400		4	ИНТЕКС	011621
картридж	к Star LC2410/NX2400		6	ДАЙНОВА	302356
картридж	к Star LC-100		6	ДАЙНОВА	302356
картридж	LX100/LQ100/ML183/193		6	ПРОГРАММА	328735
картридж	к EPSON LQ-100		7	ДАЙНОВА	302356
картридж	к OKI Microline 100/280/320/321		8,3	ДАЙНОВА	302356
картридж к ксерокоп-факу HITACHI			13	ДАЙНОВА	302356
картридж с тономером	к OKI Microline OL400ex/OL410ex		21	ДАЙНОВА	302356
картридж	к HP DeskJet, склад		от 35	РЕСТА	784100
картридж	EPSON STYLUS 400/800/1000		26	ПРОГРАММА	328735
картридж	к HP DeskJet/PaintJet		от 26	БИ-ПРОЕКТ	340566
картриджи, чернила для CANON BJ-5...	600, color/black		30	БЕЛASH	327666
картриджи, чернила для CANON BJ-10EX			38/14	ПРОГРАММА	328735
картриджи	к принтерам EPSON, STAR			НОРОКОМ	768387
картридж с тономером	к лазерному принтеру STAR LS-5 TT		99	ДАЙНОВА	302356
тонер-картридж	к HP LaserJet		от 100	БИ-ПРОЕКТ	340566
тонер-картридж	к HP LaserJet, склад		от 101	РЕСТА	784100
картридж для струйной для Fujitsu Breeze 100 Plus, Epson LQ-850, IBM 4207			112	ДАЙНОВА	302356
картридж	A-30, L1-Drum, для CANON FC-1,2,3,5, PC-6,7,11		120	СУПРИМ	394899
картридж	A-30 для CANON FC-2		120	ТРУБАЧ	317082
картридж	HP 4, 4+, 6000 копий		130	ТРУБАЧ	317082
картридж	E-16, опт от 10 шт./розница		119/132	Электросервис и К	660215
картридж	A-15, опт от 10 шт./розница		122/136	Электросервис и К	660215
картридж	для HP LaserJet 4J (4M), 4M Plus		163	ФорТнокс	631613
картридж	для CANON, RICOH, MITA			ТОРИС	262412
картридж	для принтеров EPSON, STAR, OKI ML, Hunda		3-4	СП ЛАСЕР	236811
картридж	для принтеров SeikoSoc, CFF, заправка в картридж		6-14	СП ЛАСЕР	267456
красящая лента	25, 4, 12, 7, 10, 8, 6, 35 см, четырехцветная		1-6	СП ЛАСЕР	442150
тонер	MITA DC-10/CC-20, 90 г, Япония		8	ИНТЕКС	011621
тонер	RICOH NP 1215/1550, 190 г, туба, опт. скидки		10	ИНТЕКС	011621
тонер	RICOH FT2050, FT2070, M100, 170 г		21	ИНТЕКС	011621
тонер	MITA DC-1205/1255, Германия		10	Электросервис и К	660215
тонер	CANON 1215/1015/1510/1520, 190г, туба		11,5	Удачный Выбор	554271
тонер	CANON 1215/1550, 190 г, туба, Германия		13	ТРУБАЧ	317082
тонер	Panasonic KX-P455B, для KX-P4400/4401		20	МЕГАЕРЦ	637113
тонер	CANON NPJ-1, Япония, опт от 32 пеналов/розн.		22/23	Электросервис и К	660215
тонер	RICOH M100/FT1020, Германия		25	Электросервис и К	660215
тонер	CANON 1010, 1020, 6010, 2x105, Германия		25	Электросервис и К	660215
тонер	XEROX 1025, 5317 и др., комплект на 50лс. копий		220	ТРУБАЧ	317082
тонеры	для CANON, RICOH, MITA			ТОРИС	262519
тонеры	MITA DC-1205/1255, Германия		22	Электросервис и К	660215
картридж	для струйных принтеров HP, Epson, 2 баллона		40	КУНИЛИ	520705
красящая лента (Fullmark), CFF-136 (пенка), EPSON Lx/FX/LQ (13мм)			4	ПРОГРАММА	328735
красящая лента	двухсторонняя UX-серия, замена в картриджах				
мультисервисная HD	Ерсона, Стар, Оки ML, Sitten, склад		1-6	МЕГАСОФТ	217011
красящая лента	Panasonic KX-P1151 для KX-P1150/1695, черная		9	МЕГАЕРЦ	637113
красящая лента	Panasonic KX-P1495 для KX-P1121, черная		9	МЕГАЕРЦ	637113
перья для плоттеров			3-9	БИ-ПРОЕКТ	340566
плоттер	самостоятельно, цветная, для реклам		от 20	ЗВА	694456
БУМАГА					
для принтеров	рулон 240мм x 50 м		1	НПФ НОП	464682
YUMULTRA COPY	материал техн., А4, 80 г/кв. м, 500 л, Финляндия			ОСВЕЯ	567789
YUMULTRA COPY	80г/м кв			МЕГАЕРЦ	637113
ЛБК для принтеров	210 - 420 мм с торцами, перфорат., разн.напр., (в 2222)			ЛЕКО	307815
в столе и в рулонах	многослойн. с койрой и самокопир.			ЛЕКО	307815
для кассов. аппарат	от 38 мм до 69 мм, евростандарт			ЛЕКО	294438
для к/з, писчая	А4, А3			ЛЕКО	415407
для оргтехники	500 л., DATA COPY A4/A3	3,5/10		НОВИК	273803
хальфа для принтр.	100 л., Германия A4/A3	10/20		НОВИК	273803
самокопирующаяся	500 л., Швеция A4/A3/A2	20-70		НОВИК	273803
цветная	500 л., KASKAD A4	6-16		НОВИК	273803
для принтеров	перфорированная, 2000 л., Швеция A4/A3	20/40		НОВИК	273803
плотная бумага	125-350 г/м, Швеция, 1 л	1-5,6		НОВИК	273803
для принтеров	рулон 210 мм (Новослобо), 1 л			ЗВМ-Комплекс	021441
для принтеров	в столе, 420 мм, перфорация, ящик 16 кг			ЗВМ-Комплекс	52558
ватман	640мм x 900мм (Новослобо)			ЗВМ-Комплекс	
ТЕРМОБУМАГА					
	216x30, 210x30 м, Германия		2	ИНКОС	293554
	Германия		2,38-2,6	ДИСПЕРАДО	630408
	210x30, Германия			АЛЬБИТОН	201329
ДЕТЕКТОРЫ ВАЛЮТ					
ППН	настойный, у/ф, 2 тупа, дневной свет, 1 г.г.		90	ФРАЛ	369813
ППН	1 г.г.		90	МЕГАСОФТ	217001
BS-2002	детектор магнитной карты банкнот, 1 г.г.		145	ПРОСВЕТ	323011
BY-202	универсальный, 1 г.г.		185	ФРАЛ	364019
CASHSCAN	проверка USD на магнитную защиту		100	ДЖЕНТИ	660215
CASHSCAN	дет. USD, опт от 10шт/розн, 1 г.г.	168/186		Электросервис и К	660215
REGULA 4003	для опред. подлинности ценных бумаг, 4 вида контроля		280	НОВЫЙ ВЕК	664404
REGULA 4003	профессиональный, 2 г.		265	РЕГУЛА	327146
REGULA 4004	профессиональный, 2 г.		6750	РЕГУЛА	327149
DVC-02	детектор USD, 6 уровней, индикация номинала, суммы		2770	ФРАЛ	364019
SUPERSCAN	дет. USD, индикация номинала и суммы, 1 г.г.		495	ФРАЛ	369813
SUPERSCAN	дет. USD, опред. номинала, суммы, 1 г.г.		460	ПРОСВЕТ	323011
SUPERSCAN 2100	дет. USD, индикация номинала и суммы, 1 г.г.		480	МЕГАСОФТ	217001
SUPERSCAN	дет. USD, опред. номинала, суммы, опт от 5 шт/розн, 1 г.г.	480/534		Электросервис и К	660215
SUPERSCAN - II	дет. USD, распл. номин., номера купюры, суммы, 1 г.г.		1390	ФРАЛ	364019
SUPERSCAN - II	дет. USD, распл. номин., номера купюры, суммы, 1 г.г.		1520	Электросервис и К	660215
ULTRAMAG 3	профессон., 4 вида контроля, 1 г.г.		190	ПРОСВЕТ	327052
ULTRAMAG 3SL	универсальный, проффессон., 4 вида контроля		200	МЕГАСОФТ	217001
СЧЕТЧИКИ БАНКОТ					
МК-3			250	ДИСПЕРАДО	639122
МК-3	3 режима, 1 г.г.		265	ЦТИ	394307
МК-3	1 г.г., опт	4125		УАК	785305
МК-4	интерфейс, 1 г.г.		200	ТД Эпнев-Локс	207854
МК-4	1 г.г.		395	МЕГАСОФТ	217001
УПБ-2	Россия, 1 г.г.		400	ТД Эпнев-Локс	207854
УПБ-2	Россия, 6 мес.лар.		550	ТД Эпнев-Локс	207854
MAGNER 35	Япония, 1 г.г.		1030	ПРОСВЕТ	327052
MAGNER 35	Япония, 220 В, 1 г.г.		1100	ФРАЛ	364019





МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
<b>КАЛЬКУЛЯТОРЫ</b>					
BISTEC	8-16 разрядов, 1 г.г.	4-23	ТУССОН	365293	
BISTEC	16 разрядов, часы, календарь, 6 мес. гар.	25	СЕОС-Minsk	587693	
CITIZEN FT-211	10 разрядов	17.6	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SB-745P	10 разр., 1 г.г.	13	МЕГАГЕРЦ	637113	
CITIZEN SDC-760N	12 разрядов	9.6	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SDC-875I	12 разрядов	17.5	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SDC-888	12 разрядов, дв. питание, 1 г.г.	17.8	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN SDC-898	12 разрядов	23	МЕГАГЕРЦ	637113	
CITIZEN 8900	12 разрядов	18.9	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN	12-14 разрядов, с печатью	19.9	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN	12-14 разрядов, с печатью	51-111	ДЖЕНТИ	395397	
OLIVETTI LOGOS 92	8-14 разр., дв. пит., карм., буг., банк, 1 г.г.	25	ТУССОН	365293	
OLIVETTI	8-16 разрядов, карманные и бухгалтер., 1 г.г.	7-99	ТУССОН	365293	
AURORA	16 разрядов, карм., и буг., 1 г.г.	5.5-38	ТУССОН	365293	
AURORA PR-170	16 разрядов, двухручная печать, 1 г.г.	82	ФРИАЛ	364019	
AURORA PR-170	16 разрядов, печать, 1 г.г.	25	ТУССОН	365293	
AURORA DB-465A	16 разрядов, 2-питание	25	ФРИАЛ	364019	
AURORA DB-465A	16 разрядов, дв. питание, печать, 1 г.г.	29	МИНТЕХПРОМ	208201	
AURORA	14-16 разрядов, дв. пит., буг., банк, 1 г.г.	197	МИНТЕХПРОМ	208201	
CASIO PJ-160L	16-р. банк, 2000 символов в строку, 1 г.г.		МИНТЕХПРОМ	208201	

<b>ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ</b>					
CITIZEN ED1500FX	8 Kb, русиф., 1 г.г.	35.5	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN ED1500FX	осклад, 1 г.г.	37	МЕГАГЕРЦ	637113	
CITIZEN ED3000FX	осклад, 1 г.г.	55	МЕГАГЕРЦ	637113	
CITIZEN ED7700FX	64 Kb, рус./англ., 1 г.г.	150	ТУССОН	365293	
CITIZEN ED7700FX	32Kb, русиф., IBM-совмест.	151.2	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN 1119	8-32 Kb	32.5-52.5	ДЖЕНТИ	395397	
CASIO SF-R10	128 Kb, IBM-совмест.	360	НОВЫЙ ВЕК	668482	

<b>ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРЕВОДЧИКИ</b>					
ENAR	8 языч., 10500 слов, 150 фраз, калькул., часы, браслет гар.	65	ИНФОТЕХ	236281	
ENAR	8 языч., 10500 слов, 6 мес. гар.	75	ФРИАЛ	364019	
Language Teacher 2001	1 г.г.	250	БЕЛАШ	327666	

<b>ДИКТОФОНЫ</b>					
PANASONIC RN-202	1 г.г.	46	Электросервис и К	660215	
PANASONIC RN-302	1 г.г.	51	Электросервис и К	660215	
PANASONIC RN-302	активная система, 2 скорости, 1 г.г.	56	ФРИАЛ	364019	
PANASONIC RN-402	1 г.г.	61	Электросервис и К	660215	
PANASONIC	микрокасс., 1 г.г.	63	МЕГАГЕРЦ	637113	
SANYO SM1119	большая кассета, активная система, 2 скорости	42	ДЖЕНТИ	395397	
SANYO 1119	компакт. кассета, вокал-система	60	НОВЫЙ ВЕК	660122	
SONY TCM S64V	большая кассета, активная система, 2 скорости	57	ДЖЕНТИ	395397	

<b>ДИСКЕТЫ</b>					
3.5" 2HD, Германия, форматированные, 6 мес. гар.	0.4	СЕОС-Minsk	587693		
3.5" 2HD/10, 10 шт.	0.5	ПРОГРАММА	328735		
3.5" 2HD, 6 мес. гар.	0.65	СЕОС-Minsk	587693		
3.5" 2HD+Post-it 25 шт., США, термо-, влагостойк.	0.95	ТАИР-ЛУВР	269601		
3.5" HD+Post-it 25 шт., 20Mb, США, гарантия	0.89-0.98	ЭЛЕМЕНТ	265680		
3.5" DS, HD, 10 шт.	9	ДАЙНОВА	302356		
10 шт. в пласт. короб. черн./розов. ("Радуга")	11.1/11.7	БИ-ПРОЕКТ	394056		
BASF 3.5" 2HD	13	Выс. Технологии	207029		
BASF EXTRA Rainbow	0.95	БелСибПромСоюз	635629		
BASF EXTRA	0.85	БелСибПромСоюз	649105		
BASF MEGA	11.1	COMTRIS	611211		
BASF MEGA	0.97/0.97	COMTRIS	611211		
BASF MEGA/EXTRA	0.94/0.97	БИ-ПРОЕКТ	394056		
BASF MEGA/EXTRA	0.97/0.99	ТАИР-ЛУВР	269601		
MAXELL MF2-HD	1.2	МЕГАГЕРЦ	637113		
SONY	1.2	СЕОС-Minsk	587693		
TDK	10	Выс. Технологии	207029		
TOYSON	0.5	БРЦ	646467		
TOYSON	0.75	БЕЛТРАНСФЕР	295153		
TOYSON, BASF MEGA/EXTRA, VERBATIM, 3.5"	0.75-0.94	АмериканПодпись	523312		
VERBATIM	0.89	ДРАЙВ	235489		
VERBATIM	1.1	ДРАЙВ	235489		
"3M"	7	ДАЙНОВА	302356		
ДИАЛОГ (BASF)	9	ЛИМЕНС	236164		
DIALOG	0.5	БелСибПромСоюз	635629		
BASF DIAL/EXTRA	6	Выс. Технологии	207029		
BASF EXTRA	0.47/0.65	ТАИР-ЛУВР	269601		
BASF EXTRA	0.65	БелСибПромСоюз	649105		
BASF EXTRA	8	Выс. Технологии	207029		
DYSAN	8.5	Выс. Технологии	207029		
TDK	7	Выс. Технологии	207029		
UNIMEX	6	МЕГАСОФТ	217001		
VERBATIM	0.6	ДРАЙВ	235489		
VERBATIM DataLife	0.56/0.79	ТРИУМФ	666335		
VERBATIM	0.75	ДРАЙВ	235489		
BASF	8/10	МИНТЕХПРОМ	208201		
BASF EXTRA	0.85/1.2	ИНФОТЕХ	236281		
BASF 5.25"/3.5"	31.7/31.3	БИ-ПРОЕКТ	394056		
POLAROID	7/10	РОЛАРОИД RB	634545		
VERBATIM	0.73/1.1	ТАИР-ЛУВР	269601		
Боксы	4	ДАЙНОВА	302356		
Боксы	6	ДАЙНОВА	302356		
Боксы BASF для дискет, 3.5"x100/80 с замком	10	ДАЙНОВА	302356		
Боксы для дискет	1/6	ТАИР-ЛУВР	269601		
Боксы для дискет	1/6	БИ-ПРОЕКТ	394056		
Боксы для дискет	7/9	ЛИМЕНС	236164		
Боксы для дискет	3/9	ЛИМЕНС	237913		

<b>ПЛОТТЕРЫ</b>					
Hewlett Packard A4-400	перенос, струйные, настольные, тепловые, рулонные	от 2047	БИ-ПРОЕКТ	319516	
Rolland PNC 900/1100	для резки цветной самоклеющейся пленки	2750	ДРАЙВ	235489	
HP Design Jet 220	A4-A1, 600 dpi, 2 Mb, monochrome/NEW, склад	3750	РЕСТА	784100	
HP Design Jet 220	A4-A0, 600 dpi, 2 Mb, monochrome/NEW, склад	4950	РЕСТА	784100	
Mutoh Jet-620C		9700	ЭВА	648885	

<b>MULTIMEDIA</b>					
Multimedia Pack MediaMagic, 2xSpeed CD-ROM, 16bit Stereo, 2 AC, 1 г.г.	299	ФортНокс	631613		
Multimedia Pack MediaMagic, 4xSpeed CD-ROM, 16bit Stereo, 2 AC, 1 г.г.	593	ФортНокс	631613		
Microsystems BackPack, 2xSpeed CD-ROM, ext. черн. LPT порт, склад, 1 г.г.	450	ФортНокс	631613		
ACER CD-ROM IDE	Double Speed, внутренний, склад, 1 г.г.	178	ФортНокс	631613	
SONY CDU-31A	single speed, склад, 1 г.г.	90	ЛИМЕНС	237913	
CD-ROM MITSUMI FX-001 IDE, double speed, 300Kb/s, внутренний, 1 г.г.	165	ЛИС	360157		
ACER CD-525E	double speed, internal, IDE, склад, 1 г.г.	185	ДЕТРИМЕХ	661609	
FUNAI 2-speed CD-ROM drive, контроллер, кабели	199	Выс. Технологии	207029		
Mitsumi IDE 4xSpeed	внутренний, 1 г.г.	397	ФортНокс	631613	
BackPack CD-525 SCSI-2	внешний, паралл. порт, 1 г.г., склад	415	БИ-ПРОЕКТ	319516	
PLEXTOR	SCSI-2, speed, caddy, комп., Photo CD comp., audio, 1 г.г.	450	МАС Электроник	351201	
NEC 3xSpeed	внешний, 1 г.г., склад	471	ПИРИТ	394207	
MEDIA MAGIC	CD-ROM TECK, Атерред, карт. ISP-16, ac. AC (Lubex), 4CD, 4, 10, 12 W, 1 г.г.	558	ФортНокс	631613	
AT-75	speaker system, 80 Вт, склад, 1 г.г.	85	ЛИМЕНС	237913	
AT-75	speaker, активные, 80 Вт, двухполосные, 2 шт., 1 г.г.	110	МАС Электроник	351201	
Sound Pack ZOLTRIX	карта, колонки, микрофон, склад, 1 г.г.	120	ЛИМЕНС	236164	
Sound Blaster 16	Creative Labs OEM/ASP, 1 г.г.	144/231	ПИРИТ	394207	
Звуковая карта MediaLab SP-16, 16 б, 20-20000 Гц, SoundBlaster compatible, 1 г.г.	99	ФортНокс	631613		
Звуковые карты CreativeSoundMAX, Zabit, SoundMaxGold, All Stereo FX, Jazz16, S-928, 1 г.г.	от 80	ДЕТРИМЕХ	661609		
акустические системы Panasonic, Altec Lansing, 1 г.г.	от 100	ДЕТРИМЕХ	663506		
компакт-диск	от 10	ДЕТРИМЕХ	663506		

<b>СТРИММЕРЫ И КАСЕТЫ К НИМ</b>					
Colorado Jumbo D120	250 Mb, int.	228	ПРОГРАММА	328735	
Back Pack	внешний, QIC-80, 250Mb, 1Mb/s, паралл. порт, склад	416	БИ-ПРОЕКТ	319516	
COLORADO PowerTape 1Gb, SCSI-II, 12Mb/min, внутренний, склад, 1 г.г.	750	ЛИМЕНС	237913		
QIC 3.5" Verbatim	DC 2120 120/250 Mb, (кассета)	19	ДРАЙВ	235489	
Datallife	DC 6250 250 Mb, (кассета)	29	ДРАЙВ	235489	
кассета	DYSAN DY 2120, 250 Mb, 1 г.г.	17	ЛИС	360157	
кассета	Verbatim 3.5" DC2120, 2 г.г.	17	ИНФОТРОНИК	362760	
кассета	Verbatim 5.25" DC6150, 2 г.г.	17	ИНФОТРОНИК	362760	
кассета	250 Mb, SONY QD2120, QIC80	21.5	ПРОГРАММА	328735	
кассета	BASF DC 6250/2120	24/20	БИ-ПРОЕКТ	394056	
кассета	DYSAN DY 6250, 250 Mb, 1 г.г.	24	ЛИС	360157	
кассета	Verbatim 5.25" DC6250, 2 г.г.	25	ИНФОТРОНИК	362760	
кассета	250 Mb, SONY QD6250	32	ПРОГРАММА	328735	
картридж к стриммеру	250Mb, QIC-80, DC2120, Conner, Fuji, Maynard, 6 мес. гар.	25	МАС Электроник	351201	
картридж к стриммеру	525Mb, DC6250, Fuji, 6 мес. гар.	37	МАС Электроник	351201	
картридж к стриммеру	3M, DC6250, 525 Mb, 1 г.г., склад	36	ЛИМЕНС	236164	

<b>МАГНИТООПТИЧЕСКИЕ ДИСКИ И ДИСКОВОДЫ</b>					
FLUITSU 3.5"	128 Mb, комплект под ключ, 2 г.г.	от 1000	БЕЛПОТ	394793	
FLUITSU 3.5"	230 Mb, комплект внешн., внутр. под ключ, 2 г.г.	от 1100	БЕЛПОТ	394793	
VERBATIM 3.5"	128 Mb, перезаписываемый	36	ДРАЙВ	235489	
FLUITSU	230Mb, +контроллер SCSI-2 WesternDigital, набор драйверов, диск 250Mb, диск для чистки головок, пересл., 1 г.г.	1215	ДАЙНОВА	302356	
FLUITSU 5.25"	1.3 Gb, комплект внешн. под ключ, 2 г.г.	2800	БЕЛПОТ	394793	
SONY 3.5"/5.25"	128/650 Mb, магнито-оптический, перезапис.	от 1390	ДРАЙВ	235489	
ЮМЕГА Benuoli MultiDisk 150Mb, IDE internal, 18ms, 1 смейный диск 150Mb		650	ДЕТРИМЕХ	661609	
ЮМЕГА Benuoli Disk 150Mb, смейный диск для ЮМЕГА Benuoli, 150Mb		105	ДЕТРИМЕХ	663506	
FLUITSU M2512A	230 Mb, внутр., 1 г.г.	904	ПИРИТ	394207	
FLUITSU 230MB	комплект 5 шт.	225	ДАЙНОВА	302356	

<b>КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ</b>					
CANON PC2UX	A4, с картриджем A-15, а/подча, 6 мес. гар.	650	ФРИАЛ	364019	
CANON PC-300	A4, с картриджем E-16, 6 мес. гар.	550	ФРИАЛ	369813	
CANON PC-300			ВИЛЬМАРК	356832	
CANON PC-310			ВИЛЬМАРК	356903	
CANON PC-320	A4, картридж E-16, а/подча, 6 мес. гар.	690	ФРИАЛ	364019	
CANON PC-330	A4, с картр., инстр. на рус. яз., 1 г.г.		ВКЛ	395289	
CANON PC-330			ВИЛЬМАРК	356832	
CANON PC-310	A4, с картр., инстр. на рус. яз., 1 г.г.		ВКЛ	395289	
CANON FC-330	с картриджем	740	Рефал-Алгоритм	521451	
CANON FC-330	A4, автомат, инст. рус., 1 г.г., опт. от 5 шт./розн.	780/865	Электросервис и К	660215	
CANON FC-330	A4, с картр., инстр. на рус. яз., 1 г.г.		ВКЛ	395289	
CANON NP 6010	В4/A4, 10ppm, 70-120ppm, опт. от 3 шт./розн., 1 г.г.	1422/1607	Электросервис и К	660215	
CANON NP4540	A3, 40ppm, 50-200%, 2 ц., двухсторон. печ., 1 г.г.	1950	БИС	263588	
устройство контроля доступа к CANON (принтер, набор карт)		547	Электросервис и К	660215	
автоподча оригиналов с сортером к CANON NP 1550		2633	Электросервис и К	660215	
станд. для кассет к CANON NP3050		5695	Электросервис и К	660215	
сортер-сшиватель к CANON NP3050		1386	Электросервис и К	660215	
автоподча оригиналов к CANON NP 3050		3091	Электросервис и К	660215	
картридж для сортера к CANON NP3050		2007	Электросервис и К	660215	
CANON CLC1	лозер, полнц., A3 5-10ppm, 50-400% стойк.процессор, 1 г.г.	8500	БИС	263588	
CANON CLC-10	A4, 50-200%, color, принтер, сканер, 1 г.г.	4035	ЭЛКО	366609	
CANON CLC-350	A3, полнц., 50-400% расст. мат. на 2000коп., блок интеллекту. обраб. под заказ, 1 г.г.	20150	Электросервис и К	660215	
INFOTEC 9015	B4, 15ppm, 18 м.г.	800	ИНКОС	239554	
INFOTEC 9020	A3, 20ppm, масштабиру., 18 м.г.	1400	ИНКОС	239554	
INFOTEC 9020z	Ricoh 4065, A3, 20ppm, 65-141%, 18 м.г.	1600	ИНКОС	239554	
KONICA U-BX 1015	A3, 15 км/мин, масштаб., 1 г.г.	2820	НИССА	646129	
KONICA U-BX 3135	A3, 35 км/мин, масштаб., 1 г.г.	6060	НИССА	646129	
LANIER	A4-A3, 12-100ppm, 1 г.г., любая комплектация		ГРЕНАДА	365936	





№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	VRAM	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	гар.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ												
293	DELL NetPlex	486 SX/25	4	210	3.5"	sVGA 14"	512	0.28 LR, VESA/IDE, MD	1490	36	БЕЛСОФТ	251546
294	TARGA series II	486 SX/33	4	210	3.5"	sVGA 14"	512	0.28 LR, PNL, mouse, ISA 5422, Intel, Workstation, centr. Novell, Windows, UNIX	1025	12	ЛИС	360157 / 364312
295	DELL OptiPlex	486 DX/33	4	210	3.5"	sVGA 14"	1	0.28 LR, VESA/IDE, MD	1690	36	БЕЛСОФТ	251546
296	COMPAQ	486 DX/33	8	535	//	sVGA 14"	1	ProSignia VLS, Intel, 5 EISA, Network controller, f.SCSI-2, Tower	3568	36	БелАВМ	347972 / 348105
297	COMPAQ	486 DX/250	8	340	3.5"	sVGA 14"	1	Prolinea, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, Desktop	2049	36	БелАВМ	347972 / 348105
298	COMPAQ	486 SX/266	4	270	3.5"	sVGA 14"	1	Presario460, Integr/Monit, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, 0.28 NI	1562	36	БелАВМ	347972 / 348105
299	COMPAQ	486 SX/266	4	270	3.5"	sVGA 14"	1	Presario 520, Multimedia, Integr/Monit, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, 0.28 NI	1976	36	БелАВМ	347972 / 348105
300	DELL NetPlex	486 DX/266	4	365	3.5"	sVGA 14"	512	0.28 LR, VESA/IDE, MD	1880	36	БЕЛСОФТ	251546
301	DELL OptiPlex	486 DX/266	4	365	3.5"	sVGA 14"	1	0.28 LR, VESA/IDE, MD	2073	36	БЕЛСОФТ	251546
302	AcerAltos 7000	486 DX/266	8	420	3.5"	sVGA 14"	512	Intel, EISA, Twin channel SCSI-2, VLB, centr. Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win	2726	24	BelComData	494405 / 494407
303	AST Premia	486 DX/266	8	420	3.5"	sVGA 14"	1	MTE 4/66d 423, VLB, MT, DOS, Win	2968	36	ТехноПаркСети	452087
304	TARGA series II	486 DX/266	8	540	//	mVGA 14"	512	0.28 LR, VLB, Intel, Tower, zoom, CD-ROM	1688	12	ЛИС	360157 / 364312
305	DTK NetServer	486 DX/266	8	540	//	sVGA 14"	1	K=256, SCSI-2/PCI, BT, T9420, Intel EtherPro 16	2071	24	ФортНокс	631613
306	HP NetServer LC	486 DX/266	8	540	3.5"	sVGA 14"	512	T, IDE	3485	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
307	HP NetServer LC	486 DX/266	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	Intel, оклад	3485	36	РЕСТА	784100
308	GMC	486 DX/266	8	2540	//	msVGA 14"	1	K=256, IDE, 0.28, VLB, Win acc., CPUA	1935	12	ПРОГРАММА	328735 / 324343
309	ELKO	486 DX/266	8	1	//	sVGA 14"	512	K=256, 0.28, PCI/ISA/VLB, Green, cache (2Mb) controller, оклад	2150	24	ТРАНСТЭК	369754
310	HP NetServer LC	486 DX/266	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	Intel, SCSI, оклад	4020	36	РЕСТА	784100
311	HP NetServer LC	486 DX/266	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, IDE	4060	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
312	HP NetServer LF	486 DX/266	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, IDE, CD-ROM	5175	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
313	HP NetServer LF	486 DX/266	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	Intel, K=256, SCSI, CD-ROM, оклад	5175	36	РЕСТА	784100
314	HP NetServer LF	486 DX/266	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	Disk Array, T, Fast SCSI-2, CD-ROM	6240	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
315	HP NetServer LF	486 DX/266	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	K=256, Intel, CD-ROM, двухканальный дисковый массив, оклад	6240	36	РЕСТА	784100
316	COMPAQ	486 DX/266	16	1	//	sVGA 14"	1	ProSignia, Intel, EISA, Network controller, f.SCSI-2, CD-ROM, FullTower	6019	36	БелАВМ	347972 / 348105
317	HP NetServer LM	486 DX/266	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	6905	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
318	PowerEdge	486 DX/266	16	1x2	//	mVGA 14"	512	LR, EISA/PCI, T	7250	36	БЕЛСОФТ	251546
319	HP NetServer LM	486 DX/266	16	1x2	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	12050	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
320	COMPAQ	486 DX/4100	8	525	3.5"	sVGA 14"	1	Prolinea, Intel, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, Desktop	2790	36	БелАВМ	347972 / 348105
321	HP NetServer LC	486 DX/4100	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, IDE	4615	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
322	HP NetServer LF	486 DX/4100	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, Fast SCSI-2, CD-ROM	5790	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
323	HP NetServer LF	486 DX/4100	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	Disk Array, T, Fast SCSI-2, CD-ROM	6860	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
324	AcerAltos 7000	P/60	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	Intel, EISA, Twin channel SCSI-2, VLB, centr. Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win	3284	24	BelComData	494405 / 494407
325	DTK NetServer	P/66	16	1	//	sVGA 14"	1	K=256, SCSI-2/PCI, BT, 2xSpeed CD-ROM Drive	3380	24	ФортНокс	631613
326	HP NetServer LC	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, IDE	5380	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
327	HP NetServer LF	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, Fast SCSI-2, CD-ROM	6560	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
328	HP NetServer LM	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	8510	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
329	HP NetServer LC	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	K=256, Intel, SCSI-2, оклад	5380	36	РЕСТА	784100
330	HP NetServer LF	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	Disk Array, T, Fast SCSI-2, CD-ROM	7750	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
331	HP NetServer LM	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	Disk Array, T, Fast SCSI-2	10100	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
332	Intel Xpress/MX2	dual P/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	K=256, EISA, SCSI FAST-2	8069	14	РЕСТА	784100
333	AcerAltos 7000	P/90	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	Intel, EISA, Twin channel SCSI-2, VLB, centr. Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win	3732	24	BelComData	494405 / 494407
334	Magtron Server	P/90	8	1	3.5"	mono 14"	512	f.SCSI, VLB, K=512, BT, CPUA	4900	36	MICRO EXPRESS	347515
335	Magtron CAD&DT	P/90	8	1	//	sVGA 20"	1	ViewSonic, IDE/VLB, K=512, BT, CPUA	5900	24	MICRO EXPRESS	347515
336	Dimension	P/90	16	540	//	sVGA 15"	2	0.28 LR, ISA/PCI, MD	4930	36	БЕЛСОФТ	251546
337	DELL OptiPlex	P/90	16	1	3.5"	mVGA 14"	512	LR, EISA/PCI, MD	6650	36	БЕЛСОФТ	251546
338	AST Manhattan	P/90	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	HDD PCI f.SCSI-2, VLB, CD-ROM, mouse, Tower, DOS	7312	36	ТехноПаркСети	452087
339	COMPAQ	P/90	32	1	//	sVGA 14"	1	ProLiant 2000, Intel, 8 EISA, Network controller, f.SCSI-2, CD-ROM	14620	36	БелАВМ	347972 / 348105
340	PowerEdge	P/90	64/CC	1x2	3.5"	mVGA 14"	512	LR, EISA/PCI, T, RAID	23630	36	БЕЛСОФТ	251546
341	HP NetServer LM	P/90	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T	8920	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
342	AST Premia	dual P/90	16	730	3.5"	sVGA 14"	512	GX P/90 733C, CD-ROM SCSI, f.SCSI-2/IDE, PCI 64-bit, Win. acc., mouse, FullSize, DOS, Windows	6005	36	ТехноПаркСети	452087
343	HP NetServer LM	P/100	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T	9700	36	БЕВРОКОНТАКТ	454552
344	COMPAQ	P/100	64	2.1	//	sVGA 14"	1	ProLiant 4000, Intel, 8 EISA, Network controller, f.SCSI-2, CD-ROM, Smart	25657	36	БелАВМ	347972 / 348105
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK												
345	ZENITH	386 SL/20	6	60	3.5"	mono 8.5"	256	1/6, DOS/Win, 2 PCMCIA	1090	6	ИсконноеДело	251558
346	IBM PCNote	386 SX/25	2	40	3.5"	mLCD 9"	1	Б/У, сумка	800	6	ЭЛКО	346609 / 206708
347	GATEWAY 200	486 SX/25	4	80	3.5"	mono 9"	1	trackball, DOS, Win, F/M	1280	12	ИсконноеДело	251558
348	AcerNote 730i	486 SX/25	4	120	3.5"	mLCD 9.5"	1	Trackball, NiCad battery, 2.7 кг, MS DOS 6.2, MS Windows	2059	12	БЕЛАШ	327666
349	COMPAQ	486 SX/25	4	120	3.5"	mLCD 10"	512	Concerto 4/25	1532	12	BelComData	494405 / 395142
350	COMPAQ	486 SX/25	4	120	3.5"	mLCD 10"	512	fax/modem	1600	12	БЕЛАШ	327666
351	HALKAN	486 SX/25	4	128	3.5"	mLCD 10"	512	fax/modem	1400	12	ЭЛКО	346609 / 206708
352	Handy SubNote	486 SX/25	4	170	3.5"	mono 8.5"	256	64 gray, ISA, 1.9kr, NiCad bat., 1xPCMCIA2 port, MS DOS 6.22, WW WinWorks 2, кейс, trackball	1600	12	АКСИОМА	774144 / 787334
353	COMPAQ	486 SX/25	4	170	3.5"	mono 8.5"	256	Contura Aero, passive color	1850	12	ЛИМЕНС	236164 / 237913
354	GoldStar	486 SX/25	4	170	3.5"	color 8"	256	Intel inside, trackball, DOS 6.22, сумка	2215	12	SUNRISE	344356 / 344470
355	Handy SubNote	486 SX/25	4	170	3.5"	color 8"	256	DS, ISA, 1.9kr, NiCad bat., 1xPCMCIA2 port, MS DOS 6.22, WW WinWorks 2, кейс, trackball	2290	12	АКСИОМА	774144 / 787334
356	COMPAQ	486 SX/25	4	209	3.5"	mono 8.4"	512	Contura 25C, active color	2670	12	ЛИМЕНС	236164 / 237913
357	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 8.5"	512	модель Compact, слот PCMCIA II, Docking station, trackball, 1.8 кг, 28x18x4см, оклад	1250	12	БИ-ПРОЕКТ	312493 / 24 часа
358	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	512	модель KeyPoint, слот PCMCIA III, цифр. клавиатура, trackball, 3 кг, 30x22x5.5см, оклад	1736	12	БИ-ПРОЕКТ	312493 / 24 часа
359	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	512	модель Transport, fax-modem, слот PCMCIA III, Docking station, trackball, 3 кг, 30x22x5.5см, оклад	1850	12	БИ-ПРОЕКТ	312493 / 24 часа
360	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	512	модель Commander, слот PCMCIA III, Docking station, trackball, 2.8 кг, 27x22x5.5см, оклад	1850	12	БИ-ПРОЕКТ	312493 / 24 часа
361	DAUPHIN	486 SL/25	4	40	3.5"	mono 9"	1	F/M, pen, DOS/Win	990	12	ИсконноеДело	251558
362	DAUPHIN	486 SL/25	4	40	3.5"	mono 9"	1	F/M, Lan, pen	990	12	БЕЛАШ	327666
363	TWINHEAD	486 SL/25	4	80	3.5"	mono 9"	1	SubNote	1350	12		



# Долги не должны отставать от цен

**Проблема учета инфляции при разрешении хозяйственных споров давно стала одной из наиболее актуальных в судебной практике. Однако до недавнего времени действующее законодательство при регулировании отдельных гражданско-правовых институтов не учитывало фактор инфляции и не придавало ему какое бы то ни было правовое значение.**

Анализ практики хозяйственных отношений в процессе разрешения конкретных судебных споров привел хозяйственные суды к необходимости выработать какой-то механизм защиты субъектов хозяйствования, обращающихся с исками о взыскании денежных средств, от неблагоприятных последствий инфляции. Зачастую складывалась следующая ситуация. Покупатель перечислил истцу предоплату за товар по договору, но товар фактически поставлен не был. При обращении в Хозяйственный суд о взыскании стоимости предоплаты истец сталкивался с тем обстоятельством, что зачастую с момента наступления срока поставки и до момента обращения с иском в суд (а уж тем более до момента вынесения и принудительного исполнения судебного решения) перечисленные деньги обесценивались вследствие инфляции в несколько раз и реальная задолженность должника значительно возрастала по сравнению с фактической (документальной). Аналогичная ситуация возникала при обращении с исками о взыскании стоимости товара, который был поставлен по договору, но не оплачен, либо с исками о взыскании стоимости оказанных услуг, выполненных работ, оплата которых не произведена или произведена с пропуском сроков, установленных договором. Интересы добросовестной стороны весьма ущемлялись в связи с долговременным безвозмездным изъятием принадлежащих ей активов из хозяйственного оборота.

Поэтому еще 20 января 1993 г. Высший хозяйственный суд РБ принял постановление № 2 "О судебной практике по возмещению убытков". Впоследствии в него был внесен ряд изменений. Данное

постановление, в частности, установило, что в случае неоплаты полученного товара, выполненных работ, оказанных услуг, с виновной стороны взыскиваются убытки, исходя из сложившихся цен на данный товар, работы, услуги. То есть истец, обращаясь с иском о взыскании стоимости поставленного товара, вправе был взыскать эту стоимость, исходя не из цен, установленных договором, на основании которого производилась поставка, а из цен, сложившихся на данный товар на день вынесения судебного решения. Определенная сложность возникла с определением этой сложившейся на день вынесения решения цены. Высший хозяйственный суд специальным письмом разъяснял, что эта новая цена может определяться на основании справки завода-изготовителя, специализирующегося на выпуске данного вида товара, справки государственных органов торговли о стоимости аналогичного товара, информационного листка биржевой системы "Белая Русь" и т. д. Подобный подход давал некоторую возможность учитывать инфляцию, но, во-первых, она учитывалась косвенно, исходя из роста цен на отдельные виды това-

ров, работ, услуг, являвшихся предметом договора, а во-вторых, была определена сложность с ее учетом при рассмотрении споров по бестоварным операциям (взыскании просроченной задолженности по кредитным договорам, взыскании своевременно не уплаченных сумм арендной платы и т. д.). Кроме того, принцип учета инфляции в отношениях гражданско-правового характера не был учтен в законе, так как постановление пленума Высшего хозяйственного суда является актом судебного толкования и не порождает правовые нормы.

Новая редакция статьи 222 Гражданского кодекса, вступившая в силу с 1 мая 1994 г., установила: "Должник, просрочивший исполнение денежного обязательства, по требованию кредитора обязан уплатить за время просрочки сумму долга, увеличенную с учетом инфляции".

(Продолжение следует).

**Тимур СЫСУЕВ,**  
юридическая фирма "Белбизнес-консалт",  
тел.: (0172) 291-633, 291-695.



## Услуга и помощь — вещи разные

**Идея демократизации слушания дел в судах, в частности, более широкого допуска заинтересованных лиц к участию в уголовных процессах, получила в кругах юристов широкий резонанс.**

Декан факультета права и экономики Гродненского университета Иван Гушин и директор юридической фирмы "Наследник" Иван Мудрый направили в Конституционный суд письмо, в котором утверждают, что практика допуска в процесс исключительно адвокатов, обладающих соответствующей лицензией, равно как и практика выдачи лицензий, противоречат Конституции РБ и ряду международных правовых актов.

По мнению авторов письма, возможность оказывать юридическую помощь населению в ходе следствия по уголовным делам, а также в суде должна быть предоставлена юристам фирмам и другим специалистам, занимающимся юридической практикой.

Секретариат Конституционного суда с таким толкованием ст. 62 Кон-

ституции не согласился. В справке о результатах проверки письма отмечается, что его авторы смешивают два понятия: оказание "юридической помощи" и "юридических услуг". Первые, согласно действующему законодательству, могут оказывать только адвокаты, имеющие соответствующую лицензию — государственный документ, подтверждающий высокие профессиональные и моральные качества его обладателя; услуги же, как это и практикуется в настоящее время, оказываются фирмами, организациями, "индивидуалами" и т. д.

**Михаил ВОЛЧЕК,**  
заместитель начальника  
отдела правовых консуль-  
тантов КС.

## Наказывать можно только по правилам

**ВЗЫСКАНИЯ ЗА НАРУШЕНИЕ ТРУДОВОЙ ДИСЦИПЛИНЫ. ПОРЯДОК ИХ ПРИМЕНЕНИЯ, ОБЖАЛОВАНИЯ И СНЯТИЯ**

В соответствии со статьей 135 Кодекса законов о труде РБ, за нарушение трудовой дисциплины, в том числе норм по охране труда, наниматель может применять следующие дисциплинарные взыскания: 1) замечание; 2) выговор; 3) строгий выговор; 4) увольнение (за систематическое неисполнение работником без уважительных причин обязанностей, возложенных на него трудовым договором или правилами внутреннего распорядка, если к работнику ранее применялись меры дисциплинарного взыскания; за прогул (в том числе отсутствие на работе более трех часов в течение рабочего дня) без уважительных причин; за появление на работе в нетрезвом состоянии, состоянии наркотического или токсического опьянения; за совершение по месту работы хищения имущества нанимателя, установленного вступившим в законную силу приговором суда или постановлением органа, в компетенцию которого входит наложение административного взыскания — пункты 3, 4, 7 и 8 статьи 33 КЗоТ Республики Беларусь).

Законодательством о дисциплинарной ответственности, уставами и положениями о дисциплине могут быть предусмотрены для отдельных категорий работников также и другие дисциплинарные взыскания.

При наложении дисциплинарного взыскания должны учитываться тяжесть проступка; обстоятельства, при которых он совершен; предшествующая работа и поведение работника на производстве.

В соответствии с действующим законодательством, наниматель имеет право вместо применения дисциплинарного взыскания передать вопрос о нарушении трудовой дисциплины на рассмотрение трудового коллектива, товарищеского суда или об-

щественной организации. До применения дисциплинарного взыскания от работника согласно статье 136 КЗоТ РБ должно быть затребовано письменное объяснение. Отказ работника от дачи объяснения в письменной форме не является препятствием для привлечения его к дисциплинарной ответственности. В этом случае обязательно необходимо составить акт об этом за подписью не менее трех человек. Таким образом, приказ о привлечении работника к дисциплинарной ответственности за нарушение трудовой дисциплины может быть издан только при наличии написанного им объяснения или составленного акта об отказе от дачи такого объяснения.

Дисциплинарное взыскание применяется не позднее одного месяца со дня обнаружения проступка, не считая времени болезни работника или пребывания его в отпуске. Взыскание не может быть применено позднее шести месяцев, а по результатам ревизии или проверки финансово-хозяйственной деятельности — позднее двух лет со дня совершения проступка. В указанные сроки не включается время производства по уголовному делу.

За каждый проступок может быть применено только одно дисциплинарное взыскание. Приказ (распоряжение) или постановление о дисциплинарном взыскании с указанием мотивов объявляется работнику под расписку в пятидневный срок.

Дисциплинарное взыскание применяется органом (руководителем), которому предоставлено право приема (избрания, утверждения, назначения на должность) и увольнения работников, либо по его поручению иным органом (руководителем). Дисциплинарные взыскания на работни-

ков, несущих дисциплинарную ответственность по уставам, положениям и другим специальным актам законодательства, могут налагаться также вышестоящими органами (руководителями).

Работники, занимающие выборные должности, могут быть уволены только по решению органа, которым они избраны, и лишь по основаниям, предусмотренным законодательством.

Дисциплинарное взыскание может быть в трехмесячный срок обжаловано в комиссию по трудовым спорам, а в случае несогласия с ее решением — в Народный суд в десятидневный срок. Трудовые споры по вопросам снятия дисциплинарных взысканий некоторых категорий работников рассматриваются в особом порядке, установленном законодательными актами.

Орган, рассматривающий трудовой спор по этому вопросу, вправе учитывать степень вины работника; соответствие дисциплинарного взыскания тяжести проступка; обстоятельства, при которых он совершен; предшествующее поведение работника на производстве и его отношение к труду.

Если в течение года со дня применения дисциплинарного взыскания работник не будет подвергнут новому дисциплинарному взысканию, то он считается не подвергавшимся дисциплинарному взысканию. Органом (руководителем), применившим дисциплинарное взыскание, оно может быть снято до истечения года по собственной инициативе, по ходатайству непосредственного руководителя или трудового коллектива.

**Виктор ДОМАШЕВИЧ,**  
главный специалист  
юридического отдела  
Совета Федерации  
профсоюзов  
Беларуси.

## Все о залоге

### Консультация

(Окончание. Начало в № 3).

Попытаемся кратко охарактеризовать некоторые проблемы, связанные с удовлетворением требований залогодержателя.

Залогодатель имеет право удовлетворить требования из стоимости заложенного имущества, если по истечении срока выполнения обязательства, обеспеченного залогом, оно не будет исполнено (за исключением случаев, когда в соответствии с законодательством либо договором такая возможность возникает позже или ранее (ст. 24 Закона о залоге)). Возникает несколько вопросов. Что имелось в виду под неисполнением обязательства — полное неисполнение или/и ненадлежащее исполнение в том числе? Из ст. 1, 17, 24 Закона о залоге можно сделать вывод, что говорится о полном неисполнении. Но в части 2 ст. 24 Закона о залоге говорится о том, что при частичном исполнении обеспеченного залогом требования залогодатель сохраняет в первоначальном размере до полного выполнения обеспеченного им обязательства (то есть подразумевается возможность взыскания убытков и при ненадлежащем исполнении обязательства). Как понимать, что возможность удовлетворения требований может наступить раньше или позже срока выполнения обязательства? Под требованиями, подлежащими удовлетворению, Закон о залоге понимает убытки залогодержателя. Обязанность должника возместить убытки возникает при неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательства (ст. 211 ГК). Например, если одно лицо дало в долг другому 100 долларов США на срок в один месяц, то до истечения этого срока кредитор не имеет права требовать возврата денег. Вначале должник должен нарушить свое обязательство, в частности, пропус-

тить срок исполнения. До этого момента у кредитора нет убытков как таковых. Отсюда логическая последовательность: просроченное обязательство — право на возмещение убытков — право на обращение взыскания на предмет залога. Более того, так как залог является дополнительным обязательством, то вначале суд должен установить нарушение обеспеченного залогом обязательства, а должник имеет право доказывать свою виновность. Если оказывается, что обязательство исполняется в соответствии с договором, а также если должник не виновен в ненадлежащем исполнении (действие обстоятельств непреодолимой силы), то кредитор не имеет права требовать возмещения убытков и обращать взыскание на предмет залога.

Тем не менее ст. 37, 55 Закона о залоге предусматривают возможность досрочного удовлетворения требований залогодержателя именно из стоимости заложенного имущества при нарушении залогодателем обязанностей по сохранению, страхованию предмета залога и т. д. Одностороннее изменение договора не допускается, за исключением случаев, предусмотренных законом (ст. 194 ГК). То есть, если бы Закон о залоге устанавливал, что кредитор имеет право потребовать досрочного (немедленного) исполнения обеспеченного залогом обязательства в случаях нарушений обязательств по договору залога, тогда не возникало бы рассматриваемой проблемы. Логическая последовательность: нарушение обязательства по залого — право на требование немедленного исполнения обеспеченного залогом обязательства — не исполнение — право на возмещение убытков — обращение взыскания на предмет залога. Возможно, именно это и имел в виду законодатель. Интересно,

что ст. 35 Закона о залоге предусматривает возможность именно требования о досрочном исполнении обеспеченного залогом обязательства, но только в одном случае — при утрате предмета залога.

Таким образом, судебная практика может внести существенные коррективы в применение рассматриваемой нормы. В сложившейся ситуации залогодержателю рекомендуется вносить в договор, из которого возникло обеспеченное залогом обязательство, оговорку о том, что при определенных нарушениях залогодателям своим обязательства по договору залога (например, невыполнение обязательств по страхованию предмета залога) залогодержатель имеет право потребовать немедленного исполнения обеспеченного залогом обязательства.

И наконец, важнейший вопрос: каковы права залогодержателя при обращении взыскания на предмет залога иным лицом по обязательствам, не обеспеченным залогом? Взыскание на имущество, являющееся предметом залога, может быть обращено и по обязательствам, не обеспеченным залогом при недостаточности прочего имущества должника для удовлетворения данных требований (ст. 233 Инструкции). Судебный исполнитель обязан известить залогодержателя об обращении взыскания на предмет залога (ст. 84 Инструкции), а суд обязан рассмотреть вопрос привлечения залогодержателя для участия в деле (п. 5 постановления Пленума Верховного Суда СССР № 4 от 31.03.78 г.).

Естественно, залогодатель может не сообщить о наличии залоговых прав, следовательно залогодержатель окажется непривлеченным к процессу.

Кроме того, если наступил срок исполнения обязательства, обеспеченного залогом, то залогодержатель

может обратиться в суд, получить исполнительный документ и присоединиться в качестве третьего лица к взыскателю, осуществляющему взыскание по обязательству, не обеспеченному залогом. Но если этот срок не наступил, то у залогодержателя нет права на возмещение убытков и, вполне вероятно, будет произведена принудительная продажа имущества в целях удовлетворения требований, не обеспеченных залогом. Право залога в этих случаях прекращается (ст. 28 Закона о залоге), а залогодержатель остается "у разбитого корыта". Только в одном случае — при банкротстве — Законом РБ "Об экономической несостоятельности и банкротстве" установлено, что в случае признания лица банкротом, все его обязательства, в том числе и те, по которым срок исполнения еще не наступил, являются просроченными. Поэтому рекомендуется вводить в договор, из которого возникает обязательство, обеспеченное залогом, оговорку примерно такого содержания: "В случае обращения взыскания на предмет залога, выступающего обеспечением по данному договору, должник обязан немедленно исполнить свои обязательства по настоящему договору".

В заключение отметим, что остался неурегулированным порядок проведения аукционов, торгов по реализации предмета залога. В итоге складывается впечатление, что с принятием Закона о залоге возникли новые проблемы, но не решены старые.

**Андрей ВАШКЕВИЧ,**  
инвестиционно-консультативная компания "Системное бизнес-консультирование",  
тел.: (0172) 76-81-71.



# За гуманизм, свободу и процветание

## ПРОГРАММА ГРАЖДАНСКОЙ ПАРТИИ

(Окончание.  
Начало на 4-ой странице).

### 2. Цели партии

Долгосрочная цель партии — содействовать созданию в Беларуси открытого гражданского общества и вхождение в семью развитых стран мира. Концепция открытого общества построена на признании того, что люди действуют на основе несовершенного знания и никто не обладает абсолютной истиной. Это формирует чувство уважения к законам, ведет к обществу, в котором не довлеет государственный строй, к существованию демократического правительства, к рыночной экономике, и, прежде всего, к уважению меньшинств и мнений меньшинства.

Главная краткосрочная цель — выход из экономического кризиса на основе решительного реформирования экономики на принципах рыночного хозяйства. Повышение уровня жизни народа, обеспечение социальной стабильности.

### 3. Особенности текущего момента

Кризис, охватывающий все стороны жизни общества, имеет глубокие корни. Его главная причина — неэффективность производства на базе общественной (государственной) собственности, монополия государства на все стороны жизни общества. Мы являемся свидетелями краха такого хозяйства.

Сложность регулирования хозяйственных процессов из одного центра оказалась непреодолимой. Сложнейший механизм саморегулирования экономики, сформированный за тысячелетия эволюции человечества, — рынок — был подавлен.

Десятилетиями неэффективность производства и обеспечение какого-то уровня жизни покрывались вывозом сырья, продажей основных фондов, долгами у других стран, низким уровнем жизни населения. Вместе с нефтедолларами закончились все резервы существования нежизнеспособной системы. Пришло время рассчитаться за долги предыдущих поколений. Истощены основные фонды, запущена социальная инфраструктура, снижается продолжительность жизни населения, сокращается рождаемость, деградирует мораль.

На проявления системного кризиса наслонились также дестабилизация финансово-кредитной системы, инфляция, политическая нестабильность. Но эти побочные эффекты не должны заслонять главного — впервые в мире разваливается искусственно созданная и нежизнеспособная экономическая система. Поэтому рецепты стабилизации экономики, дающие положительный эффект в развитых и развивающихся странах, хотя и необходимые, но еще недостаточны для остановки спада производства и перехода к экономическому росту в наших условиях.

В результате коммунистического эксперимента было создано производство, в котором на единицу товара общество затрачивает значительно больше ресурсов, чем в развитых странах. Поэтому при приближении цен на ресурсы к мировым, производимые внутри СНГ товары должны продаваться по ценам выше мировых, чтобы окупить затраты только на сырье и энергию. Экономический подъем невозможен без смены технологической базы производства.

Утопичны и предложения вернуться к старой системе с прежними ценами, произвести структурную перестройку, обновить технологии и затем начинать переход к рынку. Это уже невозможно. Утопичны и предложения производить реформы не спеша. Опыт Польши, Чехии, Албании и других стран показывает, что оказались эффективными только решительные рыночные реформы.

В наследство от централизованно

регулируемого хозяйства осталась не только полуразрушенная и неэффективная производственная система. За десятилетия существования системы централизованного управления сложился "новый класс" — класс бюрократии. С другой стороны, сформировался класс "винтиков" — наемных работников, отчужденных от собственности, и, следовательно, частично люмпенизированных (иждивенчество, слабая степень предприимчивости, низкий уровень жизни, пьянство, озлобленность и т.д.).

Интересам бюрократии соответствует движение республики по "третьему пути", то есть, когда остается сильное государственное регулирование и бюрократия продолжает быть господствующим классом в обществе. При этом переход к рынку длится десятилетиями, создается слой околотеневых предпринимателей, процветает коррупция.

Этот путь не может породить эффективную экономику и обеспечить социальную стабильность. Одна из главных задач партии — предотвратить движение республики по третьему пути в "третий" мир. Другая опасность — это склонность части общества к восприятию популистских лозунгов и лидеров, что ведет к охлократии, диктатуре, хаосу.

Чтобы предотвратить нежелательное развитие событий, необходимо немедленно переходить к радикальной рыночной реформе, оказывая поддержку тем, кто оказался за чертой выживания.

Другого пути нет.

### 4. Ориентиры экономической политики

Решительная рыночная реформа сразу во всем направлении. Осуществить меры по либерализации цен и стабилизации финансовой системы, подавлению инфляции. В противном случае республика не выйдет из так называемой "реформной ловушки", то есть будет оставаться высокая и изматывающая инфляция, возрастать внешняя задолженность и бюджетный дефицит, будет падать курс своей валюты.

Формирование открытой экономики:

- свести до минимума государственный протекционизм в отношении отраслей народного хозяйства. Его продолжение губительно, поскольку уже некуда понижать уровень жизни всего населения в пользу защищаемой отрасли или какой-то группы работников;
- либерализация экспорта и импорта (отмена лицензий, квот и пошлин на экспорт и большинство импортных товаров), стимулирование экспорта;
- осуществить мероприятия по выравниванию покупательной способности доллара с его уровнем в соседних странах.

Без привлечения иностранного капитала республика не сможет осуществить модернизацию производства и обеспечить экономический рост. Основным условием для привлечения иностранного капитала является, прежде всего, создание нормальных условий для отечественных предпринимателей, а не особых условий для иностранных предпринимателей.

Разрешать иностранным лицам приобретать землю в частную собственность и участвовать в приватизации наряду с резидентами республики. Облегчить условия репатриации прибыли и капитала.

Использование географического положения, в том числе и по отношению к России (плата за транзит, за военные базы и т.д.).

Переход к политике стимулирования точек роста. Это не означает уступки отраслевым лоббистам. Точечная политика — это выбор звеньев, которые

могут стимулировать рост частных сбережений, инвестиций и народного потребления.

Одной из важнейших точек роста является жилищное строительство за счет инвестиций населения и фирм. С этой целью провести реформу инвестиционного комплекса (децентрализация финансирования, разукрупнение и приватизация строительных организаций, пересмотр Жилищного кодекса с целью разрешения строительства и покупки жилья не только нуждающимся, создание ипотечных банков и т.д.)

### 5. Приватизация

Наша концепция учитывает и опирается на уже имеющуюся законодательную базу и практику приватизации и предлагает меры по изменению их отдельных элементов, дополнению новыми с тем, чтобы придать процессу приватизации направление, ведущее к формированию эффективной экономики.

Главными целями приватизации являются:

- создание конкурентной рыночной среды и содействие в демополизации экономики;
- привлечение иностранных инвестиций;
- создание слоя собственников, способных к ответственному и заинтересованному действию.

Концепция приватизации исходит из мирового опыта, из которого следует, что трудовому коллективу бесплатно или по льготным ценам передать до 20% стоимости предприятия.

Важно не допустить:

- формальную приватизацию, когда не все элементы хозяйственной системы настроены на рыночную экономику (ценообразование, планирование и т.д.). В этом случае частные по форме предприятия будут оставаться неэффективными, а цель приватизации не будет достигнута;
- бюрократическую приватизацию. Ее примером может служить сохранение бывших министерств (теперь концернов) и территориальных объединений под флагом преобразования в холдинги и акционерные общества.

Формально-бюрократическая приватизация удешевляет конкуренцию, сохраняя, по существу, неэффективную командную экономику. Создание конкурентной рыночной среды при этом не достигается.

Основная идея земельной реформы — дать право крестьянам беспрепятственно выделяться из колхозов и совхозов вместе с земельными и имущественными паями. При этом земля переходит в их частную собственность безвозмездно.

### 6. Реструктуризация предприятий

Крупные предприятия, рассматриваемые как одно юридическое лицо, малозычивны на импульсы рынка и неконкурентоспособны независимо от их формы собственности.

Производственные и научно-производственные объединения, достигшие в наследство от командной системы, практически нежизнеспособны. Так или иначе, их организационные структуры должны быть решительно разукрупнены. Разукрупнение предприятий и децентрализация управления — одна из существенных предпосылок их эффективного функционирования в рыночной среде и без смены формы собственности.

Цели реструктуризации организационных структур:

- а) разрушить монополию существующих объединений, особенно в сфере услуг (транспорт, связь, бытовое обслуживание), строительства, переработки сельхозпродукции на отдельных территориях и т.д.;
- б) выявить наиболее жизнеспособные звенья в старых структурах и, следовательно, сделать более успешной и быстрой платную приватизацию. Это особенно существенно для привлечения иностранного капитала, который не любит гигантоманию;
- в) ускорить структурную перестройку народного хозяйства за счет мобильности малых предприятий.

Жизнеспособные звенья, готовые в любой момент подключиться к удовлетворению спроса, существуют практически на любом предприятии-банкроте. Не нужно только им мешать;

- г) облегчить и ускорить интеграцию в мировое хозяйство. Белорусским предприятиям трудно рассчитывать на сбыт за рубежом отдельных машин или готовых изделий из-за их качества, которое определяется огромным количеством деталей. Но изготавливать отдельные качественные детали — это возможно. Оргформы малых предприятий для подетальной специализации, как известно, более подходящи, чем крупные;
- д) усилить социальную стабильность. Правительство перестанет быть политическим заложником крупных простаивающих коллективов;
- е) усилить мотивацию труда и вызвать к жизни новый слой способных менеджеров из работников среднего управленческого звена предприятий;
- ж) ослабить негативные последствия выкупа крупных и средних предприятий трудовыми коллективами.

Восстановить норму Закона "О госпредприятиях" (1989 г.), разрешившую выход структурных подразделений госпредприятий из объединений по инициативе снизу и преобразование их в дочерние предприятия.

Создать законодательную базу и дать право антимонопольному комитету принимать единолично решения о реструктуризации не только госпредприятий-монополистов, но и тех предприятий, разукрупнение которых усилит мотивацию к труду и конкуренцию.

Создать Антимонопольный суд, который бы имел право отменять решения Антимонопольного комитета.

### 7. Земельная реформа

Цель земельной реформы — создать условия для свободного выбора самими земледельцами форм собственности и хозяйствования.

Создание фермерских хозяйств на резервных землях и землях, отчуждаемых от колхозов и совхозов, на данном этапе малоперспективно. У государства нет ресурсов для помощи в становлении этих хозяйств, а техника останется у существующих хозяйств.

Основная идея земельной реформы — дать право крестьянам беспрепятственно выделяться из колхозов и совхозов вместе с земельными и имущественными паями. При этом земля переходит в их частную собственность безвозмездно.

Приватизацию земель можно осуществлять в следующем порядке:

Постановлением Верховного Совета отвести резервные земли для областных центров и городов республиканского подчинения. Областные и районные Советы отводят резервные земли другим населенным пунктам. Эти земли самостоятельно используются местными органами власти для отвода участков для производственных нужд, индивидуального и дачного строительства, создания рекреационных зон и других целей. Сельские хозяйства на основе частной собственности на этих землях не создаются, производство на них ведется на основе госсобственности и аренды.

Каждая городская семья имеет право на бесплатный земельный участок под строительство индивидуального дома или дачи. Для этих нужд местные органы предоставляют участки в частную собственность из резервных земель.

Земля сельскохозяйственных государственных предприятий и колхозов передается работникам, занятым в сельскохозяйственном производстве, и их пенсионерам в частную собственность бесплатно. Коллективно-долевой собственности нет.

Собственник земельного и имущественного пая по своему усмотрению решает, как поступить с ним. Он может продолжать работать в хозяйстве, которое автоматически превратилось в коллективно-долевую форму собственности, выделяться и организовывать ферму, выделяться с группой других собственников и организовывать ассоциацию фермерских хозяйств, продать свой пай, подарить или сдать в аренду.

Новый работник предприятия с коллективно-долевой собственностью имеет право на равную с другими работниками долю в стоимости земли, если он проработал в хозяйстве определенное количество лет. Его доля постоянно нарастает, начиная со второго года работы, до полной доли.

Новый работник предприятия с коллективно-долевой собственностью имеет право на равную с другими работниками долю в стоимости земли, если он проработал в хозяйстве определенное количество лет. Его доля постоянно нарастает, начиная со второго года работы, до полной доли.

Новый работник предприятия с коллективно-долевой собственностью имеет право на равную с другими работниками долю в стоимости земли, если он проработал в хозяйстве определенное количество лет. Его доля постоянно нарастает, начиная со второго года работы, до полной доли.

Новый работник предприятия с коллективно-долевой собственностью имеет право на равную с другими работниками долю в стоимости земли, если он проработал в хозяйстве определенное количество лет. Его доля постоянно нарастает, начиная со второго года работы, до полной доли.

Новый работник предприятия с коллективно-долевой собственностью имеет право на равную с другими работниками долю в стоимости земли, если он проработал в хозяйстве определенное количество лет. Его доля постоянно нарастает, начиная со второго года работы, до полной доли.

Новый работник предприятия с коллективно-долевой собственностью имеет право на равную с другими работниками долю в стоимости земли, если он проработал в хозяйстве определенное количество лет. Его доля постоянно нарастает, начиная со второго года работы, до полной доли.

чество бесплатно передаваемой одному работнику земли определяется ее ценой и ограничением на стоимость бесплатно передаваемой земли. Это ограничение устанавливается таким образом, чтобы 70-80% сельскохозяйственной земли было роздано тем, кто ее обрабатывает.

Нераспределенная часть земли может быть выкуплена в рассрочку в первую очередь самим хозяйством для увеличения коллективно-долевой собственности всех своих работников либо работниками данного хозяйства. Оставшаяся часть земли сельскохозяйственных предприятий вместе с другими государственными землями передается безвозмездно сельским жителям, не занятым в сельскохозяйственных предприятиях (учителям, медработникам и т.д.). Городским жителям, возвращающимся в родные села для ведения сельского хозяйства, земли продаются по льготным ценам. Населенные пункты, не приватизирующиеся, не приватизируются.

Одновременно с началом земельной реформы создаются ипотечные коммерческие банки, первоначальный уставный фонд которых наделяется государством. Эти банки получают право покупки и продажи земельных участков, предоставления кредитов под залог земельных участков.

Собственник земельного и имущественного пая по своему усмотрению решает, как поступить с ним. Он может продолжать работать в хозяйстве, которое автоматически превратилось в коллективно-долевую форму собственности, выделяться и организовывать ферму, выделяться с группой других собственников и организовывать ассоциацию фермерских хозяйств, продать свой пай, подарить или сдать в аренду.

Новый работник предприятия с коллективно-долевой собственностью имеет право на равную с другими работниками долю в стоимости земли, если он проработал в хозяйстве определенное количество лет. Его доля постоянно нарастает, начиная со второго года работы, до полной доли.

### 8. Поддержка слабых:

- установить уровень бедности. Оказывать социальную помощь семьям, в которых уровень душевого дохода ниже уровня выживаемости. Расходы бюджета по данной статье считать приоритетными;
- отменить систему индексации доходов, повышать зарплату работникам бюджетной сферы, пенсиям, стипендиям и пособия отдельным слоям населения в пределах имеющихся бюджетных средств;
- не допустить такое социальное расслоение, когда доходы 20% населения с наиболее высокими доходами превышают доходы 20% населения с наиболее низкими доходами, более чем в 6-8 раз;
- снять социальное напряжение, возникшее в результате обогащения группы лиц из-за несовершенного законодательства, путем расширения сферы применения и повышения налога на имущество. Довести этот налог до уровня, принятого в капиталистических странах (до 2-3% от рыночной стоимости имущества в год);
- сократить долю ВВП, который распределяется государством. С этой целью сократить налоги и одновременно расширить сферу платных услуг (здравоохранение, высшее и среднее специальное образование и т.д.) и уровень оплаты услуг в жилищно-коммунальном хозяйстве и на общественном транспорте;
- опираться на простые критерии бедности, не требующие специальных бюрократических процедур. Можно выделить категории граждан, однозначно и безусловно требующие социальной поддержки. К ним относятся:

носятся:

- многодетные семьи;
- неполные семьи;
- пожилые люди сверх определенного возраста;
- неработающие инвалиды.

### 9. О роли государства в управлении экономикой

Рынок слеп к долговременным последствиям действий его субъектов. Поэтому мы намерены оставить государству в хозяйственной сфере принятие решений, результаты которых имеют долговременный характер, и осуществление неприбыльных, но необходимых обществу проектов, поддержание стабильности финансовой системы, социальную поддержку нетрудоспособных, регулирование правил рыночных отношений и защиту частной собственности. Остальные решения — снабжение населения товарами, строительство жилья и т.д. — должны приниматься субъектами рынка.

### 10. Этнос, нация, человек

10.1. Вопрос о том, к какой национальности относится гражданин республики, решается им самим.

10.2. Белорусский народ — это граждане Беларуси всех этносов, считающие ее своей Родиной. На этом кусочке земного шара нас объединяют не кровное родство, а общая история, общие заботы во имя сегодняшнего и завтрашнего выживания нас и наших детей.

Процесс формирования белорусской нации не сводится к возрождению языка и культуры одного этноса. Этот процесс шире и глубже. Все граждане республики, без различия в происхождении, и их потомки составят единую нацию.

10.3. Мы против предоставления каких-либо преимуществ любому гражданину или группе граждан по этническому признаку, против любой дискриминации и принуждения в этнической и языковой сфере.

10.4. Знание государственного языка для государственных служащих является обязательным. Белорусский язык является обязательным для изучения во всех школах республики. Граждане должны иметь право выбирать язык воспитания и обучения своих детей.

### 11. Внешняя политика

Главная цель внешней политики Беларуси — обеспечение безопасности государства и содействие его экономическому развитию, сотрудничество по минимизации последствий Чернобыльской катастрофы, защита прав граждан республики за рубежом.

По нашему мнению, внешняя политика должна строиться на согласовании интересов нашей страны с интересами соседних стран, признании неизменности существующих между нами границ.

Особым приоритетом внешней политики партия считает отношения с Украиной и Россией. Равноправные и дружественные отношения с Россией и Украиной как отношения между двумя сопредельными государствами без таможни на границе, без ограничений на передвижение людей, товаров и капиталов. В то же время мы выступаем за прагматичное партнерство со всеми странами, отношения с которыми будут содействовать достижению целей внешней политики.

Основой нашей внешней политики должен быть отказ от использования силы и угрозы, последовательное и целенаправленное достижение Республикой Беларусь безядерного статуса и наиболее приемлемой модели нейтралитета.



# Региональная политика

## Они пришли исполнить его волю

Реформы закончены?

С утверждением председателем Мингорисполкома В. Ермошина закончилась кампания по формированию "вертикали" исполнительной власти на областном уровне. Помимо столичного градоначальника интересы Президента будут представлять "губернаторы": витебский — В. Андрейчик, гомельский — А. Куличков, гродненский — А. Дубко, брестский — В. Заломай, минский (областной) — П. Петух. На "базовом" уровне назначаются "начальники уездов".

Собственно, политическая сторона близкого к завершению процесса не нуждается в комментариях и сомнений не вызывает. Для тех, кто не понял, Президент, представляя свои креатуры, не забывал подчеркивать, что эти люди пришли исполнять его волю. А воля эта состоит в том, чтобы противостоять "морю безвластия, которое называют демократией".

На этом, впрочем, "нищенство" А. Лукашенко заканчивается. Действуя вполне в духе теорий "героя и толпы", народ он все же не называет стадом, хотя и не прочь кому пригрозиť кнутом, а кого помянуть пряником.

По мнению Президента и опометчиво согласившегося с ним законодателя, Закон "О местном управлении и самоуправлении в Республике Бела-

русь" должен восстановить "управляемость" государством посредством столь мощного рычага, каким во все времена являлась для бюрократического советского государства кадровая политика. С той лишь разницей, что теперь решительно сорван фиговый листок "социалистической демократии" и представительная власть поставлена перед выбором — "умереть стоя или жить на коленях".

Могут возразить, что важна не столько процедура принятия и удержания власти, сколько цели, которые власть перед собой ставит, и методы, которыми собирается их осуществлять. Такая аргументация типична для авторитарных режимов, требующих, в нашем случае, временного ограничения отдельных интересов ради

удовлетворения интереса общего. Общее благо — вот та цель, ради которой современников заставляют жить в нищете ради светлого будущего.

Иного способа для восстановления бюрократической "управляемости", кроме изъятия и, соответственно, централизации ресурсов на самом верхнем уровне, в природе не существует. Нет нужды говорить и о том, что достижение этой цели означало бы возврат к модели административно-командной экономики, которую мы без видимого успеха пытаемся реформировать.

В соответствии с этим принципом, исполнительная вертикаль получает право контроля и распоряжения всеми видами централизованных ресурсов, выделяемых той или иной административно-территориаль-

ной единице. Председатель исполкома при этом, будучи формально подотчетным Совету губернаторов, становится естественным хозяином территории. В этом качестве он получает право распоряжаться и местными ресурсами, доступ к которым для Советов ограничивается "исключительным правом" утверждать программы экономического и социального развития, местные бюджеты и отчеты об их исполнении.

После этого о местном самоуправлении ("местное хозяйство" исчезло из названия закона) при внесении в него дополнений) говорить попросту неуместно. Осталось только централизованное управление на местах.

Местные бюджеты

## Налоги и власть

В последнее время все чаще выдвигаются требования неукоснительного выполнения решений, принятых в высших органах власти, усиления персональной ответственности местных руководителей. При этом игнорируется, что персонализация ответственности принесет результат только при условии увязки интересов центра и мест.

Именно этими соображениями определяются необходимость и направленность реформы местных органов власти. Одно из важнейших условий их нормальной деятельности — это, бесспорно, состояние финансовой базы.

Ситуация, которая здесь сложилась, пока далека от оптимальной. Традиционные противоречия между республиканским и местными интересами в распределении бюджетных средств углубились. Правительством "тянет одеяло на себя" и практикует незаконное прямое изъятие средств из ограниченных местных бюджетов в пользу республиканского. Роль же собственных доходов в местных бюджетах крайне незначительна.

Представляется, что выход следует искать в переходе к налоговой основе формирования бюджетных доходов, построенной на четком представлении территориальных органов управления о своих бюджетных доходах, их зависимости от общей эффективности хозяйствования на территории, возможности активного воздействия на расширение всех источников бюджетных доходов.

Территориальные органы должны также обладать свободой в использовании местных налогов и иметь однозначные критерии по вопросу получения финансовой помощи из вышестоящего бюджета.

Практика налогового регулирования бюджетных доходов требует определения трех исходных моментов. В самом Законе о налоге должна быть определена доля зачисления этого налога в бюджет того или иного территориального уровня, дана инструктивная детализация его распределения и установлен порядок зачисления в тот или иной бюджет.

Переход на преимущественно налоговое регулирование в распределении общегосударственных налогов по звеньям системы местных бюджетов не исключает использования нынешнего бюджетного регулирования, предусматривающего ежегодное установление нормативов отчислений. Однако с учетом разрушения монопольного господства государственной собственности, он постепенно должен быть сведен до одного из общегосударственных налогов как метода оказания финансовой помощи местным органам управления.

Государство должно знать об общей тяжести налогообложения в стране, ибо это необходимо для осуществления социальной политики и для того, чтобы не допустить перехода границы, за которой снижается деловая активность. Принятое сейчас ограничение общего размера местных налогов и сборов пределами 5% прибыли, остающейся в распоряжении хозяйствующих субъектов, проблемы не решает. Выход видится в использовании применительно к общегосударственным налогам, где база для исчисления и взимания совпадает с местными налогами, "коэффициента-дефлятора", который позволял бы составлять для местных налогов и сборов определенную часть исчисленного по установленным ставкам основного общегосударственного прямого налога.

И последнее. Необходимым следует считать постепенный переход от выделения дотаций к оказанию помощи нижестоящим уровням бюджетов через реализацию определен-

ных региональных программ, преимущественного использования в бюджетном регулировании только целевых дотаций (субсидий и субвенций).

Разумеется, вопросы реформирования доходов местных бюджетов нельзя отрывать от состояния и использования всего того, что составляет экономическую основу местного самоуправления. Процессы, которые здесь происходят, также весьма противоречивы.

Сейчас, например, коммунальная собственность по своему характеру является государственной. Пока отсутствуют нормативные акты, разделяющие и определяющие в ней права собственника. В значительной своей части коммунальная собственность убыточна и требует значительных бюджетных расходов.

Разрешение этих противоречий предполагает создание четкой правовой основы муниципальной собственности, включая и отношения собственности на землю. Это связано с определением функций центра в регулировании регионального развития, возможностями передачи ряда объектов из республиканской собственности в муниципальную, что необходимо для включения местного самоуправления в решение задач локального характера.

На муниципальном уровне следует расширить возможности для более эффективной приватизации. Получаемые от нее средства должны преимущественно использоваться на инвестиции в пределах территорий. Эти средства, как и другие средства местных бюджетов, предусматриваемые на капитальные вложения, должны включаться в бюджет текущих расходов и бюджет развития. Средства последнего размещаются в банках на определенном процентном счете.

Требуют внимания и вопросы налогового регулирования деловой активности. Пока же местные органы имеют право повышать или понижать налоговые ставки и предоставлять льготы только по земельному налогу. По налогу на прибыль и доходы предприятий льготы могут быть предоставлены, но в пределах сумм налогов, зачисляемых в местный бюджет.

Приоритеты деловой активности на уровне местного самоуправления увязываются со всеми элементами налоговой системы. В частности, должна существовать возможность в известных пределах изменять ставки по всем налогам, имеющим отношение к предпринимательской деятельности. При этом ставки дифференцируются в зависимости от суммы прибыли, периода освоения производства, сферы деятельности. Все эти меры дополняются льготами по налоговому кредитованию предприятий.

Таким образом, усиление экономической базы местных органов предусматривает в одних случаях создание правовой основы ее формирования, а в других — использование разнообразных средств и методов управления социально-экономическими процессами, позволяющими обеспечить нормальное течение жизни на муниципальном уровне.

**В. ДРИЦ,**  
эксперт Центра проблем самоуправления при Фонде им. Л. Сапег.

## По мнению чиновника

(Окончание. Начало на 3-й странице).

Признание в некомпетентности. Дело не только в том, что на локальном уровне необходимы реформы. Часто люди, избранные в структуры власти, не обладают достаточной специальной подготовкой.

Очевидно поэтому, отвечая на вопросы относительно конкретных этапов реформирования, респонденты придерживались более сдержанных, нейтральных или уклончивых ответов. Так, доли респондентов, считающих необходимым изменить административно-территориальное деление, приближительно равны, при этом треть опрошенных не могут дать оценку предложенной в анкете альтернативной схеме АТД.

То же при ответе на вопрос о целесообразности введения системы административных судов: примерно половина респондентов поддерживает это новшество, хотя только немногие могут дать аргументированный ответ. Меньше трети опрошенных сказали, что знают о "Европейской хартии местного самоуправления". Остальные что-то "о ней слышали..."

Примерно таким же уровнем выражается "знакомство" опрошенных с концепцией реформирования местных органов власти в РБ, разработанной Фондом Сапег.

**Обвиняется пресса.** Большинство респондентов (60%) считают, что проблемы местного самоуправления освещаются в СМИ "мало и непрофессионально" или (17%) "не освещаются совсем". Вообще прессе доверяют всего 32% опрошенных, а не доверяют 46%. Журналисты могут утешиться тем, что еще ниже на момент опроса были показатели доверия парламенту и Кабинету министров. Несколько более обнадеживающие оценки даны лишь Конституционному суду и церкви.

**Татьяна БОГУШ,**  
**Елена СЕРОВА,**  
**Владимир РОВДА.**

## "Зонный" принцип

Провинция

Неразвитость регионального аспекта можно было бы назвать отличительной чертой экономической политики в Беларуси. Исключение представляет, пожалуй, только Программа ликвидации последствий катастрофы на ЧАЭС. Но подчиненная режиму чрезвычайщины она носит скорее "зонный", чем региональный характер.

Как и в прежние времена, региональная политика подменяется отраслевой, министерской, технологической, словом, какой угодно, рассматривающей регионы в качестве стройпромплощадок, а население — как трудовой ресурс.

Помимо режима "чрезвычайщины" и технократического подхода для такой политики обязательно соблюдение "зонного" принципа. Впервые для нужд социалистического строительства он применен в знаменитом плане ГОЭЛРО, где для обслуживания промышленных зон предусматривались зоны проживания.

Впоследствии интересы достаточно искусственных экономических и социальных преобразований потребовали распространения "зонного" принципа на всю страну, в том числе и на Беларусь. Решающим фактором ее "зонной" специализации стало превращение в "крупнейший сборочный цех СССР" — как производства, наиболее приспособленного к потребностям фронтового тыла, легко перестраиваемого на ремонт, а впоследствии — и на выпуск военной техники.

Несоответствие темпов и качества экономического роста возможностям и условиям республики отчетливо проявилось в 70-80 годы, что по времени совпадает с беспрецедентной для мирного времени милитаризацией экономики.

Об органичности экономического развития страны судят, в частности, по динамике внутренней миграции населения, плотности расселения в регионах.

При естественном развитии миграция может быть интенсивной, но разнаправленной: не только в столицы из провинции, но и обратно. Благодаря этому она реализуется на фоне относительной стабильности, определяемой общим состоянием на рынке труда и капиталов.

В Беларуси рост промышленного потенциала привел к несообразимости с имеющимися ресурсами урбанизации, к фактическому обезлюживанию значительных территорий.

В некоторых регионах применение "зонного" принципа нанесло потери, сопоставимые с последствиями войны. Так, в 1941 году в Витебской области проживало 19,1% населения республики, в 1950 г. — 16,3%, в 1989 г. — 13,8%. Воспринимаемые как относительные на фоне общей урбанизации эти потери превращаются в абсолютные, если учесть, что в 80-е годы численность населения Витебска возросла на 32%, в последующем темп ежегодного прироста составлял порядка 1,7-2,4%, в то время как доля сельского населения снизилась с 55% до 34%.

Динамика плотности населения показывает, что условия проживания в "глубинке" значительно ухудшились по сравнению с регионами, попадающими в сферу влияния промышленных центров. Так, 40% всего натурального прироста населения страны до недавнего времени обеспечивала Минская область, из них Минск — 30%, еще 1/3 приходилась на долю Брестской и Гомельской, остальные давно стали регионами демографической катастрофы.

Винаваты власти, считавшие невыгодным выделение централизованных ресурсов "на места". По свидетельству Б. Манака, минимальные показатели хозяйственного потенциала и насыщенности территории основными фондами в Глубинской территориальной системе уступают максимальным в Минске в 30-40 раз.

В наиболее благоприятной для сельского проживания столичной области плотность населения возрасла только в Минском районе. Большинство регионов страны превратились в своеобразные резервации для коренного населения.

Плановое распределение людей между зонами (деревня, районные, областные центры и столица) было и остается важным аспектом примитивной "зонной" политики. А как иначе, если в городе жилье возводится за счет казны, а в сельской местности почти исключительно за счет собственных средств населе-

ния? В Минске, например, за последние 20 лет населением строилось за свой счет всего 15-20 кв. м жилой площади на 1.000 человек в год, что не превышало 3-4% от всей вводимой из этого источника площади. В 1976-80 годы столице выделялось около 20% всех капитальных вложений в жилищное строительство, хотя численность минач по отношению ко всему населению составляла 11-13%. Национальная жилищная программа пошла еще дальше: на 1994-95 годы Минску выделена третья часть всех средств республиканского бюджета на целевое жилищное строительство, хотя его население составляет шестую часть населения республики.

Село как и прежде будет вынуждено строиться за счет собственных средств граждан, поскольку львиная доля средств местных бюджетов используется в областных и районных городах.

Тем разительнее на фоне общего упадка выглядит развитие "образцовых зон" — городов. Их население за десятилетия чуть ли не удваивалось. Не по дням рос Минск, но и ему далеко до рекордов, достигнутых в 70-годы Солигорском — 72,5%, Жодино — 63,6%.

В отличие от столицы, эти города можно с полным основанием назвать "лагунами". Вся их жизнь завязана вокруг одного-двух промышленных гигантов, и не заводы служат городам, а города — заводам. Схема эта не вписывается в рыночную экономику, где ресурсы не распределяются, а зарабатываются.

Не стоит, однако, преувеличивать и жестокость белорусских столиц: городская казна пуста, предприятия не могут содержать социальную сферу. Денег нет и у государства. Оно исчерпало ресурсы, которыми можно управлять. Не иссякает последнее — власть над людьми.

**Константин СКУРАТОВИЧ.**



**СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ИЗ ЕВРОПЫ**

-подвесные потолки  
"Armstrong", "Atena";  
-потолочные светильники;  
-алюминиевые и жестяные радиаторы;  
-смесители;  
-зеркальная продукция;  
-стеклообои.

По вопросам  
обращаться по телефонам:  
(0172) 32-45-19, 39-50-24,  
факс: (0172) 32-56-83.

Со склада в Минске и под заказ по самым низким ценам.

**НОВЫЕ**

со склада в Минске  
по цене:

**BA3-2107 ...6100 USD**  
**BA3-2109 ...6200 USD**

Форма оплаты - любая.  
Оформляем документы.

/0172/69-59-22,  
69-59-30.

**ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА  
ДИСПЕРАДО**

Термобумага 2.4-2.65\$	Компакт-диски США 1991г.-1993г.
Счетно-денежная машинка МСК-3	Масляные обогреватели 750Вт

**CITIZEN**  
Калькуляторы -бухгалтерские:  
10,12,14-разрядные  
SDC-8751, 8900, 839, 888, 898;  
-карманные: SLD-760N.  
Бизнес-папка FT-211;

Тел. в Минске:  
(0172) 63-90-48, 63-91-22.

**ПОДШИПНИКИ от фирмы  
"БЕЛНАБПОДШИПНИК"**

•Желаете купить? •Желаете много?  
Звоните! Имеющиеся Нет проблем -  
в наличии получите доставим на ваш  
сразу, нет нужных склад.  
доставим. •Желаете срочно?  
•Желаете регулярно? Организуем:  
Пожалуйста, мы ценим  
Заклучим договор. своих клиентов.

Желаете сами продать?  
Поможем! Возьмем  
на реализацию.

**Господа! Работая с нами, Вы  
экономите время и деньги.  
Клиенты с предоплатой  
получают гарантии и  
скидки.**

Тел.: (0172) 446-982, 446-992.

**Почему  
Вам нужны  
фильтры Polaroid?**

Потому, что Вы заботитесь о своем здо-  
ровье и эффективности своей работы, а  
фильтры Polaroid, благодаря уни-  
кальной технологии СР:  
• в 18 раз увеличивают контраст  
дисплея;  
• в 12 раз снижают блики на мониторе;  
• задерживают 98% радиации.

**Polaroid**

Тел.: (0172) 63-45-45, факс: (0172) 64-55-84.

**Кухонная  
посуда  
из Германии**

**PRO-TRADE**

Розничная продажа: ул. Богдановича, 11, 2 этаж, "Камісійная лаўка".  
Оптовые поставки: ул. Гусовского, 4, к. 409, 507. Тел: (0172) 596-770.

**SETTLING IN CANADA?**

**Dewji - Checiu Consultants**  
Member of the Dewji & Partners Group Canadian Immigration Specialists

255 Duncan Mill Road, Suite 810 Don Mills, Ontario Canada M3B 3H9  
Tel: (416) 441-1825 Fax: (416) 449-9348

**We Offer:**

- \* A permanent local representative to assist you at all times;
- \* An experienced Employment Counsellor, Mr. Darrell Bowden (ex-Canada Employment staff) to assist you with your job search in Canada;
- \* A free confidential assessment of your case, measured against Occupational & Business immigration categories;
- \* A written guarantee of a «NO SUCCESS-NO FEE» policy;
- \* A comprehensive settlement plan including video, audio & written materials on Canada;
- \* An international network with 21 offices and 14 years of successful immigration experience;
- \* A powerful team of Federa-Court of Canada lawyers to support your case, if necessary;

**Worried about the future? Think Canada!**

Ukraine, 253206, Kiev-206 P.O. Box 494. Romania, Bucharest, P.O. Box 111, Postal Office 41.

**ЮРАТЭ  
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ**

**Выставочный зал:**  
ул. Платонова 12-6,  
телефон:  
(0172) 39-98-79;  
ул. К. Маркса, 36,  
магазин  
"Политкнига";  
телефон:  
(0172) 26-10-90,  
тел./факс: 69-02-14.

**Это Ваш стиль**

**ТК**

eggs

Организация постоянно закупает  
**продукты питания**  
яйцо, сыр, масло, мясо, мясные консервы.

Телефоны: (0172) 200-459, 200-659.

**РЕВИЗИИ  
ФИНАНСОВО-  
ХОЗЯЙСТВЕННОЙ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.**

**АУДИТОРСКАЯ СЛУЖБА**  
Тел.: (0172) 25-92-06.

**КОМПЬЮТЕРНЫЙ IBM СОВМЕСТИМЫЙ**

**КАССОВЫЙ АППАРАТ**  
**xcel-261xcel-260**

**ФИСКАЛЬНЫЙ БЛОК**  
ПРОГРАММА PARASOFT-TOPSOFT

**ПРОДАЖА И УЧЕТ ТОВАРОВ** **ОБМЕН ВАЛЮТЫ**

СОЗДАНИЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ СЕТИ КАСС

"Авто-КОМБи" ул. Бехтерева, 11  
тел. (0172) 43-32-83, 43-98-41

Белорусское  
благотворительное  
общество  
"Феникс"

Вам нужны на пос-  
тоянную, разовую  
или временную ра-  
боту квалифици-  
рованные, ответ-  
ственные, добросо-  
вестные работники?

Биржа труда для  
инвалидов предос-  
тавит вам работни-  
ков более 30 специ-  
альностей.

Телефоны:  
(0172) 38-49-70  
(для работодателей),  
38-46-84 (для инвали-  
дов, желающих тру-  
доустроиться).

**АСТРОН  
СЕЙФЫ**

Бронированные  
Офисные  
Депозитные  
Бытовые  
Металлические шкафы

(0172) 396 794  
(0172) 397 686

**ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА  
ДИСПЕРАДО**

- Срочные взаиморасчеты  
Россия ↔ Беларусь
- В кратчайшие сроки  
регистрирует предприятия  
в Москве

Телефоны: (0172) 63-45-63, 63-90-48,  
63-91-22.

**Фирма из Литвы  
постоянно покупает  
облицовочную плитку  
для стен и пола  
белорусского производства**

тел.: 01235-36642  
38836  
факс: 01235-36627

• Лак НЦ-218 (мебельный),  
• Лак НЦ-243 (матовый),  
• Лак НЦ-573 (кожевенный),  
• эмали НЦ,

реализует  
официальный дилер в РБ  
Котовского завода пластмасс.  
тел.: (0222) 22-65-48.

**Вниманию  
рекламодателей!**

Редакция планирует выпустить  
один из ближайших номеров  
газеты "Белорусский рынок"  
на 48 страницах, 12 из которых  
будут предназначены  
для бухгалтеров  
и 12 - для специалистов  
по недвижимости.

Стоимость рекламы  
на этих страницах - 9 \$ за см. кв.

**КОМПАКТНЫЙ  
ФАКСИМИЛЬНЫЙ  
АППАРАТ С АВТООТВЕТЧИКОМ** **PHILIPS** HFC-8

Сертификат Министерства связи РБ  
Компактный и элегантный, простой и  
удобный в использовании  
Совмещает функции телефона,  
автоответчика, факса и копировального  
аппарата.  
Автоматический прием и голосовых и  
факсимильных сообщений

**Dilmor Ltd.** Тел./факс: (0172) 34-95-56.



# Конверсия и конвульсия

История вопроса



**Времена господства двухполюсной черно-белой идеологии выработали у бывших сограждан прочные стереотипы мышления относительно того, "что такое хорошо и что такое плохо".**

**Одним из последних, появившихся уже в годы "перестройки", был стереотип бесспорной пользы конверсии и столь же бесспорного вреда производства и торговли оружием.**

**И хотя автор этой идеи, Михаил Сергеевич, благополучно ушел на покой, зазубренные на старте перестройки догмы, по-прежнему, являются руководством к действию для чиновников, "приставленных" к конверсии. Не исключением до последнего времени была и Беларусь.**

В свое время западные аналитики называли Советский Союз государством-предприятием по выпуску вооружений. Сказано сильно, но не без оснований. По экспертным оценкам, в СССР на ВПК работало 60% машиностроения, каждый третий рабочий, четверо из пяти ученых и конструкторов. Что касается их квалификации, то недаром говорили, что слесарь "оборонки" по уровню знаний равен кандидату технических наук. Расходы на оборону составляли 25% внутреннего валового дохода СССР.

Для Беларуси ситуация была существенно иной. Оборонный сектор нашей промышленности никогда не был сверхмилитаризован. Предприятия, которые относились к нему, выпускали радиоэлектронную, оптико-механическую и машиностроительную продукцию общего применения и некоторое количество электроники так называемого двойного назначения.

А собственно в России милитаризованная часть экономики была гораздо больше и составляла не менее 70% ее промышленного и научного потенциала. Из всего многообразия изделий, выпускавшихся в СССР, мировым стандартам отвечали только вооружения, ракетно-космическая и ядерная техника.

Реальная конверсия такой экономики была равнозначна ее коренной структурной перестройке, сопоставимой по воздействию на все стороны жизни общества с той, что имела место в США во время "великой депрессии" конца 20-х — начала 30-х годов.

Но для Советского Союза настоящая конверсия означала еще и переход к иным отношениям собственности, а следовательно, и перемены в политическом строе (то есть была бы по существу революцией).

## Не ждите "дивидендов мира"

Что касается нормальной рыночной экономики, то в основном конверсия происходит на уровне предприятий и есть ничто иное, как переход производителей из поля государственного регулирования (выражающегося, прежде всего, в гарантированной закупке казенной продукции) в поле действия рыночных законов. В этой ситуации для предприятия возможны три основных стратегии поведения:

1. Переориентация на другие рынки сбыта.
2. Переход на выпуск другой продукции, научно-технический уровень которой сопоставим с военной. При этом максимально используются исследовательский задел, оборудование, технология и кадры.
3. Перепрофилирование предприятия с полной заменой номенклатуры выпускаемой продукции.

В реальной жизни обычно используются элементы всех трех стратегий — либо поочередно, либо в совокупности. При диверсификации продукции номенклатура расширяется прежде всего за счет изделий, связанных с высокими технологиями, и ни одна фирма на Западе не переходит с выпуска ракет на штамповку детских колясок. При смене профиля предприятия западные специалисты в качестве одного из условий процветания конверсируемой фирмы рекомендуют не заниматься изделиями, которые давно и успешно разрабатывают и продают другие фирмы.

Для РБ наиболее предпочти-

тельной является вторая стратегия.

Как свидетельствует опыт, при всякой структурной перестройке на первом этапе почти неминуемо падение производства, вплоть до закрытия предприятий, сокращение числа работающих и ухудшение жизненного уровня населения, связанного с оборонными отраслями. И, конечно, не следует ожидать быстрых "дивидендов мира".

Подсчеты показывают, что конверсия требует от 125 до 190 тыс. долларов затрат на одно рабочее место (создание нового рабочего места стоит 100 тыс.). И это не кажется преувеличением. В большинстве случаев технологические различия между военным и гражданским производством настолько велики, что выпуск гражданской продукции на конвейерах оборонки, с точки зрения издержек, экономически нецелесообразен.

Итак как основную часть оборудования, имеющегося на предприятиях ВПК, нельзя перенести на выпуск гражданской продукции, то, по мнению экспертов, следует создавать мощности для гражданской продукции буквально с фундамента на новом месте. Таким образом, конверсия на первом этапе не только не самокупаема, но и требует огромных инвестиций. Для России, учитывая масштабы ее ВПК, они оцениваются от 30 до 40 млрд. долларов в год. Речь идет о колоссальных вложениях, которые в течение короткого периода не может себе позволить даже самое могущественное государство современности — США.

## Если всерьез, то это надолго

Оптимальным темпом конверсии, при котором процесс остается управляемым и не переходит в распад, специалисты считают 5-7% в год. Нетрудно подсчитать, что в таком случае конверсионные мероприятия занимают 15-18 лет, что вполне согласуется с практикой США после Второй мировой войны и Вьетнама.

Учитывая преобладающую роль достояния современных наукоемких технологий в ВПК Беларуси, удельные затраты на конверсирование предприятий могли бы быть существенно более низкими при значительно большей эффективности. Однако и в этом случае речь идет о годовых вложениях порядка 1,5-2 млрд.

Из всего сказанного следует, что конверсия — явление не только и не столько техническое, сколько социально-экономическое, охватывающее целый этап в жизни общества, и для ее успешной реализации необходимы условием является наличие научно обоснованной комплексной программы.

Разработка программы конверсии предшествует учет долгосрочных стратегических факторов и принятие ряда решений на высшем государственном уровне:

- определение государственных интересов на ближайшую перспективу;
- учет потенциальных внешних и внутренних угроз;
- формулирование концепции национальной безопасности и разработка военной доктрины;
- определение в соответствии с военной доктриной состава и структуры вооруженных сил;
- разработка программы производства вооружений как для собственных нужд, так и для выполнения международных

обязательств;

- определение необходимых для нужд обороны производственных мощностей и производств, подлежащих конверсии.

Комиссия Министерства обороны США, например, рекомендовала своему правительству следующие главные цели, которые должна реализовать национальная программа конверсии:

- обеспечение общего экономического роста США на долгосрочную перспективу;
- сохранение возможностей по разработкам и производству необходимого количества и качества оружия и военной техники;
- смягчение негативного воздействия свертывания военного производства на соответствующие коллективы и организации;
- дальнейшее совершенствование государственных программ, связанных с промышленностью.

Однако развитие событий в СССР после 1989 года, официальной даты начала конверсии, показало, что ее творцы ни о чем подобном просто не подозревали. Конверсия началась как мероприятие сугубо пропагандистское, призванное создать миролюбивый имидж стране и ее руководству.

Ни о каком серьезном экономическом и политическом обосновании решения, определяющего развитие страны на ближайшие полвека, не было и речи. Аналогичным образом было принято решение о рекордно быстром выводе войск из Восточной Европы и пожарном свертывании торговли оружием.

В условиях суперцентрализованной экономики, при абсолютной собственности государства на все, руководству СССР конверсия представлялась операцией сугубо технической: одним было предписано перейти на выпуск "товаров для народа", а всем прочим потребить то, что произведут вчерашние оборонщики. Территориально-отраслевая специфика, как в случае с Беларусью, совершенно не учитывалась.

## Обвал пошел

Для идеологического обоснования этой меры внутри страны конверсию, как когда-то освоение целины или внедрение кукурузы, провозгласили вернейшим и ближайшим средством достижения если не коммунизма, то товарного изобилия во всяком случае. Великий Мао во время большого скачка выдвинул лозунг, определяющий суть таких кампаний: "Десять лет упорного труда — тысяча лет благоденствия".

Так как командиры производства пережили не одну такую кампанию, а нравы со временем коллективизации и индустриализации заметно смягчились, то с начинанием не спешили ни в центре, ни на местах. Только после распада СССР "процесс пошел" сам собой, и свертывание военного, как впрочем и всякого другого производства, развивалось по закону цепной реакции. И, как всегда, тон задавала Россия.

Недолго бывший у руля, но не влюбившийся ВПК, Егор Гайдар придал процессу дополнительное ускорение, перекрыв асинхронизацию. К середине 1992 года появились первые веселые, но не совсем желанные, плоды конверсии. На страницах газет, исправно описывающих ее "семимильные" шаги, начали просачиваться нотки разочарования и беспокойства. К середине 1993 года о нежелательном развитии событий уже кричали во весь голос не только директора оборон-

ных предприятий, но и местные власти, деятели правительства, парламента, окружение Президента.

Если отделить эмоции и систематизировать эти высказывания, то результаты конверсии выглядят следующим образом.

Обвальная конверсия нанесла удар по всей экономике, так как ВПК был ее ядром. Сокращение основного производства подрвало экономические и научно-технические возможности оборонных предприятий по выпуску конкурентоспособных гражданских товаров. Практика, когда аэрокосмические фирмы переходили на выпуск кухонной мебели, скомпрометировала себя, оставившей без применения и финансовой поддержки уникальные научный и технологический потенциал утрачивается безвозвратно.

Либерализация цен, налоговая и кредитная политика, возникновение на пространстве СНГ таможенных барьеров существенно сократили емкость внутреннего рынка. Покупательная способность лишнего сбережений и лишнего работы населения существенно упала. Запросы "новых русских" (украинцев, белорусов...) в расчет не идут как вследствие их небольшого удельного веса в обществе, так и потому, что богатым нужны не конверсируемые предприятия, а мировая "фирма".

Предприятия РБ, выпускавшие компоненты для вооружений, собиравшихся в России, оказались у разбитого корыта. Предстояло не только обновить номенклатуру продукции, но и найти для нее рынки сбыта.

## Почем фунт электроники?

Конверсия не только не оказалась самокупаемой, как полагали ее инициаторы, но как пресловутая "черная дыра" безвозвратно всасывает в себя все больше и больше средств из хиреющих бюджетов, а частных инвесторов (как отечественных, так и зарубежных) все не выдать.

Складывается тупиковая ситуация: бросить вовсе без бюджетных вливаний крупнейшие заводы бывшего ВПК — значит резко увеличить вероятность социального взрыва, поддерживать дальше — не хватает средств. Таким образом, конверсия не только не решила ни одной проблемы структурной перестройки экономики, но и породила новые. Во многом предстоит начать сначала, только в гораздо более сложных условиях.

Сухая статистика иногда красноречивее эмоциональных высказываний. Так при общем двукратном сокращении промышленного производства в России, начиная с 1990 г., в ряде наукоемких отраслей, к которым прежде всего относятся предприятия оборонки, спад достигает 70-80%. По мнению ряда оппозиционных аналитиков, для большинства предприятий этих отраслей процесс технологической деградации стал необратимым. После роста в 1992 году выпуска видеотехники, швейных машин, бытовой радиотехники в 1994 году произошел обвальный (в 2-3 раза) спад производства сложной бытовой техники на предприятиях ВПК.

Отечественные товары в условиях сокращения платежеспособного спроса не выдерживают конкуренции импортной продукции и становятся лишними на рынке СНГ. Спад производства в российском машиностроении достиг рекордного уровня за весь период реформ — 40%.

Как руководители оборонных предприятий, так и руководство большинства стран СНГ дружно пришли к пониманию давно очевидного факта, что "в условиях углубляющегося кризиса, парализующего экономику", государству конверсию не потянуть, и спасение утопающих становится делом рук самих утопающих.

"Неожиданно" выяснилось, что килограмм бортовой электроники современного истребителя стоит на мировом рынке 3.000 USD, гражданского самолета — 1.000 USD, бытовой электроники — 100 USD, новейшего автомобиля — 15 USD, а килограмм металлических лопат, которые часто принуждали выпускать оборонку, стоит всего доллар.

Ориентированная на электронную, лазерно-оптическую технику и системы управления промышленности РБ, в частности, испытала это в полной мере. Удалось подсчитать, что эффективность одного часа рабочего времени при выпуске наукоемкой военной продукции в 50-70 раз выше, чем при выпуске на этом же оборудовании самой сложной бытовой техники. Производство вооружений на продажу на каждый вложенный рубль приносит 2-3 не рубля — USD прибыли. И если не продать оружия жаждающим, то это сделают другие, не столь щепетильные.

## Шейхи после "Бури" ставят не на верблюдов

Итак, если раньше торговля оружием считалась родимым пятном проклятого застойного прошлого, то теперь стагнация и партократов обвиняют лишь в том, что они отдавали оружие даром.

Всех способных производить конкурентоспособную военную продукцию призвали торговать ею до полного удовлетворения спроса на внешнем рынке, а вырученные средства вкладывать в гражданское производство и социальную сферу.

Однако со времени перестройки много воды утекло, и возвращение производителей из СНГ на добровольно покинутый Советским Союзом рынок оружия было делом чрезвычайно сложным. Святое место пусто не бывает. В то время как оружейный экспорт России упал по сравнению с советскими временами в 7-7,5 раз и колеблется около 1,9-2,1 млрд. USD, США увеличили свою долю в мировой торговле оружием до 50-58%, имея на ближайшую перспективу заказов на 28 млрд. USD, а на более отдаленную — до 100.

В настоящее время ситуация на рынке оружия при общем снижении объемов продаж складывается под воздействием ряда разнонаправленных факторов:

1. Окончание "холодной войны" и сокращение в связи с этим оборонных бюджетов породило страстное стремление производителей оружия компенсировать свои внутренние потери экспортом.
2. Создание странами Европейского сообщества и Японией собственных систем оружия вызвало сокращение их закупок в США.
3. Переживаемые в связи с экономическими реформами трудности вызвали резкое сокращение закупок оружия бывшими социалистическими странами и стратегическими партнерами СССР.
4. Введение ООН эмбарго закрыло легальный доступ на рынок оружия числящимся в платёжеспособных покупателях Ираку, Ливии, Югославии.
5. После разрушительной "Бури в пустыне" Кувейт и другие нефтедобывающие страны Персидского залива вкладывают весьма серьезные средства в приобретение современного оружия.
6. Динамично развивающиеся "драконы" Юго-Восточной Азии стремятся подкрепить свое экономическое могущество военным.
7. Балансирующие на грани достатка и бедности Иран, Пакистан, Индия и Китай тем не менее заявляют свои претензии на приобретение новейших систем оружия.

Наиболее перспективными как с точки зрения объемов закупок, так и возможностей оплаты являются регионы Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии. Например, за последние 2-3 года нефтяные шейхи потратили на оружие 40 млрд. USD и до 2000 года готовы выло-

жить еще 100.

Естественно, что нефтедоллары так же привлекают продавцов из бывших республик СССР, прежде всего России, как и других ведущих экспортеров вооружений. Однако умение торговать в последние 65 лет не относилось к числу советских добродетелей, и производителям из СНГ потребуются не один год для укоренения на перспективных рынках оружия. Это, соответственно, подтвердили результаты первых выходов в "свет", на крупнейшие международные выставки-продажи оружия.

## Плачь, "акула", плачь

Одной из наиболее многообещающих казалась выставка в столице Объединенных Арабских Эмиратов Абу-Даби. Грех было не воспользоваться ставшим притчей во языцех сказочным богатством хозяев и не попытаться всучить им что-нибудь из чудес военной техники.

Если брать эмоциональные результаты выставки, то все — от простых бедуинов до ведущих специалистов в области вооружений — получили большое впечатление от российской экспозиции. 10-15 лет — во столько опережают аналитики опережение России в области наиболее перспективных систем оружия.

Зенитно-ракетный комплекс (ЗРК) "ТОР-1М" вдвое эффективнее своего американского аналога — системы "ПЭТРИОТ", которая во время войны в Персидском заливе смогла поразить только около 50% иракских ракет СКАД, выпущенных по Израилю (модернизированная советская Р-14 образца 60-х годов).

Реактивная система залпового огня (РСЗО) "Смерч" не имеет аналогов в мире. Размещенная на базе МАЗ-7907 установка выбрасывает на расстояние до 70 км 12 реактивных снарядов массой 800 кг каждый. Кассетная или осколочная боевая часть обеспечивает сплошное поражение живых и бронированных целей на площади 672 тыс. кв. м.

"Черная акула" Ка-50 — единственный в мире боевой вертолет, который способен летать вбок и назад со скоростью 90 км/час (вперед 310-350 км/час) и залпом сверхзвуковых противотанковых управляемых снарядов (ПТУРС) на расстоянии до 10 км уничтожить подбита танка. Если сюда добавить 80 неуправляемых снарядов (НУРС), автоматическую 30-мм пушку и 500 снарядов, кассеты с осколочными и просто фугасными бомбами, то воздушной "Черной акулы" как и его морского прообраза, следует бояться всему живому и неживому (даже для реактивного истребителя припасены ракеты "воздух-воздух").

Танк Т-80У при самой низкой среди конкурентов массе (46 тонн) и наименьшем росте (220 см) имеет наибольшую огневую мощь: 125-миллиметровая гладкоствольная пушка придает бронированной подкалиберной снаряду скорость в 1.800 м/с. Автоматический механизм заряжания обеспечивает боевую скорострельность в 6-8 выстрелов в минуту. В комплект вооружения также входят управляемые ракеты "Рефлекс", которые запускаются на ходу через ствол пушки и наводятся по лазерному лучу. Комбинированная многослойная броня эквивалентна 1.000 мм стали и обеспечивает защиту от всех типов боеприпасов, противкумулятивных предсмотра на динамическая броня. Газотурбинный двигатель мощностью 1.250 л. с. придает танку скорость 70 км/час и обеспечивает наивысшую удельную мощность (залога маневренности на поле боя) — 27,17 л. с. на тонну массы, против 26,31 у американского "Абрамса" и 20 у английского "Челленджера" — лучших западных средних танков.

(Продолжение следует).

Александр АЛЕСИН.





## ВЕКСЕЛЯ БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНКА

- надежная защита от инфляции;
- возможность сочетания свойств депозитного вклада и платежного средства;
- возможность избежать предоплаты при расчетах за продукцию и услуги;
- льготное налогообложение по ставке 15%;
- высокая доходность и оборачиваемость;

Векселя погашаются филиалами Белвнешэкономбанка во всех областных и крупных районных центрах

Размеры процентных ставок по срочным векселям:

Сумма векселя (млн. руб.)	Годовые процентные ставки (календарных дней)					
	до 7	8-15	16-30	31-60	61-90	90-100
10-100	300	320	340	360	380	400
101-500	320	340	360	380	400	420
свыше 500	340	360	380	400	420	440

Справки по адресу: ул. Заславская, 10 (комната 36).  
Тел.: (0172) 26-86-62.

## МИНИФОТОЛАБОРАТОРИИ



FUJI - NORITSU - AGFA

C-41, RA-4 WATERLESS  
NEW, SECOND HAND  
ACCESSORIES

ДОСТАВКА  
УСТАНОВКА  
ОБУЧЕНИЕ  
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

КРАЙНЕ НИЗКИЕ ЦЕНЫ

ТЕЛЕФОНЫ В ВИТЕБСКЕ  
0212-362209, 377204 ФАКС 0212-362587



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

TIMONS PLUS

Адрес: Минск, пр.Скорины, 131. Т/ф: (0172) 32-92-21.

## ВЫСОКИЙ СТАНДАРТ КАЧЕСТВА ПРИ ДОСТУПНОЙ ЦЕНЕ

Если Вы желаете приобрести доступный по цене принтер, который обеспечит Вам высокое качество печати, именно HP LaserJet 4P - это то, что Вам нужно.

Принтер HP LaserJet 4P работает со скоростью 4 стр/мин и предлагает идеальное качество печати с разрешением 600 т/дюйм, что позволяет успешно соперничать с профессиональным типографским качеством печати. Память принтера и быстрая печать позволяет прекрасно справляться со сложными графическими заданиями. Технология прямого тракта подачи бумаги позволяет использовать носители более широкого диапазона толщины и формата, производить печать на конвертах, открытках, этикетках. Габариты принтера позволяют удобно располагать его на столе, в обстановке домашнего офиса и небольших рабочих групп.

Принтер HP LaserJet 4P обладает широкими возможностями, которые значительно экономят Ваши расходы, позволяя Вам оставаться в рамках своего бюджета.

За дополнительной информацией и по вопросам приобретения оборудования компании HEWLETT PACKARD просим Вас обращаться в офис фирмы РЕСТА или связаться по телефону: (0172) 78-41-00 (пять линий).

hp HEWLETT PACKARD  
Authorized Reseller



HP LaserJet 4P

ПОСТАВКА СО СКЛАДА  
В ГОРОДЕ МИНСКЕ!

РЕСТА

КОМПЬЮТЕРЫ И КОМПЬЮТЕРНЫЕ СИСТЕМЫ

(0172) 78-41-00 (пять линий)

**БЫСТРО  
НАДЕЖНО  
КОНВЕРТИРУЕМ**  
(Россия, Беларусь, СКВ)

тел.: (0172) 391-711, 391-714

**БЫСТРЕЕ БАНКА**

**olivetti**

**Туссон**

ШИРОКИЙ ВЫБОР  
ОРГТЕХНИКИ И  
БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

**ЧТО ТАКОЕ BRANDNAME?**  
OLIVETTI M4-60 КОМПЬЮТЕР С ЭКРАНОМ!  
МИНИАТЮРНЫЙ, МОЩНЫЙ, ЛЕГКО РАСШИРЯЕМЫЙ,  
ИЗЫСКАННЫЙ И НЕПРИКОТАПЛИМЫЙ!  
1 486SX25 OverDrive, 486DX2-50, 4M RAM, 170M HDD, Ready!  
2 floppy, разъем для CD-ROM, SVGA-монитор Low Emission  
- ЗАЩИТНЫЙ ЭКРАН УЖЕ НЕ НУЖЕН!  
**И 24 месяца гарантии!**  
КОМПАНИЯ "ТУССОН" ПРЕДЛАГАЕТ ЛЮБЫЕ  
КОМПЬЮТЕРЫ OLIVETTI  
ОТ СЕТЕВЫХ СТАНЦИЙ ДО МОЩНЫХ СЕРВЕРОВ  
КОМПАНИЯ "ТУССОН"  
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ФИРМЫ "OLIVETTI"  
МИНСК (0172) 365591, 365299, 364288, БРЕСТ (01622) 59937

**ДЕНЬГИ**

ПРОДАЕМ И ПОКУПАЕМ RUR.  
ОПЛАЧИВАЕМ  
ВАЛЮТНЫЕ КОНТРАКТЫ.  
КОНВЕРТИРУЕМ.

**БЕЛРЕСУРСИНВЕСТ**  
Телефоны в Минске 961218, 961279, 961289

Комплекс-Банк

## ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ ОРГАНИЗАЦИИ, ИМЕЮЩИЕ РАЗРЕШЕНИЕ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ЖИЛЬЯ.

ПРОФИНАНСИРУЕМ ЗАВЕРШЕНИЕ  
СТРОИТЕЛЬСТВА ЖИЛЫХ ЗДАНИЙ  
В ЦЕНТРЕ МИНСКА  
НА ВЗАИМОВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ  
ИЛИ  
КУПИМ НЕЗАВЕРШЕННЫЙ  
СТРОИТЕЛЬСТВОМ ЖИЛОЙ ДОМ

Минск, ул. Б. Хмельницкого 8,  
офис 205, тел. 324 028, 311 468.

Правление общественной  
организации  
**"Долг и надежда"**  
обращается с просьбой  
ОБ ОКАЗАНИИ  
МАТЕРИАЛЬНОЙ  
ПОМОЩИ  
в виде одежды, обуви  
и других предметов до-  
машнего обихода для  
малоимущих граждан.  
Справки  
по телефону:  
(0172) 21-93-12.

©ADC, 1995

Фирма "ПУШЕ" представляет.  
Банк "ОЛИМП" рекомендует.

...Молодой экономист,  
кандидат наук,  
и его друзья решили  
вторгнуться на рынок  
финансовых услуг.

К этому моменту  
в Беларуси уже  
существовало  
75 страховых  
компаний.

Что придало  
молодым людям  
уверенности и  
смелости?

Отличное знание  
страхового дела.

Великолепное  
образование.

Солідные  
рекомендации.

Что же ещё?..

Акционерное страховое общество ПУШЕ-СК  
**БОЛЬШЕ ЧЕМ СТРАХОВАНИЕ**

Звоните по телефонам в Минске

0172/59-72-30  
0172/39-65-64



**KIPRIANA  
TOURS**

ВЫ ПОМНИТЕ,  
КОГДА В ПОСЛЕДНИЙ РАЗ БЫЛИ В СКАЗКЕ?  
10, 20 лет назад?

**КОМПАНИЯ "КИПРИАНА ТУРС"  
ПОМОЖЕТ ВАМ ВСПОМНИТЬ.**

Всего за 298\$ вы попадете на Кипр,  
страну нескончаемых удовольствий и длительных воспоминаний.  
Великолепное место для отдыха и расслабления, заставляющее  
Вас забыть о времени, наслаждаясь свежим  
морским бризом и средиземноморским солнцем.  
Итак, песчаные пляжи,  
кристально чистое море, дружелюбные люди  
и необыкновенные пейзажи - разве это не Сказка.  
Наши адвокаты дадут Вам профессиональные консультации  
по вопросам приобретения недвижимости и открытия офшорных  
компаний на Кипре.  
Рады увидеть вас уже сегодня по адресу:  
Минск, пр. Машерова 23, офис 426,  
тел/факс: (0172) 26-96-87.

STARS © 23-33-29

**transfer**  
v.i.i) переводить, переводить  
to transfer money from Russia and Ukraine and back  
осуществлять платежи в Россию, Украину и обратно  
1. soft currencies - мягкие валюты

**invest**  
v.i.i) вкладывать (во что)  
to invest money into a profitable business  
вкладывать деньги  
в высокодоходное производство

ЭТИ ДВА СЛОВА  
ЭКОНОМЯТ ВАМ ДЕНЬГИ И ВРЕМЯ

**ТРАНСФЕР-ИНВЕСТ**  
тел. 268-353; 268-231 факс 233-424



# Специально прочесть

## НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Документы в торговых операциях. Практическое пособие. — М., 1994, 142 с., 10.000 экз. (1 ок 48211)\*.

Представлена исчерпывающая информация о разнообразных финансово-хозяйственных операциях в торговле, начиная со стадии приема товара и кончая поступлением выручки от реализации.

● Пустозерова В. М. Сделки купли-продажи. — М., "ПРИОР", 1994, 112 с., 10.000 экз. (1 ок 48241).

Рассмотрены общие положения правового регулирования сделок, способы обеспечения исполнения обязательств. Приведены примеры отдельных статей различных видов договоров купли-продажи. Даны образцы документов, необходимых для составления, заключения и исполнения договора.

● Коровкин В. В., Кузнецова Г. В.

Налоговая проверка предприятия. — М., "ПРИОР", 1994, 208 с., 7.700 экз. (1 ок 48213).

Издание является практическим пособием по вопросам налогообложения предприятий и оптимизации соответствующих платежей. Представлен анализ налогового законодательства в 1992-1994 гг.

● Фондовые рынки США. Основные понятия, механизмы, терминология. — М., 1992, 184 с., 4.000 экз. (1 ок 48210).

Пособие подготовлено редактором службы русского письменного перевода секретариата ООН С. Н. Драчевым.

● Проблемы реформирования экономической системы Республики Беларусь. Сб. науч. тр. — Мн., НИИ Минэкономики РБ, 1994, 135 с., 200 экз. (1 Ба 48456).

Рассмотрены проблемы экономических преобразований, проводимых в настоящее время в республике.

● Козлова Е. П., Парашутин Н. В., Бабченко Т. Н., Галанина Е. Н. Бухгалтерский учет. — М., "Финансы и статистика", 1994, 464 с., 50.000 экз. (1 ок 48216).

Изложены основные вопросы теории и техники ведения бухгалтерского учета на предприятиях любых форм собственности на основе журнально-ордерной формы счетоводства. Освещены вопросы учета внешнеэкономической деятельности предприятий, операций по приватизации предприятий, валютных операций и налогообложения.

● Минаева Н. В. Экономика и предпринимательство. Лекции, деловые игры и упражнения. — М., 1994, 256 с., 30.000 экз. (1 ок 48219).

ИЗВИНИТЕ  
ЗА ПОДСКАЗКУ



● Коваленко Е. Г. Англо-русский словарь банковской терминологии. — М., 1994, 462 с., 8.000 экз. (1 ок 48212).

Содержит более 21.000 терминов.

● Немецко-русский финансово-кредитный словарь. — М., "Финансы и статистика", 1994, 240 с., 25.000 экз. (1 ок 48231).

Содержит около 12.000 терминов в области финансов, денежного обращения, кредита, бухгалтерского учета и анализа хозяйственной деятельности, международных расчетов.

\* В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

## SUMMARY

Belarusian Market No.5/1995

### CURRENT NEWS

# Page 1, 2, 3.

Last week showed certain development in relations between Belarus and international financial institutions as well as C.I.S. countries. Meanwhile, domestic political life revealed first indications of growing confrontation.

### POLITICS

# Page 4. Yuri SHEVTSOV. Is Belarus on threshold of communist revival?

Communists in the independent Belarus operate under far more favourable conditions to achieve their objectives, as compared to their Russian comrades.

# Page 4, 19. Program of Civil Party.

# Page 20. Regional politics.

Selection of reports related to local authority problems.

### MONEY

# Page 5. Alexander BURDA. Last month of stabilization.

January was indicative of dead calm in the currency market. Therefore, another slump of Belarusian rouble is not far distant.

# Page 5. Alexander BURDA. Keep your money in any bank. But not long.

Optimal strategy is offered for investment of temporarily surplus funds.

# Page 5. Konstantin SKURATOVICH. One more clearwater declaration.

Chairman of Constitution Court gave publicity to the amount and sources of his income.

# Page 6. Valery BELITSKY. Good intentions.

Allotment of centralized credits through auctions is increasingly employed. Using this market-oriented scheme, however, may well lead to unfavourable consequences in this country.

# Page 6. Sergei PYZH. Non-governmental pension funds: What is to be expected from Russian missionaries?

# Page 6. Irina POLESHCHUK. Leave 'shuttles' in peace.

When economic reforms are substituted with restraints on export of goods, shelves get empty.

# Page 5, 7, 11. Current news from financial market: deposit rates, currency rates, quotations, and more.

### PRIVATIZATION

# Page 12. Belarusian specialized investment funds: Vouchers cemetery? (1) and Doomed to run barber's shops (2).

Specialized investment funds have been established in Belarus. But are they fated to stay alive until an actual privatization gets underway, or to die unclaimed?

### COMMODITY MARKET

# Page 13. Market and prices.

Review of small-scale wholesale prices on construction materials, and retail prices on services.

# Page 13. Alexander ALESIN. Timber: send wooden plinth to Chicago.

Review of the world market.

# Page 14. Alexander ALESIN. Motor car as mirror of revolution.

Gran Tourism class is a pleasure that only very rich people can afford.

# Page 14. Felix LOZOVSKY. Take care not to be leg-pulled.

Procedure of receiving purchased footwear.

### LEGISLATION

# Page 18. Andrei VASHKEVICH. All about pledging.

One more publication in our series concerning one of the oldest assurance institutions.

# Page 18. Victor DOMASHEVICH. Punishment must be subject to rules.

Regulations on imposition, appellation and recall of penalties related to violations of labour discipline.

### STRATEGY

# Page 22. Alexander ALESIN. Conversion and convulsion.

Industrial reconstruction, when carried out hastily, only poses new problems.

Editorial: (0172) 32-32-65

Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ.

### Между прочим

Что означают надписи на этикетках?

#### Стирка изделий

Wash in lukewarm suds with mild soap or detergent — стирать в теплой воде с применением мягкого мыла или моющего средства.

Do not use bleach — не применять отбеливающих средств.

Rinse thoroughly — тщательно прополоскать.

Roll in fluffy towel to remove excess moisture — для удаления избытка влаги — завернуть в мягкое полотенце.

Use cool iron (not hot) — не пользуйтесь горячим утюгом.

Iron on back side while still damp — гладить с изнаночной стороны во влажном состоянии.

Excessive heat will damage the fabric — высокая температура может повредить ткань.

## Международный кодекс рекламы

(Продолжение. Начало в № 3, 4).

### Обеспечение безопасности

Статья 12. Рекламное послание не должно содержать без всяких к тому оснований (например, в педагогических целях или для обеспечения общественной безопасности) никаких изображений опасных ситуаций, действий, упражнений, обычаев, демонстрирующих пренебрежение опасностью или средствами безопасности. Особое внимание этому должно быть уделено в рекламных посланиях, направляемых детям и молодежи.

### Дети и молодежь

Статья 13.

1. Рекламные послания не должны эксплуатировать доверчивость детей или недостаток жизненного опыта молодежи, а также их чувство преданности.

2. Рекламные послания, на-

правленные на детей и молодежь, а также способные оказать на них влияние, не должны содержать никаких утверждений или изображений, которые могут привести к психическим, моральным или физическим травмам.

### Ответственность

Статья 14.

1. Ответственность за соблюдение правил поведения, изложенных в данном кодексе, лежит на рекламодателях, исполнителях рекламных посланий, рекламных агентствах, издательствах, владельцах СМИ и вообще участниках контрактов относительно рекламных посланий.

а) Рекламодатель должен нести полную ответственность за свое рекламное послание;

б) Исполнитель рекламного послания или рекламное агентство должны принимать все меры к тому, чтобы при подготовке рекламного послания и других действиях рекламодатель мог обеспечить свою ответственность;

в) Издатель, владелец СМИ или иной участник рекламного процесса, заключающий контракты, печатающий, передающий или иным способом распространяющий рекламные послания, должен ответственно относиться к тому, что именно они несут обществу.

2. Любому человеку, нанятый фирмой или иной организацией, попадающей под упомянутые выше категории для участия в планировании, создании, публикации и передаче рекламных посланий, несет сообразно его положению ответственность

за то, чтобы правила данного Кодекса соблюдались, и обязан действовать согласно этим правилам.

Статья 15. Ответственность за соблюдение правил Кодекса подлежат рекламное послание, полностью его содержание и форма, включая тексты и изображения, заимствованные из других источников. Тот факт, что содержание или форма полностью или частично заимствованы из других источников, не снимает ответственности за несоблюдение указанных правил Кодекса.

Статья 16. Рекламное послание, противоречащее Кодексу, не может быть оправдано на том основании, что рекламодатель или кто-либо действующий от его имени, впоследствии обеспечил покупателя точной информацией.

Статья 17. Тексты и иллюстрации, несмотря на свою истинность, должны быть доступны для проверки. Рекламодатели должны обеспечивать необходимые доказательства и предоставлять их без промедления органам самоуправления, ответственным за соблюдение данного Кодекса.

Статья 18. Рекламодатели, рекламные агенты или агентства, издатели, владельцы СМИ или иные участники контрактов относительно рекламных посланий не должны участвовать в распространении рекламных посланий, которые будут найдены неприемлемыми соответствующими органами самоуправления.

(Окончание следует).

Организация  
заключает договора  
на поставку

тормозной жидкости  
"Росса"  
на 1995 год.

Тел.: (0172) 45-10-44.

### Деловой мир

## Международные выставки деревообрабатывающей промышленности

9-13 марта	"Евробуа", деревообработка (Лион, Франция)
17-28 марта	Лесная неделя 1995 (Хельсинки, Финляндия)
28-31 марта	Деревообработка (Нюрнберг, ФРГ)
3-4 апреля	Совещание лесного комитета ФАО (Рим, Италия)
19-23 мая	"Интерцум-95". Выставка столярного производства (Кельн, ФРГ)
24-30 мая	Выставка деревообрабатывающего оборудования (Ганновер, ФРГ)
1-4 июня	"Элмья Ског-95", лесная выставка (Енчепинг, Швеция)
6-12 августа	20-й международный лесной конгресс (Тампере, Финляндия)
7-9 сентября	"Древесина и лес-95", специальная выставка по деревообработке (Ювяскюля, Финляндия)
12-17 сентября	"Хабитаре-95", выставка мебели и интерьеров (Хельсинки, Финляндия)
сентябрь	Выставка деревообрабатывающего оборудования (Торонто, Канада)
11-14 октября	Выставка "Деревообработка-95" (Лахти, Финляндия)
11-17 октября	Выставка "Хольц-95", деревообработка (Базель, Швейцария)
25-27 октября	Выставка "Заводское оборудование-95" (Лахти, Финляндия)
ноябрь	выставка по деревообработке (Сингапур)

Вилейский завод  
"Зенит" освоил  
серийное производство:

1. Карбюраторов однокерамических мембранного типа, предназначенных для работы с однорежимным регулятором оборотов.

2. Магнетто бесконтактные для работы в качестве прибора зажигания.

3. Одноцилиндровых пусковых двигателей типа ПД-104, П-104Д, ПД-15, П-350, П-350-1, П-350-2.

За справками обращаться:  
222410, Вилейка, ул. Чапаева, 26, завод "Зенит".  
Тел.: 5-77-79, 5-88-72;  
факс: 5-31-89, 5-88-63.

Белорусский  
Рынок

Независимая еженедельная газета для деловых людей. Учредитель — МП "Белорусский рынок". Издаётся при содействии РИА "Новости". Подписной индекс — 63123. Газета также распространяется по каналам компьютерных сетей ProCarrу (64-64-67), SoNET (70-60-08) и Belpak (27-32-06).

Ответственность за точность приведенных фактов, цифр, собственных имен, географических названий и прочих сведений, а также за разглашение закрытой информации несут авторы. Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора. При перепечатке ссылка на "Белорусский рынок" обязательна.

Для размещения Вашей рекламы звоните по телефону: (0172) 32-10-93. Наш расчетный счет — 609304 в АКБ "ПРИОРИТЕТ", МФО 153 001 749. Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

Адрес редакции: 220005, Минск, проспект Ф. Скорины, 55, Белорусское отделение РИА ("Белорусский рынок").  
Телефоны: (0172) 32-10-93, 32-32-65, 32-56-38.  
Телефакс: (0172) 32-30-75. Телетайп: 252129 АИР.  
Типография издательства "Белорусский Дом печати", Минск, проспект Ф. Скорины, 79. Заказ №5.  
НОМЕР ПОДПИСАН В ПЕЧАТЬ 04.02.95.  
Цена в розницу — 500 рублей. За пределами РБ — договорная.  
Тираж — 20.000 экз.  
М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12